



RAPPORT DE GESTION POUR LES PÉRIODES DE TROIS ET NEUF MOIS TERMINÉES LE 30 SEPTEMBRE 2012

Le rapport de gestion de Supremex Inc. (la « Société ») qui suit, daté du 8 novembre 2012, doit être lu avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes y afférentes pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 joints à ce rapport de gestion. Ces états financiers consolidés de la Société ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, Information financière intermédiaire (« IAS 34 »). Par conséquent, les présents états financiers intermédiaires ne comportent pas toutes les informations et les notes requises aux fins des états financiers annuels audités. Les conventions comptables utilisées sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2011. L'exercice de la Société se termine le 31 décembre. La monnaie fonctionnelle de la Société est le dollar canadien. Les montants par action sont calculés à l'aide du nombre moyen pondéré d'actions en circulation pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012. Les états financiers consolidés pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 n'ont pas fait l'objet ni d'un audit ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société.

Le présent rapport contient des énoncés prospectifs. Se reporter à la rubrique « Énoncés prospectifs » pour en savoir davantage sur les risques, les incertitudes et les hypothèses relatifs à ces énoncés. En plus de nos résultats présentés selon l'IAS 34, ce rapport de gestion peut contenir d'autres mesures non conformes aux IFRS. Les termes utilisés pour désigner les mesures non conformes aux IFRS incluent, entre autres, le « BAIIA » et d'autres expressions similaires. Les mesures non conformes aux IFRS sont utilisées afin de fournir des mesures de performance additionnelles à la direction et aux investisseurs. Toutefois, les mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs et ne devraient pas être considérées comme des mesures de remplacement de performance financière préparées selon les IFRS. Se reporter aux rubriques « Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS » et « Principales informations financières consolidées » pour le rapprochement du BAIIA et du résultat net.

Conversion du Fonds

Le 1^{er} janvier 2011 (la « Date de prise d'effet »), le Fonds de revenu Supremex (le « Fonds ») a réalisé sa conversion en société par actions. Le 7 mai 2010, les porteurs de parts du Fonds ont approuvé le plan d'arrangement (l'« Arrangement ») aux termes duquel la structure de fiducie de revenu du Fonds serait convertie en société par actions nommée Supremex Inc. L'ordonnance définitive de la Cour supérieure du Québec à l'égard de l'Arrangement a été obtenue le 10 mai 2010.

Aux termes du plan d'arrangement, les porteurs de parts du Fonds ont reçu, en échange de chaque part du Fonds qu'ils détenaient, une action ordinaire de Supremex.

L'Arrangement a été comptabilisé selon la méthode de la continuité des intérêts communs du Fonds, puisque Supremex continue d'exercer les activités du Fonds et qu'il n'y a eu aucun transfert de propriété. En vertu de la méthode de comptabilisation de la continuité des intérêts communs, les transferts d'actifs, de passifs et de capitaux propres du Fonds à Supremex sont comptabilisés à leur valeur comptable nette à la Date de prise d'effet de la transaction. Par conséquent, à des fins comptables, la transaction doit être comptabilisée comme s'il s'agissait d'une continuation du Fonds, mais le capital de celle-ci doit refléter l'échange de parts du Fonds contre des actions ordinaires de Supremex. Ainsi, certains termes comme détenteur d'actions / porteurs de parts, dividende/distribution et action/part peuvent être employés de manière interchangeable tout au long de ce rapport de gestion. Au cours des périodes présentées jusqu'à la Date de prise d'effet de la conversion, tous les paiements aux porteurs de parts ont été versés sous forme de distributions liées aux parts du Fonds. Après cette date, tous les paiements aux actionnaires ont été versés sous forme de dividendes.

Toute référence au Fonds pour des périodes ultérieures au 1^{er} janvier 2011 renvoie à Supremex Inc. comme société remplaçante du Fonds. Les termes « Société », « action », « dividendes » et « actionnaires » renvoient à « Fonds », « part », « distributions » et « porteurs de parts » pour les transactions qui ont eu lieu avant la conversion du Fonds en société par actions.

Par suite de l'Arrangement, le capital versé des actions ordinaires a été réduit à un montant de 10 millions de dollars à la Date de prise d'effet.

Survol

Supremex est le plus grand fabricant et distributeur au Canada d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes. Seul fabricant national d'enveloppes au Canada, Supremex compte sept installations manufacturières situées dans six provinces et environ 550 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits qui répondent aux exigences de grands clients nationaux, comme des sociétés canadiennes importantes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Rendement global

Les produits d'exploitation du troisième trimestre de 2012 se sont établis à 30,7 millions de dollars contre 34,0 millions de dollars au troisième trimestre de 2011, soit une baisse de 3,3 millions de dollars ou de 9,8 %. Au cours du troisième trimestre, le volume de ventes réalisé au Canada a été en baisse de 13,0 % et cette baisse s'est ressentie dans tous les comptes mais de façon plus accentuée dans le marché des revendeurs nationaux et dans le secteur public. Le volume de ventes réalisé aux États-Unis a aussi été en baisse de 13,0 % causé par des commandes de 2011 qui n'ont pas été répétées en 2012 compte tenu de la faiblesse du marché.

Le BAIIA au troisième trimestre de 2012 s'est élevé à 6,2 millions de dollars comparativement à 6,5 millions de dollars pour la période équivalente de 2011, ce qui représente une baisse de 0,3 million de dollars ou 4,4 %. La marge du BAIIA a été de 20,2 % comparativement à 19,5 % au troisième trimestre de 2011. L'amélioration de la marge est attribuable à la mise en place de plusieurs mesures de réduction de coûts, incluant la conversion, pour le service futur, de ses régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées depuis le 1^{er} juillet 2012.

Au cours du troisième trimestre de 2012, plusieurs nouveaux indicateurs ont démontré que la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord était plus importante qu'anticipée et que cette baisse devrait se poursuivre au cours des prochaines années. Cette détérioration est notamment confirmée par la baisse plus importante que prévu de la demande de papier fin non couché, baisse qui s'est accélérée depuis juin 2012. Les négociations et discussions avec nos principaux clients au troisième trimestre nous ont aussi révélé une baisse permanente de leurs besoins, certains ayant même annoncé récemment l'abandon de l'usage d'enveloppes pour une portion de leurs activités.

Par conséquent, la Société a dû revoir son plan d'affaires et effectuer un test de dépréciation du goodwill. La Société a conclu que la valeur recouvrable, déterminée sur la base de la valeur d'utilité, était inférieure à sa valeur comptable et une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été comptabilisée au cours du troisième trimestre de 2012.

