



## RAPPORT DE GESTION SUR LA SITUATION FINANCIÈRE ET LES RÉSULTATS D'EXPLOITATION POUR LA PÉRIODE DE TROIS MOIS CLOSE LE 31 MARS 2018

*Le rapport de gestion sur la situation financière et les résultats d'exploitation de Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») qui suit, daté du 31 mars 2018 doit être lu avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes afférentes pour la période de trois mois close le 31 mars 2018. Ces états financiers consolidés de la Société ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, Information financière intermédiaire (« IAS 34 »). Par conséquent, certaines informations et divulgations ont été omises ou condensées. Les conventions comptables sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités de la Société pour l'exercice clos le 31 décembre 2017. L'exercice de la Société se termine le 31 décembre. La monnaie fonctionnelle de la Société est le dollar canadien. Les montants par action sont calculés à l'aide du nombre moyen pondéré d'actions en circulation pour la période de trois mois close le 31 mars 2018. Les états financiers consolidés pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 n'ont pas fait l'objet ni d'un audit, ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société.*

*Les actions de la Société se négocient à la Bourse de Toronto sous le symbole SXP. Des renseignements additionnels relatifs à Supremex se trouvent sur SEDAR au [www.sedar.com](http://www.sedar.com) et sur le site de la Société au [www.supremex.com](http://www.supremex.com).*

*Le présent rapport de gestion contient des informations prospectives. Se reporter à la rubrique « Informations prospectives » pour en savoir davantage sur les risques, les incertitudes et les hypothèses relatifs à ces énoncés. En plus de nos résultats présentés selon les IFRS, le rapport de gestion peut contenir d'autres mesures financières non conformes aux IFRS. Les termes utilisés pour désigner les mesures financières non conformes aux IFRS incluent, entre autres, le « BAIIA ajusté », le « résultat net ajusté » et le « ratio d'endettement net au BAIIA ajusté ». Les mesures financières non conformes aux IFRS sont utilisées afin de fournir des mesures de rendement supplémentaires à la direction et aux investisseurs. Toutefois, les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Elles ne doivent donc pas être considérées comme une solution de remplacement aux mesures du rendement financier préparées selon les IFRS. Se reporter aux rubriques « Définition du BAIIA, BAIIA ajusté, résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS », « Rapprochement du résultat net, du BAIIA et du BAIIA ajusté » et « Rapprochement du résultat net et du résultat net ajusté ».*

### **Survol**

*Supremex est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de produits d'emballage et de produits spécialisés en plein essor. Supremex compte 12 installations réparties dans sept provinces au Canada et trois installations aux États-Unis, et emploie environ 865 personnes. Avec une présence grandissante, Supremex peut fabriquer et distribuer efficacement des produits de papier et d'emballage qui répondent aux exigences de grandes sociétés nationales et multinationales, de distributeurs, d'organismes publics, de PME et de fournisseurs de solutions.*

*La Société fabrique une vaste gamme d'enveloppes standards et personnalisées dans un éventail de styles, de formes et de couleurs, ce qui lui permet d'offrir à ses clients un haut degré de flexibilité et de personnalisation. Elle fabrique et distribue également une gamme diversifiée de produits d'emballage et de produits spécialisés, notamment des boîtes en carton ainsi que des emballages en carton plat de grande qualité. Les autres produits d'emballage et produits spécialisés comprennent les produits Conformer®, les sacs en polyéthylène pour les services de messagerie, les enveloppes à bulles, les produits d'expédition Enviro-logiX et Tyvek ainsi que d'autres produits connexes comme les enveloppes protectrices, les enveloppes pour radiographies, les reliures et les dossiers pour le domaine médical, les cartes de membre ainsi que les produits d'étiquetage.*

## Faits saillants du rendement financier du premier trimestre

- Produits des activités en hausse de 8,4 %, pour s'établir à 48,9 millions de dollars par rapport à 45,2 millions lors de l'exercice précédent.
- Le BAIIA ajusté<sup>1</sup> en baisse de 3,4 %, pour s'établir à 6,6 millions de dollars, comparativement à 6,9 millions.
- Résultat net en baisse de 18,0 % pour s'établir à 3,3 millions de dollars (ou 0,12 \$ par action), comparativement à 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action).
- Résultat net ajusté<sup>2</sup> en baisse de 11,7 %, pour s'établir à 3,6 millions de dollars (ou 0,13 \$ par action), comparativement à 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action).
- Maintien d'une solide flexibilité financière, avec un ratio d'endettement net de 1,5 fois le BAIIA ajusté<sup>1</sup>.
- Approbation d'un dividende trimestriel de 0,065 \$ par action, équivalent à celui du dernier trimestre et en hausse de 8,3 % par rapport au dividende du même trimestre de l'exercice précédent.

## Faits saillants opérationnels et financiers du premier trimestre et événements postérieurs

### Printer Gateway

Tel qu'annoncé précédemment, la Société a mis fin aux activités de Printer Gateway inc. (« Printer Gateway ») le 22 janvier 2018. La perte au titre du BAIIA attribuable aux activités de Printer Gateway au cours des premiers trimestres de 2018 et 2017 s'est chiffrée à 0,1 million de dollars et 0,3 million de dollars respectivement. Les coûts associés à la fermeture de cette entreprise ont été totalement comptabilisés durant le quatrième trimestre de 2017.

### Mise à jour corporative

Le 28 mars 2018, la Société a annoncé la nomination de Guy Prenevoat au poste de chef de la direction financière et de secrétaire corporatif de la Société. M. Prenevoat est entré en fonction le 16 avril 2018. La Société a également annoncé que Nicole Boivin et Steven P. Richardson agiront à titre d'administrateurs indépendants sujet à leur élection lors de la prochaine assemblée générale annuelle de la Société, qui aura lieu le 9 mai 2018.

### Acquisition importante dans le marché des produits d'emballage

Le 30 avril 2018, la Société a conclu l'acquisition d'Imprimerie Groupe Deux inc. et de sa société liée Les Étiquettes Pharmaflex inc., un fabricant de premier plan d'emballage en carton plat et d'étiquettes principalement dédiées à l'industrie pharmaceutique. La transaction a été conclue pour une considération totale en espèces de 11,25 millions de dollars sur une base libre de dettes et d'encaisse de trésorerie. Cette acquisition représente une composante clé de la stratégie de diversification de croissance de Supremex.

### Déclaration d'un dividende

Le 8 mai 2018, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,065 \$ par action ordinaire, payable le 17 juillet 2018 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 29 juin 2018. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu (Canada)* et de toute loi provinciale similaire.

---

<sup>1</sup> Se référer au rapprochement du résultat net, du BAIIA et du BAIIA ajusté, ainsi qu'aux définitions du BAIIA, BAIIA ajusté, du résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS.

<sup>2</sup> Se référer au rapprochement du résultat net et du résultat net ajusté, ainsi qu'aux définitions du BAIIA, BAIIA ajusté, du résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS.

