



RAPPORT DE GESTION POUR LES PÉRIODES DE TROIS ET NEUF MOIS TERMINÉES LE 30 SEPTEMBRE 2013

Le rapport de gestion de Supremex Inc. (la « Société ») qui suit, daté du 7 novembre 2013, doit être lu avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes y afférentes pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 joints à ce rapport de gestion. Ces états financiers consolidés de la Société ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, Information financière intermédiaire (« IAS 34 »). Les présents états financiers intermédiaires ne comportent pas toutes les informations et les notes requises aux fins des états financiers annuels audités. Les conventions comptables utilisées sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2012, à l'exception des nouvelles normes comptables en vigueur au 1^{er} janvier 2013. L'exercice de la Société se termine le 31 décembre. La monnaie fonctionnelle de la Société est le dollar canadien. Les montants par action sont calculés à l'aide du nombre moyen pondéré d'actions en circulation pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013. Les états financiers consolidés pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 n'ont pas fait l'objet ni d'un audit ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société.

Le présent rapport contient des énoncés prospectifs. Se reporter à la rubrique « Énoncés prospectifs » pour en savoir davantage sur les risques, les incertitudes et les hypothèses relatifs à ces énoncés. En plus de nos résultats présentés selon l'IAS 34, ce rapport de gestion peut contenir d'autres mesures non conformes aux IFRS. Les termes utilisés pour désigner les mesures non conformes aux IFRS incluent, entre autres, le « BAIIA » et d'autres expressions similaires. Les mesures non conformes aux IFRS sont utilisées afin de fournir des mesures de performance additionnelles à la direction et aux investisseurs. Toutefois, les mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs et ne devraient pas être considérées comme des mesures de remplacement de performance financière préparées selon les IFRS. Se reporter aux rubriques « Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS » et « Principales informations financières consolidées » pour le rapprochement du BAIIA et du résultat net.

Survol

Supremex est le plus grand fabricant et distributeur au Canada d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes. Seul fabricant national d'enveloppes au Canada, Supremex compte sept installations manufacturières situées dans six provinces et environ 525 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits qui répondent aux exigences de grands clients nationaux, comme des sociétés canadiennes importantes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Rendement global

Les produits d'exploitation du troisième trimestre de 2013 se sont établis à 29,8 millions de dollars contre 30,7 millions de dollars au troisième trimestre de 2012, soit une baisse de 0,9 million de dollars ou 3,0 %. Au cours du troisième trimestre, le volume de ventes aux États-Unis a augmenté de 16,2 % tandis que le volume des ventes au Canada a continué de décliner de 2,8 %. L'effet négatif sur le prix de vente moyen, tant au Canada qu'aux États-Unis, dû au changement dans la composition des produits explique la baisse des produits d'exploitation.

Le BAIIA au troisième trimestre de 2013 s'est élevé à 5,4 millions de dollars comparativement à 6,1 millions de dollars pour la période équivalente de 2012 (redressé – voir note 2 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013), ce qui représente une baisse de 0,7 million de dollars ou 11,8 %. La marge du BAIIA a été de 18,0 % comparativement à 19,8 % au troisième trimestre de 2012. L'érosion de la marge est attribuable à la détérioration du prix de vente moyen causé par un changement dans la composition des produits.

Sommaire des résultats trimestriels

Les produits d'exploitation de Supremex sont soumis aux variations saisonnières de ses clients en matière de publicité et d'envoi de courrier. Le nombre d'unités vendues par Supremex est généralement plus élevé au cours de l'automne et de l'hiver en raison, principalement, du nombre accru d'envois postaux liés à des événements tels que la rentrée scolaire, les collectes de fonds, la période des Fêtes et celle des déclarations d'impôt. Le nombre d'unités vendues par Supremex est en revanche généralement plus faible au cours du printemps et de l'été en prévision d'un ralentissement des envois de courrier des entreprises durant l'été. Par conséquent, les produits d'exploitation et le rendement financier de Supremex pour un trimestre donné ne sont pas nécessairement représentatifs des produits d'exploitation et du rendement financier qui peuvent être prévus pour l'exercice complet. Pour que la production demeure efficace, Supremex utilise toutefois la superficie d'entreposage de manière à garder un niveau de stock permettant de répondre aux variations saisonnières prévisibles des volumes de vente d'enveloppes.

Le tableau suivant présente un sommaire des résultats opérationnels trimestriels de la Société pour les périodes du 1^{er} octobre 2011 au 30 septembre 2013.

(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action/part)

	30 sept. 2013	30 juin 2013	31 mars 2013	31 déc. 2012 ⁽²⁾	30 sept. 2012 ⁽²⁾	30 juin 2012 ⁽²⁾	31 mars 2012 ⁽²⁾	31 déc. 2011
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Produits d'exploitation	29 776	31 941	33 666	33 737	30 703	31 831	35 604	36 699
BAIIA ⁽¹⁾	5 370	6 130	9 765	7 093	6 089	5 122	6 303	7 432
Résultat avant impôts sur le résultat	2 166	3 307	6 423	3 872	(25 973)	1 590	3 444	3 960
Résultat net	1 577	2 462	4 755	2 980	(26 271)	1 161	2 484	2 950
Résultat net par action	0,0544	0,0850	0,1642	0,1025	(0,8974)	0,0396	0,0848	0,1007

⁽¹⁾ Voir la rubrique « Définition du BAIIA ». Le BAIIA n'est pas une mesure conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs.

⁽²⁾ Redressé suite à l'adoption de la nouvelle norme comptable IAS 19 *Avantages du personnel* tel que décrit dans la note 2 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013.

En ne tenant pas compte du dernier trimestre de 2012 et des variations saisonnières, les produits d'exploitation ont diminué au cours des sept précédents trimestres principalement à cause du recul du volume vendu au Canada en raison du marché de l'enveloppe qui est à la baisse ainsi que de la force relative du dollar canadien. Les résultats du troisième trimestre de 2012 sont attribuables à la charge de dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars enregistrée imputable à la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord qui était plus importante qu'anticipée.