Sommaire des résultats trimestriels

Les produits d'exploitation de Supremex sont soumis aux variations saisonnières de ses clients en matière de publicité et d'envoi de courrier. Le nombre d'unités vendues par Supremex est généralement plus élevé au cours de l'automne et de l'hiver en raison, principalement, du nombre accru d'envois postaux liés à des événements tels que la rentrée scolaire, les collectes de fonds, la période des Fêtes et celle des déclarations d'impôt. Le nombre d'unités vendues par Supremex est en revanche généralement plus faible au cours du printemps et de l'été en prévision d'un ralentissement des envois de courrier des entreprises durant l'été. Par conséquent, les produits d'exploitation et le rendement financier de Supremex pour un trimestre donné ne sont pas nécessairement représentatifs des produits d'exploitation et du rendement financier qui peuvent être prévus pour l'exercice complet. Pour que la production demeure efficace, Supremex utilise toutefois la superficie d'entreposage de manière à garder un niveau de stock permettant de répondre aux variations saisonnières prévisibles des volumes de vente d'enveloppes.

Le tableau suivant présente un sommaire des résultats opérationnels trimestriels de la Société pour les périodes du 1^{er} octobre 2010 au 30 septembre 2012.

(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action/part)

	30 sept. 2012 \$	30 juin 2012 \$	31 mars 2012 \$	31 déc. 2011 \$	30 sept. 2011 \$	30 juin 2011 \$	31 mars 2011 \$	31 déc. 2010 \$
Produits d'exploitation	30 703	31 831	35 604	36 699	34 024	34 068	39 101	40 246
BAIIA ⁽¹⁾	6 199	5 247	6 413	7 432	6 486	6 638	7 893	7 839
Résultat avant impôts sur le résultat	(25 661)	1 915	3 755	3 960	1 520	2 037	3 995	3 614
Résultat net	(26 039)	1 402	2 716	2 950	1 040	1 452	2 873	2 910
Résultat net par action/part	(0,8895)	0,0478	0,0927	0,1007	0,0355	0,0496	0,0980	0,0993

Notes

- ⁽¹⁾ Voir la rubrique « Définition du BAIIA ». Le BAIIA n'est pas une mesure conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs.

En ne tenant pas compte des variations saisonnières, les produits d'exploitation ont diminué au cours des huit derniers trimestres principalement à cause du recul du volume vendu au Canada en raison du marché de l'enveloppe qui est à la baisse ainsi que de la force du dollar canadien. Les résultats du troisième trimestre de 2012 sont attribuables à la charge de dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars enregistrée imputable à la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord qui est plus importante qu'anticipée.

Principales informations financières consolidées
(en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)

	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2012	2011	2012	2011
	\$	\$	\$	\$
Produits d'exploitation	30 703	34 024	98 138	107 193
Charges opérationnelles	20 925	23 287	67 843	72 140
Frais de vente et d'administration	3 579	4 095	12 437	13 319
Frais de restructuration ⁽¹⁾	—	156	—	717
BAIIA ⁽²⁾	6 199	6 486	17 858	21 017
Amortissement des immobilisations corporelles	890	1 194	2 583	3 545
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 541	1 541	4 623	4 623
(Gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles	(39)	61	(18)	314
Dépréciation du goodwill	(28 862)	—	(28 862)	—
Résultat opérationnel	(25 055)	3 690	(18 192)	12 535
Frais de financement	606	2 170	1 799	4 983
Résultat avant les impôts sur le résultat	(25 661)	1 520	(19 991)	7 552
Impôts sur le résultat	378	480	1 931	2 187
Résultat net	(26 039)	1 040	(21 922)	5 365
Résultat net de base et dilué par action	(0,8895)	0,0355	(0,7485)	0,1831
Dividende déclaré par action	0,0300	—	0,0900	0,0600
Total de l'actif	129 466	166 399	129 466	166 399
Facilités de crédit garanties	52 549	59 829	52 549	59 829

⁽¹⁾ Les frais de restructuration ont été principalement engagés dans le cadre d'un plan de restructuration et d'amélioration afin de réduire les charges opérationnelles de la Société.

⁽²⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA ».

Résultats opérationnels

Trimestre clos le 30 septembre 2012 par rapport au trimestre clos le 30 septembre 2011

Produits d'exploitation

Les produits d'exploitation pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 se sont établis à 30,7 millions de dollars comparativement à 34,0 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2011, ce qui représente une diminution de 3,3 millions de dollars ou 9,8 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à la baisse du nombre d'unités vendues au Canada et aux États-Unis.

Les produits tirés des ventes au Canada ont diminué de 3,3 millions de dollars ou 10,6 %, passant de 31,1 millions de dollars à 27,9 millions de dollars, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont diminué de 0,1 million de dollars ou 3,4 %, passant de 2,9 millions de dollars à 2,8 millions de dollars.

La diminution des produits tirés des ventes au Canada découle d'une baisse de 13,0 % des unités vendues contrebalancée partiellement par une hausse de 2,9 % du prix de vente moyen. La baisse du nombre d'unités vendues s'est ressentie dans tous les comptes mais de façon plus accentuée dans le marché des revendeurs nationaux et dans le secteur public.

La diminution des produits tirés des ventes aux États-Unis découle d'une diminution de 13,0 % du nombre d'unités vendues contrebalancée partiellement par une hausse de 13,0 % du prix de vente moyen. La baisse du nombre d'unités vendues est due à des commandes de 2011 qui n'ont pas été répétées en 2012 compte tenu de la faiblesse du marché. L'augmentation du prix de vente moyen est principalement due au changement dans la composition des produits.

Charges opérationnelles

Les charges opérationnelles pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 se sont établies à 20,9 millions de dollars comparativement à 23,3 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 2,4 millions de dollars ou 10,2 %. L'incidence de la réduction du volume et la mise en place de mesures de réduction de coûts expliquent principalement la baisse des charges opérationnelles.

La marge brute (produits d'exploitation moins les charges opérationnelles, à l'exception de l'amortissement des immobilisations corporelles) s'est établie à 9,8 millions de dollars pour la période de trois mois close le 30 septembre 2012 comparativement à 10,7 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 0,9 million de dollars ou 8,9 %. En pourcentage des ventes, la marge brute a augmenté de 0,3 % en 2012 pour atteindre 31,9 % comparativement à 31,6 % en 2011. L'amélioration de la marge brute est attribuable à la mise en place de plusieurs mesures de réduction de coûts, incluant la conversion, pour le service futur, de ses régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées.