**Principales informations financières consolidées**  
(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018	2017
<b>Produits des activités ordinaires</b>	<b>48 933</b>	<b>45 151</b>
Charges d'exploitation	36 538	32 673
Frais de vente et d'administration	6 024	5 583
<b>Résultat d'exploitation avant amortissement et perte à la cession d'immobilisations corporelles</b>	<b>6 371</b>	<b>6 895</b>
Amortissement des immobilisations corporelles	967	823
Amortissement des immobilisations incorporelles	449	374
Perte à la cession d'immobilisations corporelles	13	—
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>4 942</b>	<b>5 698</b>
Frais de financement, nets	363	184
<b>Résultat avant impôts sur le résultat</b>	<b>4 579</b>	<b>5 514</b>
Impôts sur le résultat	1 234	1 433
<b>Résultat net</b>	<b>3 345</b>	<b>4 081</b>
<b>Résultat net de base et dilué par action</b>	<b>0,12</b>	<b>0,14</b>
<b>Dividende déclaré par action</b>	<b>0,065</b>	<b>0,060</b>

**Information sur les produits des activités ordinaires**  
(en millions de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018	2017
<b>Enveloppes au Canada</b>	<b>25,9 \$</b>	<b>28,1 \$</b>
Variation de volume	-9,6%	-5,3%
Variation du prix de vente moyen	2,1%	0,6%
Variation totale	-7,8%	-4,8%
<b>Enveloppes aux États-Unis</b>	<b>10,1 \$</b>	<b>11,0 \$</b>
Variation de volume	-7,8%	24,5%
Variation du prix de vente moyen (en CAD)	0,3%	-4,3%
Variation totale	-7,5%	19,1%
<b>Produits d'emballage et spécialisés</b>		
Canada et États-Unis	12,9 \$	6,1 \$
Variation totale	111,5%	137,8%
<b>Total des produits des activités ordinaires</b>	<b>48,9 \$</b>	<b>45,2 \$</b>
Variation des produits des activités ordinaires	8,4%	9,4%

**Rapprochement du résultat net, du BAIIA et du BAIIA ajusté**  
(en milliers de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018	2017
<b>Résultat net</b>	<b>3 345</b>	4 081
Impôts sur le résultat	1 234	1 433
Frais de financement, nets	363	184
Perte à la cession d'immobilisations corporelles	13	—
Amortissement des immobilisations corporelles	967	823
Amortissement des immobilisations incorporelles	449	374
<b>BAIIA<sup>(1)</sup></b>	<b>6 371</b>	6 895
Provision pour rémunération conditionnelle liée à l'acquisition d'entreprise	256	—
<b>BAIIA ajusté<sup>(1)</sup></b>	<b>6 627</b>	6 895

<sup>(1)</sup> Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA, BAIIA ajusté, résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS »

**Rapprochement du résultat net et du résultat net ajusté**  
(en milliers de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018	2017
<b>Résultat net</b>	<b>3 345</b>	4 081
Ajustement		
Plus : Provision pour rémunération conditionnelle liée à l'acquisition d'entreprise	256	—
<b>Résultat net ajusté<sup>(1)</sup></b>	<b>3 601</b>	4 081

<sup>(1)</sup> Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA, BAIIA ajusté, résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS »

**Résultats d'exploitation**

**Période de trois mois close le 31 mars 2018 comparativement à la période de trois mois close le 31 mars 2017**

*Produits des activités ordinaires*

Les produits des activités pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 ont augmenté de 8,4 % ou 3,7 millions de dollars, pour s'établir à 48,9 millions de dollars, comparativement à 45,2 millions pour la période de trois mois close le 31 mars 2017. Cette augmentation est principalement attribuable à l'acquisition d'Emballages Stuart inc. (« Emballages Stuart ») conclue en juillet 2017 dans le cadre de la stratégie de la Société visant à diversifier ses activités dans le marché des produits d'emballage.

Les produits des activités tirés du marché canadien des enveloppes se sont établis à 25,9 millions de dollars, une diminution de 7,8 % ou 2,2 millions de dollars, comparativement aux produits du premier trimestre de 2017, qui se chiffraient à 28,1 millions de dollars. La diminution de volume de 9,6 %, qui est principalement attribuable au déclin séculaire du marché des enveloppes ainsi qu'aux effets du calendrier et à la fluctuation des mouvements de clientèle, a été partiellement compensée par une augmentation des prix de vente moyens de 2,1 %. Le volume de courrier commercial de la Société canadienne des postes a diminué de 5,5 % en 2017 par rapport à 2016<sup>3</sup>.

Les produits des activités tirés du marché américain des enveloppes se sont établis à 10,1 millions de dollars, une diminution de 7,5 % par rapport aux produits des activités du premier trimestre de 2017, qui se chiffraient à 11,0 millions de dollars. Le nombre d'unités vendues était en baisse de 7,8 % alors que les prix de vente moyens étaient en hausse d'un peu moins de 1,0 %, cette hausse étant principalement attribuable à la vigueur du dollar canadien durant la période comparativement à la période équivalente de l'exercice précédent ainsi qu'à un léger changement du portefeuille de produits.

<sup>3</sup> Société canadienne des postes (mai 2018). [Rapport financier](#) de l'exercice clos le 31 décembre 2017.

Les produits des activités tirés des produits d'emballage et des produits spécialisés ont atteint 12,9 millions de dollars, soit une croissance de 6,8 millions de dollars ou 111,5 %, comparativement à l'exercice précédent, une hausse principalement attribuable à l'acquisition d'Emballages Stuart le 20 juillet 2017, ainsi qu'à la croissance constante des activités de la Société dans le secteur des emballages destinés au commerce électronique.

#### *Charges d'exploitation*

Les charges d'exploitation pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 sont de 36,5 millions de dollars comparativement à 32,7 millions de dollars pour la même période en 2017, ce qui représente une hausse de 3,8 millions de dollars ou 11,8 %. Cette augmentation est due principalement à l'acquisition d'Emballages Stuart conclue en juillet 2017 et les pressions inflationnistes sur les prix de papier. Ces coûts supplémentaires ont été partiellement compensés par une baisse des charges d'exploitation due à la cessation des activités non stratégiques de Printer Gateway le 22 janvier 2018.

#### *Frais de vente et d'administration*

Les frais de vente et d'administration ont totalisé 6,0 millions de dollars pour la période de trois mois close le 31 mars 2018, comparativement à 5,6 millions de dollars pour la même période en 2017, ce qui représente une augmentation de 0,4 million de dollars, soit 7,9 %. Cette augmentation découle principalement de l'acquisition d'Emballages Stuart conclue en 2017 et d'une provision connexe pour rémunération conditionnelle de 0,3 million de dollars. Le coût d'acquisition initial d'Emballages Stuart était assorti d'une contrepartie conditionnelle d'une clause d'indexation sur les bénéfices futurs et cette acquisition est en voie d'atteindre ses objectifs financiers. Cette provision est comptabilisée tout au long de la période de deux ans de cette contrepartie conditionnelle.

#### *BAIIA ajusté et marges de BAIIA ajusté*

Le BAIIA ajusté s'est établi à 6,6 millions de dollars, comparativement à 6,9 millions de dollars pour le premier trimestre de 2017, soit une diminution de 0,3 million de dollars ou 3,9 %. Bien que les activités reliées aux produits d'emballage en carton plat découlant de l'acquisition d'Emballages Stuart ont largement contribué au BAIIA au cours du trimestre, elles n'ont pas réussi à contrebalancer totalement le déclin séculaire du marché des enveloppes ni les pressions causées par l'inflation des prix du papier. Une perte de BAIIA de 0,1 million de dollars, attribuable aux activités secondaires de Printer Gateway, a été enregistrée par la Société lors du premier trimestre de 2018, comparativement à 0,3 million de dollars pour la période correspondante de 2017. Pour le premier trimestre de 2018, les marges de BAIIA ajusté se sont chiffrées à 13,6 % des revenus, comparativement à 15,3 % pour le trimestre correspondant de 2017.