Principales informations financières consolidées
(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)

	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2013 \$	2012 ⁽²⁾ \$	2013 \$	2012 ⁽²⁾ \$
Produits d'exploitation	29 776	30 703	95 383	98 138
Charges opérationnelles	20 609	21 007	62 764	68 101
Frais de vente et d'administration	3 797	3 607	11 354	12 524
BAIIA ⁽¹⁾	5 370	6 089	21 265	17 513
Amortissement des immobilisations corporelles	865	890	2 700	2 583
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 541	1 541	4 623	4 623
Gain à la cession d'immobilisations corporelles	—	(38)	(73)	(18)
Dépréciation du goodwill	—	28 862	—	28 862
Résultat opérationnel	2 964	(25 166)	14 015	(18 537)
Frais de financement	798	807	2 119	2 403
Résultat avant les impôts sur le résultat	2 166	(25 973)	11 896	(20 940)
Impôts sur le résultat	589	298	3 102	1 686
Résultat net	1 577	(26 271)	8 794	(22 626)
Résultat net de base et dilué par action	0,0544	(0,8974)	0,3036	(0,7725)
Dividende déclaré par action	0,0300	0,0300	0,0900	0,0900
Total de l'actif	119 682	129 466	119 682	129 466
Facilités de crédit garanties	43 776	52 549	43 776	52 549

⁽¹⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA ».

⁽²⁾ Redressé suite à l'adoption de la nouvelle norme comptable IAS 19 *Avantages du personnel* tel que décrit dans la note 2 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013.

Résultats opérationnels

Trimestre clos le 30 septembre 2013 par rapport au trimestre clos le 30 septembre 2012

Produits d'exploitation

Les produits d'exploitation pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 se sont établis à 29,8 millions de dollars comparativement à 30,7 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012, ce qui représente une diminution de 0,9 million de dollars ou 3,0 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à l'effet négatif du prix de vente moyen causé par un changement dans la composition des produits au Canada et aux États-Unis. Bien que la hausse des unités vendues aux États-Unis ait totalement contrebalancé la baisse des unités vendues au Canada, la diminution des produits tirés des ventes découle d'un changement dans la composition des produits.

Les produits tirés des ventes au Canada ont diminué de 1,3 million de dollars ou 4,6 %, passant de 27,9 millions de dollars à 26,6 millions de dollars, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont augmenté de 0,4 million de dollars ou 12,4 %, passant de 2,8 millions de dollars à 3,2 millions de dollars.

La diminution des produits tirés des ventes au Canada découle d'une baisse de 2,8 % des unités vendues combinée partiellement par l'effet négatif du prix de vente moyen causé par un changement dans la composition des produits. La baisse du nombre d'unités vendues s'est ressentie principalement dans les marchés des entreprises et du publipostage.

L'augmentation des produits tirés des ventes aux États-Unis résulte d'une hausse de 16,2 % des unités vendues contrebalancée par l'effet négatif du changement dans la composition des produits. L'augmentation du nombre d'unités vendues s'est ressentie principalement dans le marché des entreprises.

Charges opérationnelles

Les charges opérationnelles pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 se sont établies à 20,6 millions de dollars comparativement à 21,0 millions de dollars pour la même période en 2012, ce qui représente une diminution de 0,4 million de dollars ou 1,9 %. La baisse est principalement attribuable à l'impact de la composition des produits.

La marge brute a diminué en 2013 comparativement à 2012. L'érosion de la marge brute est attribuable à l'effet de la composition des produits.

Frais de vente et d'administration

Les frais de vente et d'administration se sont établis à 3,8 millions de dollars pour la période de trois mois close le 30 septembre 2013 comparativement à 3,6 millions de dollars pour la même période en 2012, ce qui représente une augmentation de 0,2 million de dollars ou 5,3 %. La hausse est principalement attribuable à la charge de mauvaises créances et du moment où certaines dépenses générales ont été encourues.

BAIIA

En raison des éléments susmentionnés, le BAIIA pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 s'est élevé à 5,4 millions de dollars par rapport à 6,1 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012, ce qui représente une diminution de 0,7 million de dollars ou 11,8 %.

Amortissement

La dotation aux amortissements pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 est demeurée stable à 2,4 millions de dollars.

Dépréciation du goodwill

Une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été enregistrée au cours de la période de trois mois terminée le 30 septembre 2012. Aucune charge ne fut enregistrée en 2013.

Frais de financement

Les frais de financement pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 sont demeurés stables à 0,8 million de dollars imputable à la réduction du niveau d'endettement en 2013 contrebalancée par un gain à l'évaluation d'instruments financiers dérivés de 0,1 million de dollars enregistré en 2012.

Résultat avant les impôts sur le résultat

En raison des éléments susmentionnés, le résultat avant les impôts sur le résultat s'est élevé à 2,2 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 comparativement à une perte de 26,0 millions de dollars pour la période comparable de 2012, représentant une augmentation de 28,1 millions de dollars.

Charge d'impôts sur le résultat

Au cours du trimestre clos le 30 septembre 2013, la Société a enregistré une charge d'impôts sur le résultat de 0,6 million de dollars comparativement à 0,3 million de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012, représentant une augmentation de 0,3 million de dollars ou 98,0 %. La hausse est imputable en partie à la charge pour dépréciation du goodwill déductible aux fins fiscales en 2012 contrebalancée par un résultat plus bas en 2013.

Résultat net

En raison des éléments susmentionnés, le résultat net pour le trimestre clos le 30 septembre 2013 s'est établi à 1,6 million de dollars comparativement à une perte nette de 26,3 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012, ce qui représente une augmentation de 27,9 millions de dollars.

Autres éléments du résultat global

La hausse du taux d'actualisation de l'obligation au titre des prestations constituées ainsi qu'un rendement supérieur au rendement attendu sur les actifs ont généré des gains actuariels nets pour un montant de 4,2 millions de dollars qui ont été contrebalancés par un montant de 4,6 millions de dollars enregistré pour se conformer à la règle du « plafond de l'actif ». Cette variation a eu une incidence sur les autres éléments du résultat global et le déficit de la Société.

Période de neuf mois close le 30 septembre 2013 par rapport à la période de neuf mois close le 30 septembre 2012

Produits d'exploitation

Les produits d'exploitation pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 se sont établis à 95,4 millions de dollars comparativement à 98,1 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, ce qui représente une diminution de 2,7 millions de dollars ou 2,8 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à la baisse du nombre d'unités vendues au Canada contrebalancée partiellement par la hausse du nombre d'unités vendues aux États-Unis.

Les produits tirés des ventes au Canada ont diminué de 3,2 millions de dollars ou 3,6 %, passant de 89,4 millions de dollars à 86,2 millions de dollars, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont augmenté de 0,5 million de dollars ou 5,6 %, passant de 8,7 millions de dollars à 9,2 millions de dollars.