Frais de vente et d'administration

Les frais de vente et d'administration se sont établis à 3,6 millions de dollars pour la période de trois mois close le 30 septembre 2012 comparativement à 4,1 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 0,5 million de dollars ou 12,6 %. La baisse est principalement attribuable à une baisse de la charge de rémunération.

BAIIA

En raison des éléments susmentionnés, le BAIIA pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 s'est élevé à 6,2 millions de dollars par rapport à 6,5 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2011, ce qui représente une diminution de 0,3 million de dollars ou 4,4 %.

Amortissement

La dotation aux amortissements pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 s'est élevée à 2,4 millions de dollars par rapport à 2,7 millions de dollars pour la période comparable de 2011, ce qui représente une baisse de 0,3 million de dollars ou 11,1 %. La diminution est principalement due à la révision des durées d'utilité de certains équipements de fabrication qui a été prolongée à partir du 1^{er} octobre 2011.

Frais de financement

Les frais de financement se sont élevés à 0,6 million de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 comparativement à 2,2 millions de dollars pour la période comparable de 2011, ce qui représente une diminution de 1,6 million de dollars ou 72,1 % imputable à un gain à l'évaluation d'instruments financiers dérivés en 2012 de 0,1 million de dollars comparativement à une perte à l'évaluation d'instruments financiers dérivés en 2011 de 1,2 million de dollars, à la baisse de l'amortissement des frais de financement reportés suite au renouvellement des facilités de crédit et à la réduction du niveau d'endettement.

Dépréciation du goodwill

Une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été enregistrée au cours de la période de trois mois terminée le 30 septembre 2012 imputable à la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord qui est plus importante qu'anticipée.

Résultat avant les impôts sur le résultat

En raison des éléments susmentionnés, le résultat avant les impôts sur le résultat représente une perte de 25,7 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 comparativement à un bénéfice de 1,5 million de dollars pour la période comparable de 2011.

Charge d'impôts sur le résultat

Au cours du trimestre clos le 30 septembre 2012, la Société a enregistré une charge d'impôts sur le résultat de 0,4 million de dollars comparativement à 0,5 million de dollars pour le trimestre terminé le 30 septembre 2011, représentant une diminution de 0,1 million de dollars ou 20,0 %. La baisse est imputable à la charge pour dépréciation du goodwill déductible aux fins fiscales contrebalancée par un résultat avant charge pour dépréciation du goodwill plus élevé.

Résultat net

En raison des éléments susmentionnés, le résultat net pour le trimestre clos le 30 septembre 2012 représente une perte de 26,0 millions de dollars comparativement à un bénéfice de 1,0 million de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2011.

Autres éléments du résultat global

La baisse du taux d'actualisation de l'obligation au titre des prestations constituées contrebalancée par le rendement supérieur au rendement attendu sur les actifs des régimes de retraite à prestations déterminées de la Société ont généré des pertes actuarielles nettes pour un montant de 0,8 million de dollars. Ces variations ont eu une incidence sur les autres éléments du résultat global et le déficit de la Société.

Période de neuf mois close le 30 septembre 2012 par rapport à la période de neuf mois close le 30 septembre 2011

Produits d'exploitation

Les produits d'exploitation pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 se sont établis à 98,1 millions de dollars comparativement à 107,2 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2011, ce qui représente une diminution de 9,1 millions de dollars ou 8,5 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à la baisse du nombre d'unités vendues au Canada.

Les produits tirés des ventes au Canada ont diminué de 9,0 millions de dollars ou 9,1 %, passant de 98,4 millions de dollars à 89,4 millions de dollars, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont diminué de 0,1 million de dollars ou 1,1 %, passant de 8,8 millions de dollars à 8,7 millions de dollars.

La diminution des produits tirés des ventes au Canada découle principalement d'une baisse de 9,0 % des unités vendues. La baisse du nombre d'unités vendues s'est ressentie dans tous les comptes mais de façon plus accentuée dans le marché des grandes sociétés, des revendeurs nationaux et dans le secteur public.

Les produits tirés des ventes aux États-Unis ont été impactés par une baisse de 8,0 % du nombre d'unités vendues contrebalancée par une hausse de 7,0 % du prix de vente moyen. La baisse du nombre d'unités vendues est due à des commandes de 2011 qui n'ont pas été répétées en 2012 compte tenu de la faiblesse des marchés. L'augmentation du prix de vente moyen est principalement due au changement dans la composition des produits.

Charges opérationnelles

Les charges opérationnelles pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 se sont établies à 67,8 millions de dollars comparativement à 72,1 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 4,3 millions de dollars ou 6,0 %. L'incidence de la réduction du volume et de la mise en place de mesures de réduction de coûts expliquent principalement la baisse des charges opérationnelles.

La marge brute (produits d'exploitation moins les charges opérationnelles, à l'exception de l'amortissement des immobilisations corporelles) s'est établie à 30,3 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 comparativement à 35,1 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 4,8 millions de dollars ou 13,6 %. En pourcentage des ventes, la marge brute a diminué de 1,8 % en 2012 pour atteindre 30,9 % comparativement à 32,7 % en 2011. La détérioration de la marge brute est attribuable à la baisse du volume de vente et de la hausse de prix des matières premières contrebalancée par la mise en place de plusieurs mesures de réduction de coûts.

Frais de vente et d'administration

Les frais de vente et d'administration se sont établis à 12,4 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 comparativement à 13,3 millions de dollars pour la même période en 2011, ce qui représente une diminution de 0,9 million de dollars ou 6,6 %. La baisse est principalement attribuable à la réduction de la charge de rémunération et de mauvaises créances.

BAlIA

En raison des éléments susmentionnés, le BAlIA pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 s'est élevé à 17,9 millions de dollars par rapport à 21,0 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2011, ce qui représente une diminution de 3,1 millions de dollars ou 15,0 %.

Amortissement

La dotation aux amortissements pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 s'est élevée à 7,2 millions de dollars par rapport à 8,2 millions de dollars pour la période comparable de 2011, ce qui représente une baisse de 1,0 million de dollars ou 12,2 %. La diminution est principalement due à la révision des durées d'utilité de certains équipements de fabrication qui a été prolongée à partir du 1^{er} octobre 2011.

Dépréciation du goodwill

Une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été enregistrée au cours de la période de neuf mois terminée le 30 septembre 2012 imputable à la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord qui est plus importante qu'anticipée .

Frais de financement

Les frais de financement se sont élevés à 1,8 million de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 comparativement à 5,0 millions de dollars pour la période comparable de 2011, ce qui représente une diminution de 3,2 millions de dollars ou 63,9 % imputable au gain à l'évaluation d'instruments financiers dérivés en 2012 de 0,4 million de dollars comparativement à une perte à l'évaluation d'instruments financiers dérivés en 2011 de 1,8 million de dollars, à la baisse de l'amortissement des frais de financement reportés suite au renouvellement des facilités de crédit et à la réduction du niveau d'endettement.