#### *Amortissement*

La dotation aux amortissements pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 s'est élevée à 1,4 million de dollars, comparativement à 1,2 million de dollars pour le trimestre précédent. La hausse de l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles est liée à l'acquisition d'Emballages Stuart.

#### *Frais de financement*

Les frais de financement pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 s'établissent à 0,4 million de dollars, comparativement à 0,2 million de dollars pour la même période de l'exercice précédent. Cette hausse est principalement liée à l'augmentation de la dette utilisée pour financer l'acquisition d'Emballages Stuart en juillet 2017.

#### *Résultat avant impôts sur le résultat*

Compte tenu des variations des produits des activités et des charges d'exploitation décrites précédemment, le résultat avant les impôts sur le résultat s'est établi à 4,6 millions de dollars lors de la période de trois mois close le 31 mars 2018, soit une baisse par rapport à 5,5 millions de dollars pour la même période en 2017.

### Charge d'impôts sur le résultat

Au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2018, la Société a comptabilisé une charge d'impôts sur le résultat de 1,2 million de dollars comparativement à 1,4 million de dollars pour le même trimestre en 2017 en lien avec la baisse du résultat avant impôts sur le résultat.

### Résultat net et résultat net ajusté

Le résultat net pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 a atteint 3,3 millions de dollars (ou 0,12 \$ par action) comparativement à 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action) pour le même trimestre de 2017. Le résultat net ajusté pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 a atteint 3,6 millions de dollars (ou 0,13 \$ par action) comparativement à 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action) pour le même trimestre de 2017.

### Autres éléments du résultat global

Le taux d'actualisation utilisé pour calculer les obligations au titre des prestations constituées est passé à 3,5 % au 31 mars 2018 par rapport à 3,4 % au 31 décembre 2017. Cette hausse a engendré un gain actuariel avant impôts de 1,3 millions de dollars sur le passif au titre du régime de retraite. Ce gain a été compensé par une perte avant impôts de 0,9 millions de dollars sur les actifs de régime de retraite, attribuable à un rendement des actifs moins élevé que prévu.

### Information sectorielle

La Société exerce actuellement ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes, de produits d'emballage et de produits spécialisés. Au 31 mars 2018, les actifs non courants de la Société totalisaient 100,2 millions de dollars au Canada et 11,2 millions de dollars aux États-Unis, comparativement aux montants respectifs de 99,7 millions de dollars et de 11,1 millions de dollars au 31 décembre 2017.

Durant le premier trimestre de 2018, les produits des activités de la Société au Canada se sont élevés à 32,1 millions de dollars, une diminution de 0,9 % par rapport à 32,4 millions de dollars pour la période correspondante en 2017. Les produits des activités de la Société aux États-Unis se sont élevés à 16,8 millions de dollars, une hausse de 31,9 % par rapport à 12,7 millions de dollars pour la période correspondante en 2017.

Durant le premier trimestre de 2018, les produits des activités de la Société reliés aux enveloppes se sont élevés à 36,1 millions de dollars, une diminution de 7,7 % par rapport à 39,1 millions de dollars pour la période correspondante en 2017. Les produits des activités de la Société de produits d'emballage et de produits spécialisés se sont élevés à 12,9 millions de dollars, une hausse de 111,5 % par rapport à 6,1 millions de dollars pour la période correspondante en 2017.

### Sommaire des résultats d'exploitation trimestriels de la Société pour les périodes du 1 avril 2016 au 31 mars 2018

(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)

	31 mars 2018	31 déc. 2017	30 sept. 2017	30 juin 2017	31 mars 2017	31 déc. 2016	30 sept. 2016	30 juin 2016
Produits des activités ordinaires	48 933	49 350	43 424	41 147	45 151	43 374	36 514	39 420
BAIIA ajusté <sup>(1)</sup>	6 627	8 007	6 355	5 397	6 895	7 827	5 508	6 903
Résultat avant impôts sur le résultat	4 579	3 277	4 238	4 017	5 514	6 529	3 826	5 264
Résultat net	3 345	2 262	3 214	2 833	4 081	4 643	2 832	3 890
Résultat net par action	0,12	0,08	0,11	0,10	0,14	0,16	0,10	0,14

<sup>(1)</sup> Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA, BAIIA ajusté, résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS ».

## Saisonnalité

Les produits des activités ordinaires de Supremex sont soumis aux caractéristiques saisonnières en matière de publicité et d'envois postaux de ses clients. Le nombre d'enveloppes vendues par Supremex est généralement plus élevé au cours de l'automne et de l'hiver, ce qui s'explique principalement par le nombre accru d'envois postaux liés à des événements tels que la rentrée scolaire, les collectes de fonds, la période des Fêtes et la période des déclarations de revenus. Le nombre d'enveloppes vendues par Supremex est par ailleurs généralement plus faible au cours du printemps et de l'été en prévision d'un ralentissement des envois postaux expédiés par les entreprises durant l'été.

Les revenus provenant des produits emballages et des produits spécialisés sont soumis à un mix de tendances plus stables (soit l'offre de boîtes pliantes en carton plat pour les grandes entreprises multinationales) et de tendances saisonnières reliées aux temps des fêtes et aux événements sportifs (soit pour les solutions novatrices d'emballage de protection pour le commerce électronique ou pour les boîtes en carton ondulé pour la livraison de produits alimentaires). Étant donné la contribution relative actuelle des revenus provenant de ces produits, il n'y a que peu ou pas d'effet saisonnier sur les revenus totaux de Supremex.

Par conséquent, les produits des activités ordinaires et le rendement financier de Supremex pour un trimestre donné ne sont pas nécessairement révélateurs des produits des activités ordinaires et du rendement financier auxquels on peut s'attendre pour l'exercice complet. Pour que la production demeure efficace, Supremex utilise ses capacités d'entreposage pour stocker des enveloppes et ainsi être en mesure de répondre aux variations saisonnières prévisibles du volume des ventes.

## Situation financière et sources de financement

Faits saillants de la situation financière  
(en milliers de dollars)

	31 mars 2018	31 décembre 2017
Fonds de roulement	27 409	25 020
Total de l'actif	160 016	157 924
Total de la facilité de crédit garantie	43 510	42 831
Capitaux propres	88 685	86 519

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2018, l'encaisse a augmenté de 0,8 million de dollars comparativement au 31 décembre 2017.

**Sommaire des flux de trésorerie**  
(en milliers de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018	2017
Activités d'exploitation	3 168	785
Activités d'investissement	(1 251)	(371)
Activités de financement	(1 185)	(1 381)
Variation nette liée à la conversion de devises	100	(44)
Variation nette de la trésorerie	832	(1 011)

*Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation*

Des flux de trésorerie nets de 3,2 millions de dollars ont été générés par les activités d'exploitation lors de la période de trois mois close le 31 mars 2018, comparativement à 0,8 million de dollars pour la période correspondante en 2017, ce qui s'explique par une variation favorable du fonds de roulement principalement par une baisse des créances

clients et une plus grande variation des dettes fournisseurs comparativement au premier trimestre de l'exercice précédent.

#### *Flux de trésorerie affectés aux activités d'investissement*

Les activités d'investissement ont nécessité 1,3 million de dollars au cours du premier trimestre de 2018, comparativement à 0,4 million de dollars pour la période correspondante en 2017. Cette variation est attribuable à l'augmentation des dépenses en immobilisations, en raison des sommes investies pour l'acquisition d'équipement d'emballage afin d'accroître la capacité de production d'Emballages Stuart et de Papier Durabox.