La diminution des produits tirés des ventes au Canada découle d'une baisse de 4,9 % des unités vendues contrebalancée partiellement par l'effet positif du changement dans la composition des produits. La baisse du nombre d'unités vendues s'est ressentie principalement dans les marchés des revendeurs nationaux, des marchands de papier et du publipostage.

L'augmentation des produits tirés des ventes aux États-Unis résulte d'une hausse de 17,6 % des unités vendues contrebalancée par l'effet négatif du changement dans la composition des produits. L'augmentation du nombre d'unités vendues s'est ressentie principalement dans les marchés des entreprises, contrebalancée par le déclin dans le marché du publipostage.

Charges opérationnelles

Les charges opérationnelles pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 se sont établies à 62,8 millions de dollars comparativement à 68,1 millions de dollars pour la même période en 2012, ce qui représente une diminution de 5,3 millions de dollars ou 7,8 %. La baisse est principalement attribuable à l'incidence des amendements des régimes de retraite à prestations déterminées qui dans un premier temps a réduit, depuis le 1^{er} janvier 2013, les prestations de retraite anticipée et de raccordement, générant un gain non monétaire et non récurrent de 2,1 millions de dollars et qui dans un second temps a converti, pour le service futur, les régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées pour une économie de 0,7 million de dollars, de même que d'autres mesures de réduction de coûts et l'incidence de la réduction du volume de ventes.

La marge brute a augmenté en 2013 comparativement à 2012. L'amélioration de la marge brute est attribuable aux régimes à prestations déterminées et autres mesures de réduction de coûts, contrebalancée partiellement par la réduction du volume de ventes.

Frais de vente et d'administration

Les frais de vente et d'administration se sont établis à 11,4 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 comparativement à 12,5 millions de dollars pour la même période en 2012, ce qui représente une diminution de 1,1 million de dollars ou 9,3 %. La baisse est principalement attribuable à une baisse de la charge de rémunération, incluant l'incidence des amendements des régimes à prestations déterminées qui réduit depuis le 1^{er} janvier 2013 les prestations de retraite anticipée et de raccordement générant un gain non monétaire et non récurrent de 0,7 million de dollars, à l'effet de la conversion, pour le service futur, des régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées pour une économie de 0,2 million de dollars ainsi que certaines dépenses non récurrentes engagées en 2012.

BAIIA

En raison des éléments susmentionnés, le BAIIA pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 s'est élevé à 21,3 millions de dollars par rapport à 17,5 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, ce qui représente une augmentation de 3,8 millions de dollars ou 21,4 %.

Amortissement

La dotation aux amortissements pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 s'est élevée à 7,3 millions de dollars par rapport à 7,2 millions de dollars pour la période comparable de 2012, ce qui représente une hausse de 0,1 million de dollars ou 1,6 %, attribuable aux acquisitions d'immobilisations corporelles.

Dépréciation du goodwill

Une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été enregistrée au cours de la période de neuf mois terminée le 30 septembre 2012. Aucune charge ne fut enregistrée en 2013.

Frais de financement

Les frais de financement se sont élevés à 2,1 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 comparativement à 2,4 millions de dollars pour la période comparable de 2012, ce qui représente une diminution de 0,3 million de dollars ou 11,8 % imputable à la réduction du niveau d'endettement contrebalancée par un gain à l'évaluation de l'instrument financier dérivé plus bas.

Résultat avant les impôts sur le résultat

En raison des éléments susmentionnés, le résultat avant les impôts sur le résultat s'est élevé à 11,9 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 comparativement à une perte de 20,9 millions de dollars pour la période comparable de 2012, représentant une augmentation de 32,8 millions de dollars.

Charge d'impôts sur le résultat

Au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, la Société a enregistré une charge d'impôts sur le résultat de 3,1 millions de dollars comparativement à 1,7 million de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, représentant une augmentation de 1,4 million de dollars ou 84,0 %. La hausse est imputable en partie à la charge pour dépréciation du goodwill déductible aux fins fiscales en 2012 combiné au résultat plus élevé en 2013.

Résultat net

En raison des éléments susmentionnés, le résultat net pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 s'est établi à 8,8 millions de dollars comparativement à une perte de 22,6 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, ce qui représente une augmentation de 31,4 millions de dollars.

Autres éléments du résultat global

Le rendement supérieur au rendement attendu sur les actifs des régimes de retraite à prestations déterminées de la Société combiné à la hausse du taux d'actualisation de l'obligation au titre des prestations constituées ont généré des gains actuariels nets pour un montant de 16,2 millions de dollars qui a été contrebalancé par un montant de 8,7 millions de dollars enregistré pour se conformer à la règle du « plafond de l'actif ». Ces variations ont eu une incidence sur les autres éléments du résultat global et le déficit de la Société.

Information sectorielle

La Société exerce actuellement ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes. Au 30 septembre 2013, les actifs non courants de la Société totalisaient 88,2 millions de dollars au Canada et 0,8 million de dollars aux États-Unis comparativement à 94,9 millions de dollars et 0,8 million de dollars respectivement au 31 décembre 2012.

Au Canada, les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 26,6 millions de dollars et à 86,2 millions de dollars pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 comparativement à 27,9 millions de dollars et 89,4 millions de dollars pour les périodes comparables de 2012, représentant une diminution de 1,3 million de dollars ou 4,6 % et de 3,2 millions de dollars ou 3,6 %. Aux États-Unis, les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 3,2 millions de dollars et à 9,2 millions de dollars pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 comparativement à 2,8 millions de dollars et 8,7 millions de dollars pour les périodes comparables de 2012, représentant une augmentation de 0,4 million de dollars ou 12,4 % et de 0,5 million de dollars ou 5,6 %.

Situation de trésorerie et sources de financement

Activités opérationnelles

Des flux de trésorerie de 4,9 millions de dollars ont été générés par les activités opérationnelles durant la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 par rapport à des flux de trésorerie de 4,8 millions de dollars durant la période comparable de 2012. L'augmentation des flux de trésorerie nets des activités opérationnelles est principalement due à la hausse des résultats avant les éléments hors trésorerie contrebalancée partiellement par la baisse de la variation nette des éléments hors trésorerie du fonds de roulement.

La hausse du fonds de roulement au 30 septembre 2013, excluant la trésorerie, comparativement au 31 décembre 2012 provient principalement des dettes fournisseurs et charges à payer plus basses, compte tenu du calendrier d'émission des paiements aux fournisseurs différents et des charges reliées au programme de rémunération incitative moindre après seulement neuf mois contrebalancée par une hausse des créances clients.