Résultat avant les impôts sur le résultat

En raison des éléments susmentionnés, le résultat avant les impôts sur le résultat représente une perte de 20,0 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 comparativement à un bénéfice de 7,6 millions de dollars pour la période comparable de 2011.

Charge d'impôts sur le résultat

Au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, la Société a enregistré une charge d'impôts sur le résultat de 1,9 million de dollars comparativement à 2,2 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2011, représentant une baisse de 0,3 million de dollars ou 13,6 %. La baisse est imputable à la charge pour dépréciation du goodwill déductible aux fins fiscales contrebalancée par un résultat avant charge pour dépréciation du goodwill plus élevé.

Résultat net

En raison des éléments susmentionnés, le résultat net pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 représente une perte de 21,9 millions de dollars comparativement à un bénéfice de 5,4 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2011.

Autres éléments du résultat global

La baisse du taux d'actualisation de l'obligation au titre des prestations constituées des régimes de retraite à prestations déterminées contrebalancée partiellement par un rendement supérieur au rendement attendu ont généré des pertes actuarielles nettes pour un montant de 4,8 millions de dollars. Ces variations ont eu une incidence sur les autres éléments du résultat global et le déficit de la Société.

Information sectorielle

La Société exerce actuellement ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes. Au 30 septembre 2012, les actifs non courants de la Société totalisaient 96,6 millions de dollars au Canada et 0,9 million de dollars aux États-Unis comparativement à 130,9 millions de dollars et 1,0 million de dollars respectivement au 31 décembre 2011.

Au Canada, les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 27,9 millions de dollars et à 89,4 millions de dollars pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 comparativement à 31,1 millions de dollars et à 98,4 millions de dollars pour les périodes comparables de 2011, représentant une diminution de 3,3 millions de dollars ou 10,6 % et de 9,0 millions de dollars ou 9,1 %. Aux États-Unis, les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 2,8 millions de dollars et à 8,7 millions de dollars pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 comparativement à 2,9 millions de dollars et à 8,8 millions de dollars pour les périodes comparables de 2011, représentant une diminution de 0,1 million de dollars ou 3,4 % et de 0,1 million de dollars ou 1,1 %, respectivement.

Situation de trésorerie et sources de financement

Activités opérationnelles

Des flux de trésorerie de 4,8 millions de dollars ont été générés par les activités opérationnelles durant la période de neuf mois close le 30 septembre 2012 par rapport à 9,5 millions de dollars durant la période comparable de 2011. La diminution des flux de trésorerie nets des activités opérationnelles est principalement due à la baisse de la variation nette des éléments hors trésorerie du fonds de roulement et par la baisse des résultats avant les éléments hors trésorerie. La hausse du fonds de roulement au 30 septembre 2012, excluant la trésorerie, comparativement au 31 décembre 2011 provient principalement d'une diminution des dettes fournisseurs et charges à payer, suite au paiement annuel des programmes de rémunération incitative et autres paiements, et des impôts sur le résultat à payer contrebalancée partiellement par une baisse des créances clients.

Activités d'investissements

Les flux de trésorerie utilisés dans les activités d'investissement se sont élevés à 1,7 million de dollars durant la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, surtout en raison de l'acquisition d'immobilisations corporelles. Dans la période comparable de 2011, des flux de trésorerie de 2,4 millions de dollars ont été générés en raison de la vente de l'usine de Markham contrebalancée partiellement par l'acquisition d'immobilisations corporelles.

Activités de financement

Durant la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, des flux de trésorerie de 4,6 millions de dollars ont été utilisés dans le cadre d'activités de financement pour le remboursement des facilités de crédit, de même que le paiement des dividendes. De façon similaire, dans la période comparable de l'exercice précédent, des flux de trésorerie de 11,9 millions de dollars ont été utilisés dans le cadre d'activités de financement pour le remboursement des facilités de crédit, le paiement des dividendes et le paiement des distributions sur les parts du Fonds.

Sommaire de la situation de trésorerie et des sources de financement

Notre capacité à générer des flux de trésorerie des activités opérationnelles, de même que notre capacité d'emprunt sous les facilités de crédit en place, devraient nous permettre d'obtenir des liquidités suffisantes pour combler nos besoins anticipés pour les projets existants et futurs.

Arrangements hors bilan

Les engagements en vertu de contrats de location simple sont divulgués dans les états financiers consolidés vérifiés de la Société au 31 décembre 2011 et n'ont pas changé significativement depuis cette date.

Faits saillants de la situation financière

(en milliers de dollars, à l'exception du ratio)

	30 septembre 2012	31 décembre 2011
	\$	\$
Fonds de roulement	10 518	5 825
Total de l'actif	129 466	166 841
Total des facilités de crédit garanties	52 549	54 177
Capitaux propres	35 198	64 667

La Société respectait toutes les clauses restrictives de ses facilités de crédit au 30 septembre 2012.

Supremex verse des dividendes trimestriels à ses actionnaires au gré du conseil d'administration. Le dividende déclaré et payé au cours du troisième trimestre de 2012 a été de 878 210 \$ ou 0,03 \$ par action.

Structure du capital

Au 8 novembre 2012, Supremex avait 29 154 367 actions ordinaires en circulation.

Dans le cadre d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités ayant débuté le 5 décembre 2011, la Société peut acheter, à des fins d'annulation, un maximum de 1 500 000 actions jusqu'au 4 décembre 2012. Au cours des périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012, la Société a racheté respectivement 71 000 et 76 000 actions aux fins d'annulation à des prix se situant entre 1,60 \$ et 1,62 \$ par action ordinaire.

Le 27 juin 2012, la Société a mis en place un régime de rachat de titres automatiques (le « Régime ») pour ses actions ordinaires. Le Régime a été créé afin de fournir des instructions standardisées concernant la façon dont les actions peuvent être rachetées dans le cadre de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités de la Société tel qu'annoncée le 1^{er} décembre 2011. Par conséquent, la Société peut racheter ses actions ordinaires conformément au Régime tout jour de Bourse pendant l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités y compris pendant les périodes d'interdiction volontaire. Le Régime a été suspendu au 30 septembre 2012 et prendra fin au même moment que l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités, soit le 4 décembre 2012.