#### *Flux de trésorerie affectés des activités de financement*

Au cours du premier trimestre de 2018, 1,2 million de dollars ont été utilisés pour les activités de financement, comparativement à 1,4 million de dollars pour la période correspondante en 2017, une réduction de 0,2 million de dollars, du fait qu'au cours du premier trimestre, la Société n'a effectué aucun rachat d'actions à des fins d'annulation en vertu du programme d'offre publique de rachat (« OPR ») dans le cours normal de ses activités.

#### *Sommaire de la situation financière et des sources de financement*

La capacité de la Société à générer des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation de même que sa capacité d'emprunt en vertu de sa facilité de crédit devraient lui permettre d'obtenir des liquidités suffisantes pour répondre aux besoins prévus des projets existants et futurs.

### **Obligations contractuelles et arrangements hors bilan**

Les obligations contractuelles de la Société en vertu de ses contrats de location-exploitation sont divulguées à la note 20 des états financiers consolidés audités au 31 décembre 2017 et n'ont pas variées de façon significative depuis cette date. La Société ne possède aucun autre arrangement hors bilan.

### **Financement**

Au 31 mars 2018, la Société a une convention de facilité de crédit renouvelable de premier rang d'une durée de cinq ans d'un montant en capital de 60 millions de dollars venant à échéance le 6 octobre 2020. Cette facilité de crédit a été augmentée à 65 millions de dollars en date du 27 avril 2018. Aucun remboursement de capital n'est requis avant l'échéance. Cette facilité porte intérêt à un taux variable fondé sur le taux préférentiel canadien majoré d'une marge applicable se situant entre 0 % et 0,25 % ou les taux des acceptations bancaires, majoré des marges applicables se situant entre 1,50 % et 1,75 %.

La facilité de crédit garantie est utilisée pour le fonds de roulement, les dépenses en capital et d'autres fins générales de l'entreprise. Elle est garantie par une hypothèque et une sûreté réelle couvrant tous les actifs de la Société et de ses filiales et est soumise à certaines clauses restrictives, dont la Société est tenue, entre autres conditions, de respecter. Durant le premier trimestre de 2018, la Société était en conformité avec ces clauses restrictives.

### **Structure du capital**

Au 8 mai, 2018, la Société avait 28 405 469 actions ordinaires en circulation, soit le même nombre d'actions qu'au 20 février 2018.

### **Exécution d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPR »)**

Le 1 août 2017, la Société annonçait le renouvellement de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités, autorisée par la Bourse de Toronto, en vue du rachat aux fins d'annulation d'au plus 500 000 actions ordinaires, soit environ 1,75 % de ses 28 482 611 actions ordinaires émises et en circulation au 31 juillet 2017, pour une période de douze mois se terminant le 2 août 2018. Au cours du premier trimestre de 2018, la Société n'a pas racheté d'actions ordinaires aux fins d'annulation en vertu son programme d'offre publique de rachat. Depuis son

renouvellement le 1 août 2017, la Société a racheté, à travers le programme d'offre publique de rachat en cours, 77 142 actions pour annulations pour une contrepartie totale de 317 032 \$.

### **Contrôles et procédures de communication de l'information et contrôle interne à l'égard de l'information financière (CIIF)**

Conformément au *Règlement 52-109 sur l'attestation de l'information présentée dans les documents annuels et intermédiaires des émetteurs*, la Société a produit des attestations signées par le président et chef de la direction et par le chef de la direction financière, qui portent, entre autres, sur la conception et l'efficacité des contrôles et des procédures de communication de l'information ainsi que sur la conception et l'efficacité des contrôles internes à l'égard de l'information financière.

Tel qu'indiqué dans ces attestations, la direction a conçu les contrôles et procédures de communication de l'information afin de fournir l'assurance raisonnable :

- i. Que l'information importante la concernant est portée à la connaissance du président et chef de la direction et du chef de la direction financière, en particulier dans la période au cours de laquelle les documents intérimaires sont établis;
- ii. Que l'information que la Société doit présenter dans ses documents annuels, ses documents intérimaires ou d'autres rapports déposés ou transmis en vertu de la législation en valeurs mobilières applicable est comptabilisée, traitée, condensée et présentée dans les délais prescrits par cette législation.

La direction a également conçu des contrôles internes à l'égard de l'information financière afin de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable et que les états financiers ont été établis, aux fins de publication de l'information financière, conformément aux IFRS. Le cadre de contrôle utilisé par la direction afin d'élaborer les contrôles internes de la Société à l'égard de l'information financière est celui du Committee of Sponsoring Organizations (« COSO »).

Il n'y a eu aucun changement au contrôle interne de la Société à l'égard de l'information financière au cours de la période débutant le 1 janvier 2018 et ayant pris fin le 31 mars 2018, qui ait eu une incidence importante, ou qui soit raisonnablement susceptible d'avoir une incidence importante, sur les contrôles internes à l'égard de l'information financière de la Société.

La Société prévoit que son acquisition d'entreprise Emballages Stuart conclue en juillet 2017 soit couverte par son attestation de contrôle interne à l'égard de l'information financière en vertu du *Règlement 52-109* d'ici le troisième trimestre de 2018.

### **Nouvelles normes comptables**

La Société a adopté les nouvelles modifications de normes comptables suivantes entrées en vigueur le 1 janvier 2018.

#### **IFRS 9, Instruments financiers**

L'IFRS 9, Instruments financiers (l'« IFRS 9 »), qui remplace l'IAS 39, Instruments financiers : Comptabilisation et évaluation, dicte les règles de publication de l'information financière au titre des actifs financiers et passifs financier qui entraîneront la présentation d'informations pertinentes et utiles pour les lecteurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité. IFRS 9 contient des directives révisées sur le classement et l'évaluation des instruments financiers, de nouvelles directives d'évaluation de la dépréciation d'actifs financiers et une nouvelle ligne directrice en matière de comptabilité de couverture.

#### *Classement et évaluation*

Selon l'IFRS 9, les actifs financiers sont classés et évalués en fonction du modèle économique dans lequel ils sont détenus et des caractéristiques de leurs flux de trésorerie contractuels, incluant s'ils correspondent uniquement à des

remboursements de principal et à des versements d'intérêts (« Critère des RPVI »). L'IFRS 9 précise trois grandes catégories pour l'évaluation des actifs financiers : au coût amorti, à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global (« JVAÉRG ») et à la juste valeur par le biais du résultat net (« JVRN »).

#### *Perte de valeur des actifs financiers*

Selon l'IFRS 9, les pertes de valeur des actifs financiers sont calculées selon une approche fondée sur les pertes de crédit attendues. Les pertes de crédit attendues sont basées sur la différence entre le total des flux de trésorerie qui sont dus à l'entité selon les termes d'un contrat et le total des flux de trésorerie attendus. La différence est ensuite actualisée à une approximation du taux d'intérêt effectif initial de l'actif.

La Société a adopté IFRS 9, en vigueur le 1 janvier 2018, et l'adoption n'a pas d'incidence significative sur les états financiers de la Société. La nouvelle classification et évaluation des actifs et passifs financiers de la Société n'ont pas été modifiés. Les instruments financiers de la Société sont inclus dans la catégorie « au coût amorti » et comprennent les créances clients, les dettes fournisseurs et charges à payer, le dividende à payer et la facilité de crédit garantie.