Activités d'investissements

Les flux de trésorerie utilisés dans les activités d'investissement se sont élevés à 0,5 million de dollars durant la période de neuf mois closes le 30 septembre 2013 comparativement à 1,7 million de dollars durant la période comparable de 2012, une baisse de 1,2 million de dollars résultant de l'acquisition d'immobilisations corporelles moindre.

Activités de financement

Durant la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, des flux de trésorerie utilisés dans le cadre d'activités de financement se sont élevés à 8,4 millions de dollars comparativement à 4,6 millions de dollars dans la période comparable de 2012, une hausse de 3,8 millions de dollars résultant de remboursements des facilités de crédit plus élevés.

Sommaire de la situation de trésorerie et des sources de financement

La capacité de Supremex à générer des flux de trésorerie des activités opérationnelles, de même que notre capacité d'emprunt sous les facilités de crédit en place, devraient nous permettre d'obtenir des liquidités suffisantes pour combler nos besoins anticipés pour les projets existants et futurs.

La Société considère la vente de ses deux propriétés dans le cadre d'une cession-bail.

Arrangements hors bilan

Les engagements en vertu de contrats de location simple sont divulgués dans les états financiers consolidés vérifiés de la Société au 31 décembre 2012 et n'ont pas changé significativement depuis cette date.

Faits saillants de la situation financière

(en milliers de dollars, à l'exception du ratio)

	30 septembre 2013 \$	31 décembre 2012 \$
Fonds de roulement	13 934	10 215
Total de l'actif	119 682	129 565
Total des facilités de crédit garanties	43 776	49 356
Capitaux propres	51 673	37 907

La Société respectait toutes les clauses respectives de ses facilités de crédit au 30 septembre 2013.

Tel que permis dans la convention de crédit, la Société a demandé, le 21 février 2013, l'annulation de la facilité de crédit pour acquisitions et dépenses d'immobilisations de 25 millions de dollars en date du 22 février 2013. Aucun montant n'était prélevé sur cette facilité de crédit à cette date.

Le 6 août 2013, la Société a demandé une réduction de 5 millions de dollars de la facilité de crédit d'exploitation renouvelable d'un montant de 20 millions de dollars, pour atteindre un montant de 15 millions de dollars, en date du 7 août 2013. À cette date, un montant de 5 millions de dollars était prélevé sur cette facilité de crédit.

Supremex verse des dividendes trimestriels à ses actionnaires au gré du conseil d'administration. Le dividende déclaré et payé au cours du troisième trimestre de 2013 a été de 868 826 \$ ou 0,03 \$ par action.

Structure du capital

Au 7 novembre 2013, Supremex avait 28 960 867 actions ordinaires en circulation.

Contrôles de communication de l'information et contrôle interne à l'égard de l'information financière

Les contrôles et procédures de communication de l'information financière de la Société ont été conçus afin de s'assurer que toute information importante concernant Supremex, incluant les activités opérationnelles et de financement, est communiquée entièrement, de façon fiable et en temps opportun, et afin de fournir à Supremex l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable.

Le contrôle interne à l'égard de l'information financière désigne un processus conçu par le chef de la direction, lequel agit également en qualité de chef de la direction financière, ou sous sa supervision, afin de fournir une assurance raisonnable concernant la fiabilité de l'information financière et la préparation des états financiers pour fins externes selon les IFRS.

Les contrôles internes n'ont pas pour but de prévenir ou détecter toutes les inexactitudes découlant d'erreurs ou de fraudes.

Au 30 septembre 2013, le chef de la direction de la Société, lequel agit également en qualité de chef de la direction financière, a produit une attestation établissant que les contrôles et procédures de communication de l'information sont efficaces et que, au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, Supremex n'a fait aucun changement ayant une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière qui a eu ou qui pourrait avoir une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière.

Nouvelles normes comptables

Au cours du premier trimestre de 2013, la Société a adopté les nouvelles normes suivantes, publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB ») ou par l'International Financial Reporting Interpretations Committee (« IFRIC »).

IFRS 13, Évaluation de la juste valeur

En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur* (l'« IFRS 13 »). L'IFRS 13 favorise la constance et réduit la complexité en fournissant une définition précise de la juste valeur et une source unique pour l'application de cette méthode d'évaluation et les informations à fournir lorsque l'évaluation de la juste valeur est utilisée dans le référentiel IFRS.

IAS 1, Présentation des états financiers

En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 1, *Présentation des états financiers* (l'« IAS 1 »). Cet amendement de l'IAS 1 a comme objectif d'améliorer la présentation des éléments composant les autres éléments du résultat global.

IAS 19, Avantages du personnel

En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 19, *Avantages de personnel* (l'« IAS 19 »). Cet amendement de l'IAS 19 a pour but d'améliorer la comptabilisation et d'accroître les obligations d'information pour les régimes de retraite à prestations définies. L'adoption de ces amendements a été appliquée rétroactivement avec redressement des états financiers consolidés des périodes précédentes (voir note 2 des états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013).

Plusieurs autres nouvelles normes et amendements entrent en vigueur pour la première fois en 2013. Par contre, elles n'ont aucune incidence sur les états financiers consolidés annuels ou les états financiers consolidés intermédiaires résumés de la Société.

Récentes prises de position comptables

IFRS 9, Instruments financiers

En octobre 2010, l'International Accounting Standards Board (« IASB ») a publié l'IFRS 9, *Instruments financiers* (l'« IFRS 9 »). L'IFRS 9, qui remplace l'IAS 39, *Instruments financiers : comptabilisation et évaluation*, établit les principes de présentation de l'information financière pour les actifs et les passifs financiers afin de présenter des informations utiles et pertinentes aux utilisateurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité.

En décembre 2011, l'IASB a reporté la date d'application de l'IFRS 9 aux exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2015.

La Société a entrepris d'évaluer les incidences de cette nouvelle norme sur ses états financiers consolidés.

Événement récent

Le 7 novembre 2013, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action ordinaire, payable le 13 décembre 2013 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 30 novembre 2013.

Facteurs de risque

Les résultats opérationnels, les perspectives d'affaires et la situation financière de Supremex sont soumis à un certain nombre de risques et d'incertitudes, et subissent l'incidence d'un certain nombre de facteurs qui échappent au contrôle de la direction de Supremex. Ces risques sont décrits sous la rubrique « Facteurs de risque » de la notice annuelle 2012 datée du 22 mars 2013 (disponible sur www.sedar.com).

Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion contient des énoncés prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant les prévisions du BAIIA, le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les résultats, les circonstances, le rendement ou les attentes futurs prévus. Un énoncé est prospectif lorsqu'il repose sur les connaissances et attentes actuelles de Supremex pour présenter une prévision quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces énoncés sont fondés sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats opérationnels, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent rapport.

Les énoncés prospectifs sont assujettis à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être lus comme étant des garanties de résultats ou de rendements futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, prévisions ou projections dans ces énoncés prospectifs. Ces risques, incertitudes et autres facteurs comprennent les suivants : les cycles économiques, les fonds disponibles, le déclin de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation du financement des régimes de retraite, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les hypothèses, attentes, estimations, risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion de l'exercice clos le 31 décembre 2012, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs.

Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles, gain à la cession d'immobilisations corporelles et dépréciation du goodwill. Supremex est d'avis que le BAIIA est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers afin d'évaluer la capacité d'une entreprise de générer des liquidités provenant de ses activités et d'acquitter ses charges financières.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure de rendement reconnue selon les IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du résultat net établi selon les IFRS comme indicateur de la performance de la Société.

Renseignements additionnels

Des renseignements additionnels relatifs de la Société se trouvent sur le site www.sedar.com.

États financiers consolidés intermédiaires résumés

Supremex Inc.

Non audité

Pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 et 2012

Tous les montants sont présentés en dollars canadiens

AVIS

Les auditeurs externes de la Société n'ont pas effectué un examen des présents états financiers consolidés intermédiaires résumés selon les normes établis par l'Institut Canadien des Comptables Agréés en ce qui concerne l'examen des états financiers par les auditeurs externe d'une entité.

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

Aux		30 septembre 2013	31 décembre 2012
[Non audité]	Notes	\$	\$
ACTIFS	5		
Actif courant			
Trésorerie		1 114 829	5 093 876
Créances clients		15 967 044	15 071 817
Impôts sur le résultat à recevoir		—	11 115
Stocks	4	12 844 420	13 017 305
Frais payés d'avance		836 490	605 258
Total de l'actif courant		30 762 783	33 799 371
Immobilisations corporelles		26 218 013	28 264 702
Actif d'impôt différé		—	176 426
Immobilisations incorporelles		15 812 204	20 435 129
Goodwill		46 889 125	46 889 125
Total de l'actif		119 682 125	129 564 753
PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES			
Passif courant			
Dettes fournisseurs et charges à payer		10 964 477	18 157 589
Provisions		408 962	426 311
Impôts sur le résultat à payer		455 315	—
Tranche courante des facilités de crédit garanties	5	5 000 000	5 000 000
Total du passif courant		16 828 754	23 583 900
Facilités de crédit garanties	5	38 776 175	44 355 599
Passif d'impôt différé		2 211 582	—
Obligation au titre des prestations de retraite constituées		8 694 800	21 852 000
Obligation au titre des avantages complémentaires de retraite		536 900	615 200
Passif financier dérivé	5	960 709	1 251 154
Capitaux propres			
Capital-actions		9 885 008	9 885 008
Surplus d'apport		280 108 017	280 108 017
Déficit		(238 252 805)	(252 002 146)
Écart de change		(67 015)	(83 979)
Total des capitaux propres		51 673 205	37 906 900
Total du passif et des capitaux propres		119 682 125	129 564 753

Évènement postérieur (note 9)

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Au nom du conseil d'administration :

Par : (Signé) Michael Rapps
Administrateur

Par : (Signé) Gilles Cyr
Administrateur

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES RÉSULTATS

[Non audité]	Notes	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
		2013	2012 Redressé (note 2)	2013	2012 Redressé (note 2)
		\$	\$	\$	\$
Produits d'exploitation		29 776 466	30 703 290	95 383 051	98 138 343
Charges opérationnelles	4	20 609 134	21 006 879	62 764 189	68 100 907
Frais de vente et d'administration		3 797 141	3 607 183	11 353 736	12 523 628
Résultat opérationnel avant amortissement, (gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles et dépréciation du goodwill		5 370 191	6 089 228	21 265 126	17 513 808
Amortissement des immobilisations corporelles		864 965	890 561	2 699 823	2 583 288
Amortissement des immobilisations incorporelles		1 540 975	1 540 975	4 622 925	4 622 925
(Gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles		—	(38 315)	(73 046)	(17 517)
Dépréciation du goodwill		—	28 862 000	—	28 862 000
Résultat opérationnel		2 964 251	(25 165 993)	14 015 424	(18 536 888)
Frais de financement	5	798 381	806 938	2 119 266	2 402 733
Résultat avant impôts sur le résultat		2 165 870	(25 972 931)	11 896 158	(20 939 621)
Impôts sur le résultat		589 140	297 571	3 102 450	1 686 229
Résultat net		1 576 730	(26 270 502)	8 793 708	(22 625 850)
Résultat net de base et dilué par action		0,0544	(0,8974)	0,3036	(0,7725)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation		28 960 867	29 274 332	28 960 867	29 289 679

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2013	2012 Redressé (note 2)	2013	2012 Redressé (note 2)
[Non audité]	\$	\$	\$	\$
Résultat net	1 576 730	(26 270 502)	8 793 708	(22 625 850)
Autres éléments du résultat global				
<i>Autres éléments du résultat global qui seront reclassés ultérieurement en résultat net</i>				
Écarts de change comptabilisés	(11 663)	(14 212)	16 964	(12 761)
Autres éléments du résultat global qui seront reclassés ultérieurement en résultat net	(11 663)	(14 212)	16 964	(12 761)
<i>Items qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net</i>				
(Pertes) gains actuariel(le)s constaté(e)s sur l'obligation au titre des prestations de retraite constituées, déduction faite d'un recouvrement d'impôts sur le résultat de 113 657 \$ et d'une charge de 2 634 333 \$ (2012 – recouvrement de 203 799 \$ et 1 441 891 \$)	(325 343)	(585 201)	7 540 767	(4 057 509)
Gains (pertes) actuariel(le)s constaté(e)s sur l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite, déduction faite d'une charge d'impôts sur le résultat de 828 \$ et de 7 456 \$ (2012 – recouvrement de 2 454 \$ et de 5 092 \$)	2 372	(7 046)	21 344	(14 308)
Autres éléments du résultat global qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net	(322 971)	(592 247)	7 562 111	(4 071 817)
Autres éléments du résultat global	(334 634)	(606 459)	7 579 075	(4 084 578)
Total du résultat global	1 242 096	(26 876 961)	16 372 783	(26 710 428)