Contrôles de communication de l'information et contrôle interne à l'égard de l'information financière

Les contrôles et procédures de communication de l'information financière de la Société ont été conçus afin de s'assurer que toute information importante concernant Supremex, incluant les activités opérationnelles et de financement, est communiquée entièrement, de façon fiable et en temps opportun, et afin de fournir à Supremex l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable.

Le contrôle interne à l'égard de l'information financière désigne un processus conçu par le chef de la direction, lequel agit également en qualité de chef de la direction financière, ou sous sa supervision, afin de fournir une assurance raisonnable concernant la fiabilité de l'information financière et la préparation des états financiers pour fins externes selon les IFRS.

Les contrôles internes n'ont pas pour but de prévenir ou détecter toutes les inexactitudes découlant d'erreurs ou de fraudes.

Au 30 septembre 2012, le chef de la direction de la Société, lequel agit également en qualité de chef de la direction financière, a produit une attestation établissant que les contrôles et procédures de communication de l'information sont efficaces et que, au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2012, Supremex n'a fait aucun changement ayant une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière qui a eu ou qui pourrait avoir une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière.

Nouvelles normes comptables

Récentes prises de position comptables

IFRS 9, Instruments financiers

En octobre 2010, l'International Accounting Standards Board (« IASB ») a publié l'IFRS 9, *Instruments financiers* (l'« IFRS 9 »). L'IFRS 9, qui remplace l'IAS 39, *Instruments financiers : comptabilisation et évaluation*, établit les principes de présentation de l'information financière pour les actifs et les passifs financiers afin de présenter des informations utiles et pertinentes aux utilisateurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité.

IFRS 10, États financiers consolidés

En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 10, *États financiers consolidés* (l'« IFRS 10 »). L'IFRS 10, qui remplace le SIC-12, *Consolidation – entités ad hoc*, et une partie de l'IAS 27, *États financiers consolidés et individuels*, fournit des directives additionnelles relativement à la notion de contrôle à titre de facteur concluant pour déterminer si une entité doit être incluse dans les états financiers consolidés de la société mère.

IFRS 12, Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités

En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 12, *Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités* (l'« IFRS 12 »). L'IFRS 12 est une nouvelle norme intégrale établissant les obligations d'information pour toutes les formes de participation dans d'autres entités, y compris dans des partenariats, des entreprises associées, des entités ad hoc et d'autres entités non comptabilisées.

IFRS 13, Évaluation de la juste valeur

En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur* (l'« IFRS 13 »). L'IFRS 13 favorisera la constance et réduira la complexité en fournissant une définition précise de la juste valeur et une source unique pour l'application de cette méthode d'évaluation et les informations à fournir lorsque l'évaluation de la juste valeur est utilisée dans le référentiel IFRS.

IAS 1, Présentation des états financiers

En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 1, *Présentation des états financiers* (l'« IAS 1 »). Cet amendement de l'IAS 1 a comme objectif d'améliorer la présentation des éléments composant les autres éléments du résultat global.

IAS 19, Avantages du personnel

En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 19, *Avantages de personnel* (l'« IAS 19 »). Cet amendement de l'IAS 19 a pour but d'améliorer la comptabilisation et d'accroître les obligations d'information pour les régimes de retraite à prestations définies.

Ces nouvelles normes sont en vigueur pour les états financiers consolidés des périodes intermédiaires et annuelles de la Société ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2013. Par contre, en décembre 2011, l'IASB a reporté l'application obligatoire de l'IFRS 9, *Instruments financiers*, au 1^{er} janvier 2015.

IAS 32, Instruments financiers : Présentation

En décembre 2011, l'IASB a publié des modifications à l'IAS 32, *Instruments financiers : Présentation* (l'« IAS 32 ») afin de clarifier les exigences de compensation des actifs et passifs financiers. Ces modifications seront en vigueur pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2014. De plus, l'IASB a publié des modifications à l'IFRS 7, *Instruments financiers : Informations à fournir* (l'« IFRS 7 ») afin d'améliorer les informations à fournir sur la compensation des actifs et passifs financiers. Ces modifications seront en vigueur pour les périodes annuelles et intermédiaires ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2013.

La Société a entrepris d'évaluer les incidences de ces nouvelles normes sur ses états financiers consolidés.

Événements récents

Le 8 novembre 2012, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,03 \$ par action ordinaire, payable le 17 décembre 2012 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 30 novembre 2012.

Facteurs de risque

Les résultats opérationnels, les perspectives d'affaires et la situation financière de Supremex sont soumis à un certain nombre de risques et d'incertitudes, et subissent l'incidence d'un certain nombre de facteurs qui échappent au contrôle de la direction de Supremex. Ces risques sont décrits sous la rubrique « Facteurs de risque » de la notice annuelle 2011 datée du 22 mars 2012 (disponible sur www.sedar.com).

Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion contient des énoncés prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant les prévisions du BAIIA, le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les résultats, les circonstances, le rendement ou les attentes futurs prévus. Un énoncé est prospectif lorsqu'il repose sur les connaissances et attentes actuelles de Supremex pour présenter une prévision quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces énoncés sont fondés sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats opérationnels, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent rapport.

Les énoncés prospectifs sont assujettis à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être lus comme étant des garanties de résultats ou de rendements futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, prévisions ou projections dans ces énoncés prospectifs. Ces risques, incertitudes et autres facteurs comprennent les suivants : les cycles économiques, les fonds disponibles, le déclin de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation du financement des régimes de retraite, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les hypothèses, attentes, estimations, risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion de l'exercice clos le 31 décembre 2011, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs.

Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles, (gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles et dépréciation du goodwill. Supremex est d'avis que le BAIIA est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers afin d'évaluer la capacité d'une entreprise de générer des liquidités provenant de ses activités et d'acquitter ses charges financières.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure de rendement reconnue selon les IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du résultat net établi selon les IFRS comme indicateur de la performance de la Société.

Renseignements additionnels

Des renseignements additionnels relatifs de la Société se trouvent sur le site www.sedar.com.

États financiers consolidés intermédiaires résumés

Supremex Inc.

Non audité

Pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 et 2011

Tous les montants sont présentés en dollars canadiens

AVIS

Les auditeurs externes de la Société n'ont pas effectué un examen des présents états financiers consolidés intermédiaires résumés selon les normes établis par l'Institut Canadien des Comptables Agréés en ce qui concerne l'examen des états financiers par les auditeurs externe d'une entité.