#### **IFRS 15 Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients**

L'IFRS 15 Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients (l'« IFRS 15 »), remplace l'IAS 11 Contrats de construction, l'IAS 18 Produits des activités ordinaires, ainsi que toutes interprétations existantes liées aux produits. Cette norme s'applique à tous les contrats conclus avec des clients, sauf pour certaines exceptions, quel que soit le type de transaction ou l'industrie. La norme impose de comptabiliser les produits de manière à représenter le transfert des biens ou des services promis à des clients selon un montant qui reflète la contrepartie que l'entité prévoit recevoir en échange de ces biens ou services. Pour se faire, il convient de suivre les cinq étapes suivantes :

1. Identifier le contrat conclu avec un client;
2. Identifier les obligations de prestation prévues au contrat;
3. Déterminer le prix de la transaction;
4. Affecter le prix de la transaction aux obligations de prestation prévues au contrat;
5. Comptabiliser les produits lorsque l'entité a rempli (ou à mesure qu'elle remplit) une obligation de prestation

Les exigences de la norme s'applique également à la comptabilisation et à l'évaluation des profits et pertes à la vente de certains actifs non financiers qui ne sont pas un extrant des activités ordinaires de l'entité (ex., les ventes d'immobilisations corporelles ou incorporelles).

En vigueur le 1 janvier 2018, la Société a adopté IFRS 15 selon une méthode rétrospective intégrale et cette application n'a pas eu d'incidence significative sur les états financiers de la Société ni sur le calendrier de comptabilisation des produits antérieurement divulgué dans les états financiers annuels consolidés audités. Par conséquent, les produits des activités ordinaires de la Société continuent d'être constatés au moment où les obligations de prestations aux termes des contrats des clients sont respectées, généralement à la livraison des biens.

#### **Nouvelles prises de position comptable**

L'IASB a également publié L'IFRS 16 Contrats de location (l'« IFRS 16»), qui doit être appliqué de manière rétrospective pour les exercices ouverts à compter du 1 janvier 2019, et l'adoption anticipée est permise sous réserve que l'IFRS 15 ait été appliquée ou soit appliquée en même temps que l'IFRS 16.

IFRS 16 remplace l'IAS 17 Contrats de location et les interprétations connexes. Selon cette nouvelle norme, qui présente un modèle unique de comptabilisation pour les contrats de location et élimine la distinction existante entre contrats de location-financement et contrats de location-exploitation, la plupart des contrats de location seront comptabilisés à l'état de la situation financière. Certaines exemptions s'appliqueront aux contrats de location à court terme et à la location d'actifs de faible valeur. La Société prévoit que l'adoption de la norme aura une incidence importante sur l'état de la situation financière et l'état du résultat, puisque la presque totalité des contrats de location-exploitation seront inscrits à l'actif avec une obligation locative correspondante, alors que les charges locatives seront

remplacées par l'amortissement de l'actif au titre du droit d'utilisation et une charge de désactualisation comptabilisée sur l'obligation connexe.

La Société continue d'évaluer l'incidence de l'adoption de cette nouvelle norme sur ses états financiers.

### **Facteurs de risque**

Les résultats d'exploitation, les perspectives d'affaires et la situation financière de Supremex sont soumis à un certain nombre de risques et d'incertitudes et subissent l'incidence d'un certain nombre de facteurs qui échappent au contrôle de sa direction. D'autres précisions sont fournies à la section « Facteurs de risque » de la Notice annuelle de la Société pour l'année 2017, datée du 29 mars 2018 (disponible sur [www.sedar.com](http://www.sedar.com)).

### **Informations prospectives**

Le présent communiqué contient des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, notamment des énoncés concernant le BAIIA ou BAIIA ajusté et le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables ou de l'information sur les circonstances, les attentes, le rendement et les résultats futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, s'attendre à, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et des occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2017.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et à certaines incertitudes. Elles ne devraient pas être lues comme étant des garanties de résultats ou de rendement futurs et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : les cycles économiques, les fonds disponibles, la diminution de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation de la capitalisation des régimes de retraite de la Société, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les incertitudes et les risques sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2017, notamment à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indument à ces informations prospectives, sauf s'ils sont tenus de le faire en vertu des lois applicables en matière de valeurs mobilières. La Société décline expressément toute intention ainsi que toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou pour toute autre raison.

### **Définition du BAIIA, BAIIA ajusté, résultat net ajusté et des mesures non conformes aux IFRS**

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles, et (gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles. Supremex est d'avis que le BAIIA est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers afin d'évaluer la capacité d'une entreprise de générer des flux de trésorerie provenant de ses activités d'exploitation et d'acquitter ses charges financières. Les références au « BAIIA ajusté » se rapportent au BAIIA ajusté pour retirer les dépenses non récurrentes liées à la rémunération reliée à la comptabilisation des contreparties éventuelles en liens avec les acquisitions d'entreprises car ces dépenses sont non récurrentes. Les références au « bénéfice net ajusté » correspondent au bénéfice net ajusté pour retirer les dépenses non récurrentes liées à la rémunération reliée à la comptabilisation des contreparties éventuelles en liens avec les acquisitions d'entreprises, déduction faite des impôts sur le résultat car ces dépenses sont non récurrentes.

Le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté n'est pas une mesure des résultats conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres entités. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du résultat net établi selon les IFRS comme indicateur du rendement de la Société. Les autres mesures non conformes aux IFRS incluent le ratio d'endettement net au BAIIA ajusté. Ce ratio est calculé en conformité avec la facilité de crédit de la Société en divisant la dette totale nette de l'encaisse par le BAIIA ajusté.

### **Renseignements additionnels**

Des renseignements additionnels relatifs à la Société, incluant la notice annuelle de Supremex, se trouvent sur le site [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

États financiers consolidés intermédiaires résumés

**Supremex Inc.**

Non audités

Pour les périodes de trois mois closes le 31 mars 2018 et 2017

Tous les montants sont présentés en dollars canadiens

**AVIS**

Les auditeurs externes de la Société n'ont pas effectué un examen des présents états financiers consolidés intermédiaires résumés selon les normes établies par les Comptables Professionnels Agréés du Canada en ce qui concerne l'examen des états financiers par les auditeurs externes d'une entité.