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

Pour les périodes de neuf mois closes le 30 septembre
[Non audité]

	Capital-actions	Surplus d'apport	Déficit	Écart de change	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$
Au 31 décembre 2012	9 885 008	280 108 017	(252 002 146)	(83 979)	37 906 900
Résultat net	—	—	8 793 708	—	8 793 708
Autres éléments du résultat global	—	—	7 562 111	16 964	7 579 075
Total du résultat global	—	—	16 355 819	16 964	16 372 783
Dividendes déclarés (<i>note 6</i>)	—	—	(2 606 478)	—	(2 606 478)
Au 30 septembre 2013	9 885 008	280 108 017	(238 252 805)	(67 015)	51 673 205
Au 31 décembre 2011					
Redressé (<i>note 2</i>)	10 000 000	280 423 746	(225 680 313)	(76 161)	64 667 272
Résultat net	—	—	(22 625 850)	—	(22 625 850)
Autres éléments du résultat global	—	—	(4 071 817)	(12 761)	(4 084 578)
Total du résultat global	—	—	(26 697 667)	(12 761)	(26 710 428)
Dividendes déclarés (<i>note 6</i>)	—	—	(2 636 076)	—	(2 636 076)
Actions rachetées et annulées	(25 941)	(96 471)	—	—	(122 412)
Au 30 septembre 2012	9 974 059	280 327 275	(255 014 056)	(88 922)	35 198 356

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

[Non audité]	Notes	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
		2013	2012 Redressé (note 2)	2013	2012 Redressé (note 2)
		\$	\$	\$	\$
ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES					
Résultat net		1 576 730	(26 270 502)	8 793 708	(22 625 850)
Ajustements sans effet sur la trésorerie pour rapprocher le résultat net et le montant net des flux de trésorerie					
Amortissement des immobilisations corporelles		864 965	890 561	2 699 823	2 583 288
Amortissement des immobilisations incorporelles		1 540 975	1 540 975	4 622 925	4 622 925
Amortissement des frais de financement reportés	5	56 859	56 859	170 576	172 697
Gain à la cession d'immobilisations corporelles		—	(38 315)	(73 046)	(17 517)
Dépréciation du goodwill		—	28 862 000	—	28 862 000
Perte (gain) à l'évaluation d'instruments financiers dérivés	5	15 340	(130 592)	(290 445)	(388 393)
Recouvrement d'impôt différé		(381 059)	(595 701)	(253 781)	(1 013 208)
Variation du fonds de roulement					
Variation des créances clients		1 103 572	(1 065 536)	(895 227)	2 032 678
Variation des stocks		613 643	550 433	172 885	149 518
Variation des frais payés d'avance		51 123	81 030	(231 232)	(326 733)
Variation des dettes fournisseurs et charges à payer		(2 921 356)	(1 309 389)	(7 193 112)	(4 332 940)
Variation des provisions		(8 282)	(8 562)	(17 349)	(222 579)
Variation des impôts sur le résultat à recevoir et à payer		(29 273)	(154 173)	466 430	(3 388 983)
Variation de l'obligation au titre des prestations de retraite constituées		108 400	(550 800)	(2 982 100)	(1 246 300)
Variation de l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite		(16 500)	(11 900)	(49 500)	(35 700)
Flux de trésorerie des activités opérationnelles, montant net		2 575 137	1 846 388	4 940 555	4 824 903
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT					
Acquisition d'immobilisations corporelles		(141 736)	(577 316)	(640 796)	(1 789 627)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles		—	88 578	92 814	107 417
Flux de trésorerie d'investissement, montant net		(141 736)	(488 738)	(547 982)	(1 682 210)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT					
Remboursement de la facilité de crédit à terme		(1 250 000)	(1 250 000)	(3 750 000)	(3 750 000)
Dividendes payés	6	(868 826)	(878 210)	(2 606 478)	(2 636 076)
(Remboursement) produit de la facilité de crédit renouvelable		(500 000)	500 000	(2 000 000)	2 000 000
Rachat de capital-actions pour annulation		—	(114 362)	—	(122 412)
Frais de financement engagés		—	—	—	(50 891)
Flux de trésorerie de financement, montant net		(2 618 826)	(1 742 572)	(8 356 478)	(4 559 379)
Variation nette de la trésorerie		(185 425)	(384 922)	(3 963 905)	(1 416 686)
Variation nette liée à la conversion de devises		6 577	19 506	(15 142)	20 676
Trésorerie au début de la période		1 293 677	1 575 738	5 093 876	2 606 332
Trésorerie à la fin de la période		1 114 829	1 210 322	1 114 829	1 210 322
Informations additionnelles ⁽¹⁾					
Intérêts payés		552 988	701 281	1 738 545	2 017 333
Intérêts reçus		2 212	1 912	12 283	4 587
Impôts sur le résultat payés		1 109 954	1 199 727	2 937 932	6 110 442
Impôts sur le résultat reçus		110 163	141 050	120 242	141 146

⁽¹⁾ Les montants payés ou reçus à titre d'intérêts et d'impôts sur le résultat ont été présentés comme flux de trésorerie des activités opérationnelles dans les tableaux des flux de trésorerie consolidés.

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

1. INFORMATION SUR LA SOCIÉTÉ ET MODE DE PRÉSENTATION

Supremex Inc. (la « Société » ou « Supremex ») a été constituée en société par actions le 31 mars 2006 en vertu de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Les actions ordinaires (« action ordinaire ») de la Société sont inscrites à la cote de la Bourse de Toronto (le « TSX »), sous le symbole SXP. Le siège social est situé au 7213 rue Cordner à LaSalle au Québec.

Les activités de Supremex suivent une tendance saisonnière avec des produits d'exploitation plus élevés durant la période d'août à février surtout en raison du nombre accru d'envois postaux et de publicités liés à des événements comme la rentrée scolaire, les campagnes de financement, la saison des Fêtes et la période des impôts. Par conséquent, il est possible que les produits d'exploitation et le rendement financier de Supremex pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 ne reflètent pas les produits d'exploitation et le rendement financier auxquels on pourrait s'attendre pour une année complète.

Ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités ont été approuvés par le conseil d'administration de la Société le 7 novembre 2013 et n'ont pas fait l'objet ni d'un audit ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société. Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités comprennent les comptes de la Société et de ses filiales. Ils ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, *Information financière intermédiaire*. Par conséquent, les présents états financiers intermédiaires ne comportent pas toutes les informations et les notes requises aux fins des états financiers annuels audités. Les conventions comptables utilisées sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2012, préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »), telles qu'elles sont publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB »), à l'exception des nouvelles normes comptables en vigueur au 1^{er} janvier 2013 (note 2). Par conséquent, ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes y afférentes devraient être lus en parallèle avec les états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2012.

2. NOUVELLES CONVENTIONS COMPTABLES

Adoptées en 2013

Au cours du premier trimestre de 2013, la Société a adopté les nouvelles normes suivantes, publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB ») ou par l'International Financial Reporting Interpretations Committee (« IFRIC »).

La Société a appliqué certaines normes et amendements ayant nécessité le redressement des états financiers de périodes précédentes.

- **IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur***
L'IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur* (l'« IFRS 13 »), favorise la constance et réduit la complexité en fournissant une définition précise de la juste valeur et une source unique pour l'application de cette méthode d'évaluation et les informations à fournir lorsque l'évaluation de la juste valeur est utilisée dans le référentiel IFRS. L'adoption de l'IFRS 13 n'a pas eu d'incidences importantes sur les évaluations de la juste valeur effectuée par la Société.

2. NOUVELLES CONVENTIONS COMPTABLES – (suite)

- IAS 1, *Présentation des états financiers*
L'amendement de l'IAS 1, *Présentation des états financiers* (l'« IAS 1 ») a introduit une présentation des éléments composant les autres éléments du résultat global. Les autres éléments du résultat global qui pourraient être reclassés ultérieurement en résultat net (i.e., écarts de change comptabilisés) doivent maintenant être présentés séparément des éléments qui ne seront jamais reclassés (i.e., gains (pertes) actuariel(le)s constaté(e)s sur l'obligation au titre des prestations de retraite constituées et les gains (pertes) actuariel(le)s constaté(e)s sur l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite). L'adoption de cet amendement a changé la présentation mais n'a eu aucune incidence sur les résultats, la situation financière ou les flux de trésorerie de la Société.

- IAS 19, *Avantages du personnel*
L'IAS 19, *Avantages de personnel* (l'« IAS 19 »), comprend plusieurs amendements relativement à la comptabilisation des régimes de retraite à prestations définies. Ces amendements incluent :
 - les gains et pertes actuariel(le)s doivent être comptabilisés dans les autres éléments du résultat global et sont exclu(e)s de façon permanente des états consolidés des résultats;
 - les rendements attendus sur les actifs des régimes ne sont plus comptabilisés aux états consolidés des résultats. Au lieu de cela, il y a une obligation de reconnaître les intérêts sur le passif (l'actif) net au titre des prestations définies;
 - l'intérêt sur le passif (l'actif) net au titre des prestations définies est maintenant comptabilisé à titre de frais de financement dans les états consolidés des résultats, déterminé à l'aide du taux d'actualisation utilisé pour calculer l'obligation au titre des prestations constituées;
 - la partie non acquise du coût des services passés est maintenant comptabilisée dans les états consolidés des résultats dès le moment de l'amendement ou lorsque les frais de restructuration ou de terminaison liés sont comptabilisés;
 - les autres amendements incluent de nouvelles divulgations, tel que des divulgations de sensibilité quantitatives.

Les amendements à l'IAS 19 ont été appliqués de façon rétroactive à partir du 1^{er} janvier 2012. Pour la Société, les rendements attendus sur les actifs ne sont plus comptabilisés dans les états consolidés des résultats. Plutôt, l'intérêt sur l'obligation nette au titre des prestations constituées est comptabilisé à titre de frais de financement dans l'état des résultats, déterminé à l'aide du taux d'actualisation utilisé pour calculer l'obligation au titre des prestations constituées.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

2. NOUVELLES CONVENTIONS COMPTABLES – (suite)

De plus, la partie non acquise du coût des services passés ne peut plus être différée et amortie sur la durée moyenne restant à courir jusqu'à ce que les droits soient acquis. Plutôt, la partie acquise du coût des services passés est comptabilisée dès la date de l'amendement ou que les frais de restructuration ou de terminaison sont reconnus. Jusqu'en 2012, la partie non acquise du coût des services passés était reconnue à titre de charge selon un mode linéaire sur la durée moyenne restant à courir jusqu'à ce que les droits soient acquis. Depuis la transition à l'IAS 19, le coût des services passés est comptabilisé si les avantages ont été acquis immédiatement suite à l'introduction ou aux changements effectués à un régime de retraite.

La transition n'a pas eu d'impact sur l'obligation au titre des prestations constituées ou sur l'état consolidé de la situation financière. Les incidences de la transition sont les suivantes :

Incidence sur l'état consolidé des résultats	Période de trois mois close le 30 septembre 2012 \$	Période de neuf mois close le 30 septembre 2012 \$
Augmentation des charges opérationnelles	82 350	258 375
Augmentation des frais de vente et d'administration	27 450	86 125
Augmentation des frais de financement [note 5]	201 400	604 200
Diminution des impôts sur les résultats	(80 383)	(245 049)
Incidence sur le résultat net	230 817	703 651
Incidence sur le résultat net de base et dilué par action	0,0079	0,0240

Incidence sur l'état consolidé du résultat global	Période de trois mois close le 30 septembre 2012 \$	Période de neuf mois close le 30 septembre 2012 \$
Diminution de la perte actuarielle constatée sur l'obligation au titre des prestations de retraite constituées, déduction faite du recouvrement d'impôts sur le résultat	230 817	703 651
Incidence sur les autres éléments du résultat global	230 817	703 651

Plusieurs autres nouvelles normes et amendements entrent en vigueur pour la première fois en 2013. Par contre, elles n'ont aucune incidence sur les états financiers consolidés annuels et les états financiers consolidés intermédiaires résumés de la Société.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

3. NOUVELLE PRISE DE POSITION COMPTABLE

De nouvelles normes, interprétations, modifications et améliorations des normes actuelles ont été publiées par l'IASB ou par l'FRIC dont l'application est obligatoire pour les périodes de présentation de l'information financière ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2015. La norme applicable à la Société qui est touchée est la suivante :

- IFRS 9, *Instruments financiers*
En octobre 2010, l'IASB a publié l'IFRS 9, *Instruments financiers* (l'« IFRS 9 »). L'IFRS 9, qui remplace l'IAS 39, *Instruments financiers : Comptabilisation et évaluation*, dicte les règles de publication de l'information financière au titre des actifs financiers et passifs financiers qui entraîneront la présentation d'informations pertinentes et utiles pour les lecteurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité.