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

Aux		30 septembre 2012	31 décembre 2011
[Non audité]	Notes	\$	\$
ACTIFS			
Actif courant			
Trésorerie		1 210 322	2 606 332
Créances clients		16 707 821	18 740 499
Stocks	3	12 953 674	13 103 192
Frais payés d'avance		839 317	512 584
Total de l'actif courant		31 711 134	34 962 607
Immobilisations corporelles		28 611 675	29 528 673
Actif d'impôt différé		277 799	—
Immobilisations incorporelles		21 976 104	26 599 029
Goodwill	4	46 889 125	75 751 125
Total de l'actif		129 465 837	166 841 434
PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES			
Passif courant			
Dettes fournisseurs et charges à payer		15 657 340	19 990 280
Provisions	5	433 988	656 567
Impôts sur le résultat à payer		102 013	3 490 996
Tranche courante des facilités de crédit garanties	6	5 000 000	5 000 000
Total du passif courant		21 193 341	29 137 843
Facilités de crédit garanties	6	47 548 740	49 176 934
Passif d'impôt différé		—	2 182 392
Obligation au titre des prestations de retraite constituées	8	23 504 200	19 251 100
Obligation au titre des avantages complémentaires de retraite		633 300	649 600
Passif financier dérivé		1 387 900	1 776 293
Capitaux propres			
Capital-actions	9	9 974 059	10 000 000
Surplus d'apport		280 327 275	280 423 746
Déficit		(255 014 056)	(225 680 313)
Cumul des autres éléments du résultat global		(88 922)	(76 161)
Total des capitaux propres		35 198 356	64 667 272
Total du passif et des capitaux propres		129 465 837	166 841 434

Évènements postérieurs (note 11)

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Au nom du conseil d'administration :

Par : (Signé) Michael Rapps
Administrateur

Par : (Signé) Gilles Cyr
Administrateur

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES RÉSULTATS

Pour les	Notes	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
		2012	2011	2012	2011
[Non audité]		\$	\$	\$	\$
Produits d'exploitation		30 703 290	34 024 004	98 138 343	107 192 805
Charges opérationnelles	3	20 924 529	23 287 218	67 842 532	72 140 031
Frais de vente et d'administration		3 579 733	4 094 226	12 437 503	13 318 648
Résultat opérationnel avant amortissement, (gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles, frais de restructuration et dépréciation du goodwill		6 199 028	6 642 560	17 858 308	21 734 126
Amortissement des immobilisations corporelles		890 561	1 194 223	2 583 288	3 545 221
Amortissement des immobilisations incorporelles		1 540 975	1 540 975	4 622 925	4 622 925
(Gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles		(38 315)	61 098	(17 517)	314 284
Dépréciation du goodwill	4	28 862 000	—	28 862 000	—
Frais de restructuration		—	155 868	—	716 852
Résultat opérationnel		(25 056 193)	3 690 396	(18 192 388)	12 534 844
Frais de financement	6	605 538	2 169 903	1 798 533	4 982 582
Résultat avant impôts sur le résultat		(25 661 731)	1 520 493	(19 990 921)	7 552 262
Impôts sur le résultat		377 954	480 477	1 931 278	2 187 482
Résultat net		(26 039 685)	1 040 016	(21 922 199)	5 364 780
Résultat net de base et dilué par action		(0,8895)	0,0355	(0,7485)	0,1831
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation		29 274 332	29 297 767	29 289 679	29 297 767

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

Pour les	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2012	2011	2012	2011
[Non audité]	\$	\$	\$	\$
Résultat net	(26 039 685)	1 040 016	(21 922 199)	5 364 780
Autres éléments du résultat global				
Pertes actuarielles constatées sur l'obligation au titre des prestations de retraite constituées, déduction faite d'un recouvrement d'impôts sur le résultat de 284 182 \$ et de 1 686 940 \$ (2011 – recouvrement de 1 542 553 \$ et 1 537 630 \$)	(816 018)	(4 473 647)	(4 761 160)	(4 459 370)
Pertes actuarielles constatées sur l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite, déduction faite d'un recouvrement d'impôts sur le résultat de 2 454 \$ et de 5 092 \$ (2011 – recouvrement de 2 513 \$)	(7 046)	(7 287)	(14 308)	(7 287)
Écarts de change comptabilisés	(14 212)	24 506	(12 761)	17 270
Autres éléments du résultat global	(837 276)	(4 456 428)	(4 788 229)	(4 449 387)
Total du résultat global	(26 876 961)	(3 416 412)	(26 710 428)	915 393

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

Pour les périodes de neuf mois closes le 30 septembre
[Non audité]

	Capital-actions (notes 1 et 9) \$	Parts du Fonds (notes 1 et 9) \$	Surplus d'apport (note 1) \$	Déficit \$	Écart de change \$	Total des capitaux propres \$
Au 31 décembre 2011	10 000 000	—	280 423 746	(225 680 313)	(76 161)	64 667 272
Résultat net	—	—	—	(21 922 199)	—	(21 922 199)
Autres éléments du résultat global	—	—	—	(4 775 468)	(12 761)	(4 788 229)
Total du résultat global	—	—	—	(26 697 667)	(12 761)	(26 710 428)
Dividendes déclarés (note 7)	—	—	—	(2 636 076)	—	(2 636 076)
Actions rachetées et annulées (note 9)	(25 941)	—	(96 471)	—	—	(122 412)
Au 30 septembre 2012	9 974 059	—	280 327 275	(255 014 056)	(88 922)	35 198 356
Au 31 décembre 2010	—	282 798 322	7 625 424	(219 511 314)	(83 679)	70 828 753
Résultat net	—	—	—	5 364 780	—	5 364 780
Autres éléments du résultat global	—	—	—	(4 466 657)	17 270	(4 449 387)
Total du résultat global	—	—	—	898 123	17 270	915 393
Conversion en société par actions	282 798 322	(282 798 322)	—	—	—	—
Réduction du capital versé	(272 798 322)	—	272 798 322	—	—	—
Dividendes déclarés	—	—	—	(1 757 866)	—	(1 757 866)
Au 30 septembre 2011	10 000 000	—	280 423 746	(220 371 057)	(66 409)	69 986 280