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DE LA SITUATION FINANCIÈRE

Aux		31 mars 2018	31 décembre 2017
[Non audités]	Notes	\$	\$
<b>ACTIFS</b>	<b>4</b>		
<b>Actif courant</b>			
Trésorerie		1 538 895	706 190
Créances clients		23 971 758	25 977 010
Impôts sur le résultat à recevoir		994 708	524 520
Stocks	3	20 702 746	18 917 859
Frais payés d'avance		1 377 954	1 026 896
<b>Total de l'actif courant</b>		<b>48 586 061</b>	<b>47 152 475</b>
Immobilisations corporelles		34 673 168	34 329 207
Actif au titre des prestations de retraite constituées		4 406 782	3 876 907
Immobilisations incorporelles		14 454 932	14 796 056
Goodwill		57 894 797	57 769 363
<b>Total de l'actif</b>		<b>160 015 740</b>	<b>157 924 008</b>
<b>PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES</b>			
<b>Passif courant</b>			
Dettes fournisseurs et charges à payer		19 057 596	19 994 984
Dividende à payer	6	1 846 355	1 846 355
Provisions		273 460	290 864
<b>Total du passif courant</b>		<b>21 177 411</b>	<b>22 132 203</b>
Facilité de crédit garantie	4	43 509 540	42 830 886
Passif d'impôt différé		5 756 088	5 808 186
Autre passif à long terme		683 250	427 000
Obligation au titre des avantages complémentaires de retraite		204 700	206 600
<b>Total du passif</b>		<b>71 330 989</b>	<b>71 404 875</b>
<b>Capitaux propres</b>			
Capital-actions	5	9 695 439	9 695 439
Surplus d'apport	5	278 111 408	278 111 408
Déficit		(199 157 937)	(200 939 855)
Écart de change		35 841	(347 859)
<b>Total des capitaux propres</b>		<b>88 684 751</b>	<b>86 519 133</b>
<b>Total du passif et des capitaux propres</b>		<b>160 015 740</b>	<b>157 924 008</b>

Évènements postérieurs (note 8)

Voir les notes afférentes

Au nom du conseil d'administration :

Par : signé (Robert B. Johnston)  
Administrateur

Par : signé (Mathieu Gauvin)  
Administrateur

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES RÉSULTATS

Pour les périodes de trois mois closes le 31 mars [Non audités]	Notes	2018 \$	2017 \$
<b>Produits des activités ordinaires</b>		<b>48 933 924</b>	45 150 675
Charges opérationnelles	3	36 538 114	32 673 145
Frais de vente et d'administration	5	6 023 865	5 582 892
<b>Résultat d'exploitation avant amortissement et perte à la cession d'immobilisations corporelles</b>		<b>6 371 945</b>	6 894 638
Amortissement des immobilisations corporelles		967 008	823 055
Amortissement des immobilisations incorporelles		449 213	374 348
Perte à la cession d'immobilisations corporelles		13 156	—
<b>Résultat d'exploitation</b>		<b>4 942 568</b>	5 697 235
Frais de financement, nets	4	363 344	183 385
<b>Résultat avant impôts sur le résultat</b>		<b>4 579 224</b>	5 513 850
Impôts sur le résultat		1 234 028	1 433 075
<b>Résultat net</b>		<b>3 345 196</b>	4 080 775
<b>Résultat net de base et dilué par action</b>		<b>0.1178</b>	0.1427
<b>Nombre moyen pondéré d'actions en circulation</b>		<b>28 405 469</b>	28 604 372

*Voir les notes afférentes*

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DU RÉSULTAT GLOBAL

Pour les périodes de trois mois closes le 31 mars [Non audités]	2018 \$	2017 \$
<b>Résultat net</b>	<b>3 345 196</b>	<b>4 080 775</b>
<b>Autres éléments du résultat global</b>		
<i>Autres éléments du résultat global qui seront reclassés ultérieurement en résultat net</i>		
Écarts de change comptabilisés	<b>383 700</b>	<b>(150 554)</b>
Autres éléments du résultat global qui seront reclassés ultérieurement en résultat net	<b>383 700</b>	<b>(150 554)</b>
<i>Items qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net</i>		
Gains actuariels constatés sur l'obligation au titre des prestations de retraite constituées, déduction faite d'une charge d'impôts sur le résultat de 99 527 \$ (2017 – 635 334 \$)	<b>281 673</b>	<b>1 801 266</b>
Gains (pertes) actuariel(le)s constaté(e)s sur l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite, déduction faite d'une charge d'impôts sur le résultat de 496 \$ (2017 – d'un recouvrement d'impôts sur le résultat de 443 \$)	<b>1 404</b>	<b>(1 257)</b>
Autres éléments du résultat global qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net	<b>283 077</b>	<b>1 800 009</b>
Autres éléments du résultat global	<b>666 777</b>	<b>1 649 455</b>
<b>Total du résultat global</b>	<b>4 011 973</b>	<b>5 730 230</b>

Voir les notes afférentes

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

Pour les périodes de trois mois closes le 31 mars  
[Non audités]

	Capital-actions \$	Surplus d'apport \$	Déficit \$	Écart de change \$	Total des capitaux propres \$
<b>Au 31 décembre 2016</b>	9 765 711	278 979 895	(207 043 901)	635 355	82 337 060
Résultat net	—	—	4 080 775	—	4 080 775
Autres éléments du résultat global	—	—	1 800 009	(150 554)	1 649 455
Total du résultat global	—	—	5 880 784	(150 554)	5 730 230
Dividendes déclarés (note 6)	—	—	(1 714 995)	—	(1 714 995)
Actions rachetées et annulées (note 5)	(9 590)	(129 768)	—	—	(139 358)
<b>Au 31 mars 2017</b>	<b>9 756 121</b>	<b>278 850 127</b>	<b>(202 878 112)</b>	<b>484 801</b>	<b>86 212 937</b>
<b>Au 31 décembre 2017</b>	9 695 439	278 111 408	(200 939 855)	(347 859)	86 519 133
Résultat net	—	—	3 345 196	—	3 345 196
Autres éléments du résultat global	—	—	283 077	383 700	666 777
Total du résultat global	—	—	3 628 273	383 700	4 011 973
Dividendes déclarés (note 6)	—	—	(1 846 355)	—	(1 846 355)
Actions rachetées et annulées (note 5)	—	—	—	—	—
<b>Au 31 mars 2018</b>	<b>9 695 439</b>	<b>278 111 408</b>	<b>(199 157 937)</b>	<b>35 841</b>	<b>88 684 751</b>

Voir les notes afférentes

## ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES FLUX DE TRÉSORERIE

Pour les périodes de trois mois closes le 31 mars [Non audités]	Notes	2018 \$	2017 \$
<b>ACTIVITÉS D'EXPLOITATION</b>			
Résultat net		3 345 196	4 080 775
Ajustements sans effet sur la trésorerie pour rapprocher le résultat net et le montant net des flux de trésorerie			
Amortissement des immobilisations corporelles		967 008	823 055
Amortissement des immobilisations incorporelles		449 213	374 348
Amortissement des frais de financement reportés	4	17 157	17 157
Perte à la cession d'immobilisations corporelles		13 156	—
Recouvrement d'impôt différé		(174 997)	(111 846)
Variation des avantages sociaux		(5 400)	42 300
		4 611 333	5 225 789
Variation du fonds de roulement			
Variation des créances clients		2 005 252	(1 163 451)
Variation des stocks		(1 784 887)	(778 552)
Variation des frais payés d'avance		(351 058)	(496 266)
Variation des dettes fournisseurs et charges à payer		(937 388)	(1 884 311)
Variation des provisions		(17 404)	(766)
Variation des impôts sur le résultat à recevoir		(470 188)	(85 044)
Contribution aux régimes d'avantages sociaux		(143 275)	(32 000)
Variation des autres passifs à long terme		256 250	—
<b>Flux de trésorerie des activités d'exploitation, montant net</b>		<b>3 168 635</b>	<b>785 399</b>
<b>ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT</b>			
Ajustements sur la contrepartie payée pour les acquisitions d'entreprises antérieures		—	28 855
Acquisition d'immobilisations corporelles		(1 244 836)	(257 063)
Acquisition d'immobilisations incorporelles		(54 990)	(142 466)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles		48 480	—
<b>Flux de trésorerie d'investissement, montant net</b>		<b>(1 251 346)</b>	<b>(370 674)</b>
<b>ACTIVITÉS DE FINANCEMENT</b>			
Augmentation de la facilité de crédit garantie		661 497	474 723
Dividendes payés		(1 846 355)	(1 716 681)
Rachat d'actions pour annulation	5	—	(139 358)
<b>Flux de trésorerie de financement, montant net</b>		<b>(1 184 858)</b>	<b>(1 381 316)</b>
Variation nette de la trésorerie		732 431	(966 591)
Variation nette liée à la conversion de devises		100 274	(44 697)
Trésorerie au début de la période		706 190	1 964 947
<b>Trésorerie à la fin de la période</b>		<b>1 538 895</b>	<b>953 659</b>
<b>Informations additionnelles <sup>(1)</sup></b>			
Intérêts payés		372 459	199 161
Intérêts reçus		40	390
Impôts sur le résultat payés		1 867 287	1 656 702
Impôts sur le résultat reçus		66 826	26 766

(1) Les montants payés ou reçus à titre d'intérêts et d'impôts sur le résultat ont été présentés comme flux de trésorerie des activités d'exploitation dans les tableaux des flux de trésorerie consolidés.