En décembre 2011, l'IASB a reporté la date d'application de l'IFRS 9 aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2015.

La Société a entrepris d'évaluer l'incidence de cette nouvelle norme sur ses états financiers consolidés.

4. STOCKS

	30 septembre 2013 \$	31 décembre 2012 \$
Matières premières	3 009 127	2 897 252
Produits en cours	129 114	99 941
Produits finis	9 706 179	10 020 112
	12 844 420	13 017 305

Le coût des stocks passé en charges et inclus dans le coût des ventes, incluant l'amortissement des immobilisations corporelles alloué aux stocks, au cours des périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013 est de 21 428 372 \$ et de 65 258 196 \$ (2012 – 21 844 377 \$ et 70 530 774 \$).

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

5. FACILITÉS DE CRÉDIT GARANTIES

Les montants dus en vertu des facilités de crédit renouvelable et d'emprunt à terme sont les suivants :

	30 septembre 2013 \$	31 décembre 2012 \$
Facilité de crédit renouvelable	3 000 000	5 000 000
Facilité d'emprunt à terme	41 250 000	45 000 000
Moins : Frais de financement reportés, montant net	(473 825)	(644 401)
	43 776 175	49 355 599
Tranche courante	(5 000 000)	(5 000 000)
Tranche non courante des facilités de crédit garanties	38 776 175	44 355 599

En vertu des modalités des facilités de crédit garanties, la Société est dans l'obligation, entre autres, de respecter certaines clauses restrictives. Au 30 septembre 2013, la Société respectait toutes ces clauses restrictives. Les facilités de crédit sont garanties par une hypothèque et une sureté réelle visant la totalité des actifs existants et futurs de la Société et de ses filiales.

Tel que permis dans la convention de crédit, la Société a demandé, le 21 février 2013, l'annulation de la facilité de crédit pour acquisitions et dépenses d'immobilisations de 25 millions de dollars en date du 22 février 2013. Aucun montant n'était prélevé sur cette facilité de crédit à cette date.

Le 6 août 2013, la Société a demandé une réduction de 5 millions de dollars de la facilité de crédit d'exploitation renouvelable d'un montant de 20 millions de dollars, pour atteindre un montant de 15 millions de dollars, en date du 7 août 2013. À cette date, un montant de 5 millions de dollars était prélevé sur cette facilité de crédit.

Les remboursements minimums requis en vertu des facilités de crédit garanties sont comme suit :

	\$
2013	1 250 000
2014	5 000 000
2015	38 000 000

Au 30 septembre 2013, le taux d'intérêt effectif sur les facilités de crédit renouvelable et d'emprunt à terme était de 3,53 % (3,54 % au 31 décembre 2012). Le 14 janvier 2011, la Société a conclu un swap de taux d'intérêt d'un montant de 30 millions de dollars pour payer un taux fixe de 2,84 % jusqu'au 14 janvier 2016, excluant la marge applicable.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

5. FACILITÉS DE CRÉDIT GARANTIES – (suite)

Les frais de financement sont comme suit :

	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
Intérêts sur les facilités de crédit garanties	539 073	663 703	1 688 490	1 988 997
Intérêt sur l'obligation au titre des prestations de retraites constituées (note 2)	181 200	201 400	543 900	604 200
Autres intérêts	5 909	15 568	6 745	25 232
Amortissement des frais de financement reportés	56 859	56 859	170 576	172 697
(Gain) perte à l'évaluation de l'instrument financier dérivé (swap de taux d'intérêt)	15 340	(130 592)	(290 445)	(388 393)
	798 381	806 938	2 119 266	2 402 733

6. DIVIDENDES

Les dividendes déclarés du 1^{er} janvier 2013 au 30 septembre 2013 sont comme suit :

Date de déclaration	Date de clôture des registres	Date de paiement	Par action \$	Dividende \$
20 février 2013	4 mars 2013	15 mars 2013	0,03	868 826
6 mai 2013	31 mai 2013	14 juin 2013	0,03	868 826
1 ^{er} août 2013	16 août 2013	30 août 2013	0,03	868 826
Total				2 606 478

Les dividendes déclarés du 1^{er} janvier 2012 au 30 septembre 2012 sont comme suit :

Date de déclaration	Date de clôture des registres	Date de paiement	Par action \$	Dividende \$
15 février 2012	29 février 2012	15 mars 2012	0,03	878 933
7 mai 2012	31 mai 2012	15 juin 2012	0,03	878 933
31 juillet 2012	31 août 2012	17 septembre 2012	0,03	878 210
Total				2 636 076

7. RÉGIMES D'AVANTAGES SOCIAUX DES EMPLOYÉS

La charge liée aux régimes de retraite à prestations déterminées de la Société a été de 143 800 \$, incluant une charge d'intérêt sur l'obligation au titre des prestations de retraites constituées de 181 200 \$, pour la période de trois mois close le 30 septembre 2013 et un revenu de 2 214 000 \$ pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, déduction faite d'une charge d'intérêt sur l'obligation au titre des prestations de retraites constituées de 543 900 \$ (2012 – coût de 253 400 \$ et de 2 435 300 \$ incluant des frais d'intérêt sur l'obligation au titre des prestations de retraites constituées de 201 400 \$ et de 604 200 \$).

30 septembre 2013 et 2012

[Non audité]

8. INFORMATIONS SECTORIELLES

La Société exerce ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes. Au 30 septembre 2013, les actifs non courants de la Société totalisaient 88 153 375 \$ au Canada et 765 967 \$ aux États-Unis (au 31 décembre 2012 – 94 919 075 \$ et 846 307 \$, respectivement). Les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 26 614 527 \$ et à 86 195 779 \$ au Canada et 3 161 939 \$ et à 9 187 272 \$ aux États-Unis pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2013, selon l'emplacement des clients (2012 – 27 889 063 \$ et 89 433 994 \$ au Canada et 2 814 227 \$ et 8 704 349 \$ aux États-Unis, respectivement).

9. ÉVÉNEMENT POSTÉRIEUR

Le 7 novembre 2013, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action ordinaire, payable le 13 décembre 2013 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 30 novembre 2013.