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

Pour les	Notes	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
		2012	2011	2012	2011
[Non audité]		\$	\$	\$	\$
ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES					
Résultat net		(26 039 685)	1 040 016	(21 922 199)	5 364 780
Ajustements sans effet sur la trésorerie pour rapprocher le résultat net et le montant net des flux de trésorerie					
Amortissement des immobilisations corporelles		890 561	1 194 223	2 583 288	3 545 221
Amortissement des immobilisations incorporelles		1 540 975	1 540 975	4 622 925	4 622 925
Amortissement des frais de financement reportés	6	56 859	211 502	172 697	634 507
(Gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles		(38 315)	61 098	(17 517)	314 284
Dépréciation du goodwill	4	28 862 000	—	28 862 000	—
(Gain) perte à l'évaluation d'instruments financiers dérivés	6	(130 592)	1 147 209	(388 393)	1 812 270
Recouvrement d'impôt différé		(515 318)	(523 390)	(768 159)	(918 449)
Variation du fonds de roulement					
Variation des créances clients		(1 065 536)	2 128 207	2 032 678	1 054 508
Variation des stocks		550 433	851 146	149 518	(896 380)
Variation des frais payés d'avance		81 030	323 557	(326 733)	(495 952)
Variation des dettes fournisseurs et charges à payer		(1 309 389)	(1 118 664)	(4 332 940)	(4 522 628)
Variation des provisions		(8 562)	26 607	(222 579)	(388 479)
Variation des impôts sur le résultat à payer		(154 173)	851 010	(3 388 983)	1 786 804
Variation de l'obligation au titre des prestations de retraite constituées		(862 000)	(819 600)	(2 195 000)	(2 415 300)
Variation de l'obligation au titre des avantages complémentaires de retraite		(11 900)	(11 800)	(35 700)	(35 100)
Flux de trésorerie des activités opérationnelles, montant net		1 846 388	6 902 096	4 824 903	9 463 011
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT					
Acquisition d'immobilisations corporelles		(577 316)	(1 524 805)	(1 789 627)	(3 483 551)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles		88 578	35 616	107 417	182 305
Produit de la cession d'actifs détenus en vue de la vente		—	71 382	—	5 677 450
Flux de trésorerie d'investissement, montant net		(488 738)	(1 417 807)	(1 682 210)	2 376 204
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT					
Hausse (remboursement) de la facilité de crédit renouvelable		500 000	(2 662 819)	2 000 000	2 664 808
Remboursement de la facilité de crédit à terme		(1 250 000)	(1 875 000)	(3 750 000)	(12 540 489)
Dividendes payés	7	(878 210)	(878 933)	(2 636 076)	(1 757 866)
Frais de financement engagés		—	—	(50 891)	—
Rachat de capital-actions pour annulation	9	(114 362)	—	(122 412)	—
Distributions payées sur les parts du Fonds		—	—	—	(292 978)
Flux de trésorerie de financement, montant net		(1 742 572)	(5 416 752)	(4 559 379)	(11 926 525)
Variation nette de la trésorerie		(384 922)	67 537	(1 416 686)	(87 310)
Variation nette liée à la conversion de devises		19 506	(66 649)	20 676	(42 190)
Trésorerie au début de la période		1 575 738	18 486	2 606 332	148 874
Trésorerie à la fin de la période		1 210 322	19 374	1 210 322	19 374
Informations additionnelles ⁽¹⁾					
Intérêts payés		701 281	603 934	2 017 333	2 430 826
Intérêts reçus		1 912	268	4 587	4 645
Impôts sur le résultat payés		1 199 727	246 877	6 110 442	1 331 531
Impôt sur le résultat reçus		141 050	—	141 146	—

⁽¹⁾ Les montants payés ou reçus à titre d'intérêts et d'impôts sur le résultat ont été présentés comme flux de trésorerie des activités opérationnelles dans les tableaux des flux de trésorerie consolidés.

Voir les notes afférentes aux états financiers consolidés

Supremex Inc.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

30 septembre 2012 et 2011

[Non audité]

1. INFORMATION SUR LA SOCIÉTÉ ET MODE DE PRÉSENTATION

Supremex Inc. (la « Société » ou « Supremex ») a été constituée en société par actions le 31 mars 2006 en vertu de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Les actions ordinaires (« action ordinaire ») de la Société sont inscrites à la cote de la Bourse de Toronto (le « TSX »), sous le symbole SXP. Le siège social est situé au 7213 rue Cordner à LaSalle au Québec. La Société succède au Fonds de Revenu Supremex (le « Fonds ») par suite de la conversion de la structure de fiducie de revenu en société par actions, le 1^{er} janvier 2011 (la « Date de prise d'effet »).

Le 7 mai 2010, les porteurs de parts du Fonds ont approuvé le plan d'arrangement (l'« Arrangement ») aux termes duquel la structure de fiducie de revenu du Fonds a été convertie en société par actions nommée Supremex Inc. L'ordonnance définitive de la Cour supérieure du Québec à l'égard de l'Arrangement a été reçue le 10 mai 2010.

Aux termes de l'Arrangement, les porteurs de parts du Fonds ont reçu, en échange de chaque part du Fonds qu'ils détenaient, une action ordinaire de Supremex.

L'Arrangement a été comptabilisé selon la méthode de la continuité des intérêts communs du Fonds, puisque Supremex continuera d'exercer les activités du Fonds et qu'il n'y a aucun transfert de propriété. En vertu de la méthode de comptabilisation de la continuité des intérêts communs, les transferts d'actifs, de passifs et de capitaux propres du Fonds à Supremex sont comptabilisés à leur valeur comptable nette à la Date de prise d'effet de la transaction. Par conséquent, à des fins comptables, la transaction doit être comptabilisée comme s'il s'agissait d'une continuation du Fonds, mais le capital de celle-ci doit refléter l'échange de parts du Fonds contre des actions ordinaires de Supremex. Ainsi, certains termes comme détenteur d'actions / porteurs de parts, dividende/distribution et action/part peuvent être employés de manière interchangeable tout au long de ces états financiers consolidés. Au cours des périodes présentées jusqu'à la Date de prise d'effet de la conversion, tous les paiements aux porteurs de parts ont été versés sous forme de distributions liées aux parts du Fonds. Après cette date, tous les paiements aux actionnaires ont été versés sous forme de dividendes.

Toute référence au Fonds pour des périodes ultérieures au 1^{er} janvier 2011 renvoie à Supremex Inc. comme société remplaçante du Fonds. Les termes « Société », « action », « dividendes » et « actionnaires » renvoient à « Fonds », « part », « distributions » et « porteurs de parts » pour les opérations qui ont eu lieu avant la conversion du Fonds en société par actions.

Par suite de l'Arrangement, le capital versé des actions ordinaires a été réduit à un montant de 10 millions de dollars à la Date de prise d'effet.

Les activités de Supremex suivent une tendance saisonnière avec des produits d'exploitation plus élevés durant la période d'août à février surtout en raison du nombre accru d'envois postaux et de publicités liés à des événements comme la rentrée scolaire, les campagnes de financement, la saison des Fêtes et la période des impôts. Par conséquent, il est possible que les produits d'exploitation et le rendement financier de Supremex pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 ne reflètent pas les produits d'exploitation et le rendement financier auxquels on pourrait s'attendre pour une année complète.