Voir les notes afférentes

## NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

### 1. INFORMATION SUR LA SOCIÉTÉ

Supremex Inc. (la « Société » ou « Supremex ») a été constituée en société par actions le 31 mars 2006 en vertu de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Les actions ordinaires de la Société sont inscrites à la Bourse de Toronto (le « TSX »), sous le symbole SXP. Le siège social de la Société est situé au 7213, rue Cordner à LaSalle au Québec.

Les produits des activités ordinaires de Supremex sont soumis aux caractéristiques saisonnières en matière de publicité et d'envois postaux de ses clients. Le nombre d'unités vendues par Supremex est généralement plus élevé au cours de l'automne et de l'hiver, ce qui s'explique principalement par le nombre accru d'envois postaux liés à des événements tels que la rentrée scolaire, les collectes de fonds, la période des Fêtes et la période des déclarations de revenus. Par conséquent, il est possible que les produits d'exploitation et le rendement financier de Supremex pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 ne reflètent pas les produits d'exploitation et le rendement financier auxquels on pourrait s'attendre pour une année complète.

Ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités ont été approuvés par le conseil d'administration de la Société le 8 mai 2018 et n'ont pas fait l'objet ni d'un audit ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société. Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités comprennent les comptes de la Société et de ses filiales. Ils ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, *Information financière intermédiaire*. Par conséquent, les présents états financiers intermédiaires ne comportent pas toutes les informations et les notes requises aux fins des états financiers annuels audités. Les conventions comptables utilisées sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2017, préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Par conséquent, ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes y afférentes devraient être lus en parallèle avec les états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2017.

### 2. PRINCIPALES MÉTHODES COMPTABLES

Les notes incluses dans les présents états financiers consolidés intermédiaires résumés du premier trimestre de 2018 ne reflètent que les changements importants survenus au cours de la période de trois mois écoulée depuis le 31 décembre 2017.

#### Nouvelles normes comptables

La Société a adopté les nouvelles modifications de normes comptables suivantes entrées en vigueur le 1 janvier 2018.

#### IFRS 9, Instruments financiers

L'IFRS 9, *Instruments financiers* (l'« IFRS 9 »), qui remplace l'IAS 39, *Instruments financiers : Comptabilisation et évaluation*, dicte les règles de publication de l'information financière au titre des actifs financiers et passifs financier qui entraîneront la présentation d'informations pertinentes et utiles pour les lecteurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité. IFRS 9 contient des directives révisées sur le classement et l'évaluation des instruments financiers, de nouvelles directives d'évaluation de la dépréciation d'actifs financiers et une nouvelle ligne directrice en matière de comptabilité de couverture.

## NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

### 2. PRINCIPALES MÉTHODES COMPTABLES - (suite)

#### *Classement et évaluation*

Selon l'IFRS 9, les actifs financiers sont classés et évalués en fonction du modèle économique dans lequel ils sont détenus et des caractéristiques de leurs flux de trésorerie contractuels, incluant s'ils correspondent uniquement à des remboursements de principal et à des versements d'intérêts (« Critère des RPVI »). L'IFRS 9 précise trois grandes catégories pour l'évaluation des actifs financiers : au coût amorti, à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global (« JVAÉRG ») et à la juste valeur par le biais du résultat net (« JVRN »).

#### *Perte de valeur des actifs financiers*

Selon l'IFRS 9, les pertes de valeur des actifs financiers sont calculées selon une approche fondée sur les pertes de crédit attendues. Les pertes de crédit attendues sont basées sur la différence entre le total des flux de trésorerie qui sont dus à l'entité selon les termes d'un contrat et le total des flux de trésorerie attendus. La différence est ensuite actualisée à une approximation du taux d'intérêt effectif initial de l'actif.

La Société a adopté IFRS 9, en vigueur le 1 janvier 2018, et l'adoption n'a pas d'incidence significative sur les états financiers de la Société. La nouvelle classification et évaluation des actifs et passifs financiers de la Société n'ont pas été modifiés. Les instruments financiers de la Société sont inclus dans la catégorie « au coût amorti » et comprennent les créances clients, les dettes fournisseurs et charges à payer, le dividende à payer et la facilité de crédit garantie.

#### **IFRS 15 Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients**

L'IFRS 15 *Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients* (l'« IFRS 15 »), remplace l'IAS 11 *Contrats de construction*, l'IAS 18 *Produits des activités ordinaires*, ainsi que toutes interprétations existantes liées aux produits. Cette norme s'applique à tous les contrats conclus avec des clients, sauf pour certaines exceptions, quel que soit le type de transaction ou l'industrie. La norme impose de comptabiliser les produits de manière à représenter le transfert des biens ou des services promis à des clients selon un montant qui reflète la contrepartie que l'entité prévoit recevoir en échange de ces biens ou services. Pour se faire, il convient de suivre les cinq étapes suivantes :

1. Identifier le contrat conclu avec un client;
2. Identifier les obligations de prestation prévues au contrat;
3. Déterminer le prix de la transaction;
4. Affecter le prix de la transaction aux obligations de prestation prévues au contrat;
5. Comptabiliser les produits lorsque l'entité a rempli (ou à mesure qu'elle remplit) une obligation de prestation

Les exigences de la norme s'applique également à la comptabilisation et à l'évaluation des profits et pertes à la vente de certains actifs non financiers qui ne sont pas un extrant des activités ordinaires de l'entité (ex., les ventes d'immobilisations corporelles ou incorporelles).

## NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

## 2. PRINCIPALES MÉTHODES COMPTABLES - (suite)

En vigueur le 1 janvier 2018, la Société a adopté IFRS 15 selon une méthode rétrospective intégrale et cette application n'a pas eu d'incidence significative sur les états financiers de la Société ni sur le calendrier de comptabilisation des produits antérieurement divulgué dans les états financiers annuels consolidés audités. Par conséquent, les produits des activités ordinaires de la Société continuent d'être constatés au moment où les obligations de prestations aux termes des contrats des clients sont respectées, généralement à la livraison des biens.

## Nouvelles prises de position comptable

L'IASB a également publié *L'IFRS 16 Contrats de location* (l'« IFRS 16»), qui doit être appliqué de manière rétrospective pour les exercices ouverts à compter du 1 janvier 2019, et l'adoption anticipée est permise sous réserve que IFRS 15 ait été appliquée ou soit appliquée en même temps que IFRS 16.

IFRS 16 remplace l'IAS 17 Contrats de location et les interprétations connexes. Selon cette nouvelle norme, qui présente un modèle unique de comptabilisation pour les contrats de location et élimine la distinction existante entre contrats de location-financement et contrats de location-exploitation, la plupart des contrats de location seront comptabilisés à l'état de la situation financière. Certaines exemptions s'appliqueront aux contrats de location à court terme et à la location d'actifs de faible valeur. La Société prévoit que l'adoption de la norme aura une incidence importante sur l'état de la situation financière et l'état du résultat, puisque la presque totalité des contrats de location-exploitation seront inscrits à l'actif avec une obligation locative correspondante, alors que les charges locatives seront remplacées par l'amortissement de l'actif au titre du droit d'utilisation et une charge de désactualisation comptabilisée sur l'obligation connexe.

La Société continue d'évaluer l'incidence de l'adoption de cette nouvelle norme sur ses états financiers.

## 3. STOCKS

	31 mars 2018	31 décembre 2017
	\$	\$
Matières premières	6 571 594	5 895 409
Produits en cours	739 753	696 612
Produits finis	13 391 399	12 325 838
	<b>20 702 746</b>	<b>18 917 859</b>

Le coût des stocks passé en charges et inclus dans les charges d'exploitation, incluant l'amortissement des immobilisations corporelles affectées au coût des stocks, au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2018 est de 37 418 517 \$ (2017 – 33 428 441 \$).

## NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

## 4. FACILITÉ DE CRÉDIT GARANTIE

Au 31 mars 2018, la Société a une convention de facilité de crédit renouvelable de premier rang d'une durée de cinq ans d'un montant en capital de 60 millions de dollars venant à échéance le 6 octobre 2020. La convention a été amendée le 27 avril 2018 pour augmenter le montant en capital de la facilité de crédit à 65 millions de dollars. Aucun remboursement de capital n'est requis avant l'échéance. Cette facilité porte intérêt à un taux variable fondé sur le taux préférentiel canadien, majoré d'une marge applicable se situant entre 0% et 0,25%, ou le taux des acceptations bancaires, majoré d'une marge applicable se situant entre 1,50 % et 1,75 %.

La facilité de crédit garantie est utilisée pour le fonds de roulement, les dépenses en capital et d'autres fins générales de l'entreprise. Elle est garantie par une hypothèque et une sûreté réelle couvrant tous les actifs de la Société et de ses filiales et est soumise à certaines clauses restrictives, dont la Société est tenue, entre autres conditions, de respecter. Au 31 mars 2018, la Société était en conformité avec ces clauses restrictives.

Les montants dus en vertu de la facilité de crédit garantie sont les suivants :

	31 mars 2018 \$	31 décembre 2017 \$
Facilité de crédit renouvelable	43 681 106	43 019 609
Moins : Frais de financement reportés, montant net	(171 566)	(188 723)
Tranche non courante de la facilité de crédit garantie	<b>43 509 540</b>	42 830 886

Au 31 mars 2018, la Société avait des lettres de crédit pour un total de 10 000 \$ (10 000 \$ au 31 décembre 2017).

Au 31 mars 2018, le taux d'intérêt variable effectif sur la facilité de crédit garantie était de 3,36 % (3,09 % au 31 décembre 2017).

Les frais de financement sont comme suit :

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2018 \$	2017 \$
Intérêt sur la facilité de crédit garantie	375 154	187 643
Intérêts revenus sur les obligations au titre des prestations constituées	(31 800)	(22 800)
Autres intérêts	2 833	1 385
Amortissement des frais de financement reportés	17 157	17 157
	<b>363 344</b>	183 385

## NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

## 5. CAPITAL-ACTIONS

La variation du capital-actions est comme suit :

	Nombre d'actions ordinaires	Capital- actions \$
Solde, au 31 décembre 2016	28 611 351	9 765 711
Rachat d'actions pour annulation	(28 100)	(9 590)
<b>Solde, au 31 mars 2017</b>	<b>28 583 251</b>	<b>9 756 121</b>
Solde, au 31 décembre 2017	28 405 469	9 695 439
Rachat d'actions pour annulation	—	—
<b>Solde, au 31 mars 2018</b>	<b>28 405 469</b>	<b>9 695 439</b>

Au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2018, la Société n'a pas racheté d'actions ordinaires pour annulation dans le cadre du programme de rachat d'actions. Au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2017, la Société a racheté 28 100 actions ordinaires pour une contrepartie de 139 358 \$, ce qui a donné lieu à un excédent de la valeur comptable de 129 768 \$.

**Régime d'unités d'actions différées (UAD)**

Le passif attribuable au régime de 386 417 \$ (au 31 décembre 2017 – 309 251 \$) est présenté dans les *Dettes fournisseurs et charges à payer*.

La charge de rémunération relative aux UAD pour la période de trois mois close le 31 mars 2018 s'est élevée à 77 166 \$ (2017 – 42 604 \$) et est présentée dans les frais de vente et d'administration.

## 6. DIVIDENDES

Les dividendes déclarés du 1<sup>er</sup> janvier 2018 au 31 mars 2018 sont comme suit :

Date de déclaration	Date de clôture des registres	Date de paiement	Par action \$	Dividende \$
20 février 2018	29 mars 2018	13 avril 2018	0,065	1 846 355
<b>Total</b>				<b>1 846 355</b>

Les dividendes déclarés du 1<sup>er</sup> janvier 2017 au 31 mars 2017 sont comme suit :

Date de déclaration	Date de clôture des registres	Date de paiement	Par action \$	Dividende \$
15 février 2017	31 mars 2017	14 avril 2017	0,06	1 714 995
<b>Total</b>				<b>1 714 995</b>

**NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS**

31 mars 2018 et 2017

[Non audités]

**7. INFORMATIONS SECTORIELLES**

La Société exerce ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes, de produits d'emballage et de produits spécialisés. Au 31 mars 2018, les actifs non courants de la Société totalisaient 100 219 483 \$ au Canada et 11 210 196 \$ aux États-Unis (au 31 décembre 2017 – 99 656 332 \$ et 11 115 201 \$, respectivement). Les produits des activités ordinaires de la Société se sont élevés à 32 133 851 \$ au Canada et 16 800 073 \$ aux États-Unis pour la période de trois mois close le 31 mars 2018, selon l'emplacement des clients (2017 – 32 412 459 \$ au Canada et 12 738 216 \$ aux États-Unis). Les produits des activités ordinaires de la Société se sont élevés à 36 062 232 \$ provenant de la vente d'enveloppes et à 12 871 692 \$ provenant de la vente de produits d'emballage et de produits spécialisés, selon la classification des produits (2017 – 39 064 616 \$ provenant de la vente d'enveloppes et 6 086 059 \$ provenant de la vente de produits d'emballage et de produits spécialisés).

**8. ÉVÈNEMENTS POSTÉRIEURS**

Le 30 avril 2018, la Société a conclu l'acquisition d'Imprimerie Groupe Deux inc. et de sa société liée Les Étiquettes Pharmaflex inc., un fabricant de premier plan d'emballage en carton plat et d'étiquettes principalement dédiées à l'industrie pharmaceutique. La transaction a été conclue pour une considération totale en espèces de 11,25 millions de dollars sur une base libre de dettes et d'encaisse de trésorerie.

Le 8 mai 2018, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,065 \$ par action ordinaire, payable le 17 juillet 2018 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 29 juin 2018.