1. INFORMATION SUR LA SOCIÉTÉ ET MODE DE PRÉSENTATION – (suite)

Ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités ont été approuvés par le conseil d'administration de la Société le 8 novembre 2012 et n'ont pas fait l'objet ni d'un audit ni d'une mission d'examen par les auditeurs de la Société. Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités comprennent les comptes de la Société et de ses filiales. Ils ont été préparés par la direction conformément à l'IAS 34, *Information financière intermédiaire*. Par conséquent, les présents états financiers intermédiaires ne comportent pas toutes les informations et les notes requises aux fins des états financiers annuels audités. Les conventions comptables utilisées sont les mêmes que celles employées aux fins des états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2011, préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »), telles qu'elles sont publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB »). Par conséquent, ces états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités et les notes y afférentes devraient être lus en parallèle avec les états financiers consolidés audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2011.

2. NOUVELLES PRISES DE POSITION COMPTABLES

De nouvelles normes, interprétations, modifications et améliorations des normes actuelles ont été publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB ») ou par l'International Financial Reporting Interpretations Committee (« IFRIC »). Leur application est obligatoire pour les périodes de présentation de l'information financière ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2013. Les normes applicables à la Société qui sont touchées sont les suivantes :

- IFRS 9, *Instruments financiers*
En octobre 2010, l'IASB a publié l'IFRS 9, *Instruments financiers* (l'« IFRS 9 »). L'IFRS 9, qui remplace l'IAS 39, *Instruments financiers : Comptabilisation et évaluation*, dicte les règles de publication de l'information financière au titre des actifs financiers et passifs financiers qui entraîneront la présentation d'informations pertinentes et utiles pour les lecteurs des états financiers aux fins de leur évaluation des montants, du calendrier et de l'incertitude des flux de trésorerie futurs d'une entité.
- IFRS 10, *États financiers consolidés*
En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 10, *États financiers consolidés* (l'« IFRS 10 »). L'IFRS 10, qui remplace le SIC-12, *Consolidation – entités ad hoc*, et une partie de l'IAS 27, *États financiers consolidés et individuels*, fournit des directives additionnelles sur la notion de contrôle à titre de facteur important pour établir si une entité doit être incluse dans les états financiers consolidés de la société mère.
- IFRS 12, *Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités*
En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 12, *Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités* (l'« IFRS 12 »). L'IFRS 12 est une nouvelle norme et établit des obligations d'information exhaustives pour toutes les formes de participation dans d'autres entités, y compris dans des partenariats, des entreprises associées, des entités ad hoc et autres entités non comptabilisées.

2. NOUVELLES PRISES DE POSITION COMPTABLES – (suite)

- IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur*
En mai 2011, l'IASB a publié l'IFRS 13, *Évaluation de la juste valeur* (l'« IFRS 13 »). L'IFRS 13 favorisera la constance et réduira la complexité en fournissant une définition précise de la juste valeur et une source unique pour l'application de cette méthode d'évaluation et les informations à fournir lorsque l'évaluation de la juste valeur est utilisée dans le référentiel IFRS.
- IAS 1, *Présentation des états financiers*
En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 1, *Présentation des états financiers* (l'« IAS 1 »). Cet amendement de l'IAS 1 a comme objectif d'améliorer la présentation des éléments composant les autres éléments du résultat global.
- IAS 19, *Avantages du personnel*
En juin 2011, l'IASB a amendé l'IAS 19, *Avantages de personnel* (l'« IAS 19 »). Cet amendement de l'IAS 19 a pour but d'améliorer la comptabilisation et d'accroître les obligations d'information pour les régimes de retraite à prestations définies.

Ces nouvelles normes sont en vigueur pour les états financiers consolidés intermédiaires et annuels de la Société des périodes ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2013. Par contre, en décembre 2011, l'IASB a reporté l'application obligatoire de l'IFRS 9, *Instruments financiers*, au 1^{er} janvier 2015.

- IAS 32, *Instruments financiers : Présentation*
En décembre 2011, l'IASB a publié des modifications à l'IAS 32, *Instruments financiers : Présentation* (l'« IAS 32 ») afin de clarifier les exigences de compensation des actifs et passifs financiers. Ces modifications seront en vigueur pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2014. De plus, l'IASB a publié des modifications à l'IFRS 7, *Instruments financiers : Informations à fournir* (l'« IFRS 7 ») afin d'améliorer les informations à fournir sur la compensation des actifs et passifs financiers. Ces modifications seront en vigueur pour les périodes annuelles et intermédiaires ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2013.

La Société a entrepris d'évaluer les incidences de ces nouvelles normes sur ses états financiers consolidés.

Supremex Inc.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

30 septembre 2012 et 2011

[Non audité]

3. STOCKS

	30 septembre 2012	31 décembre 2011
	\$	\$
Matières premières	2 792 404	3 060 489
Produits en cours	196 042	227 185
Produits finis	9 965 228	9 815 518
	12 953 674	13 103 192

Le coût des stocks passé en charges et inclus dans le coût des ventes, incluant l'amortissement des immobilisations corporelles alloué aux stocks, au cours des périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 est de 21 762 027 \$ et de 70 272 399 \$ (2011 – 24 430 787 \$ et 75 533 227 \$).

4. DÉPRÉCIATION DU GOODWILL

Au cours du troisième trimestre de 2012, plusieurs nouveaux indicateurs ont démontré que la baisse de volume dans l'industrie de l'enveloppe en Amérique du Nord était plus importante qu'anticipée et que cette baisse devrait se poursuivre au cours des prochaines années. Cette détérioration est notamment confirmée par la baisse plus importante que prévu de la demande de papier fin non couché, baisse qui s'est accélérée depuis juin 2012. Les négociations et discussions avec nos principaux clients au troisième trimestre nous ont aussi révélé une baisse permanente de leurs besoins, certains ayant même annoncé récemment l'abandon de l'usage d'enveloppes pour une portion de leurs activités.

Par conséquent, la Société a dû revoir son plan d'affaires et effectuer un test de dépréciation du goodwill au 30 septembre 2012. La Société a conclu que la valeur recouvrable, déterminée sur la base de la valeur d'utilité, était inférieure à sa valeur comptable et une charge de dépréciation du goodwill de 28,9 millions de dollars a été comptabilisée au cours du troisième trimestre de 2012. La Société a utilisé un taux d'actualisation avant impôts de 15,6 % pour déterminer sa valeur recouvrable.

5. PROVISIONS

Dans le cadre de l'acquisition de NPG Enveloppe (« NPG ») en 2007, d'Enveloppe Montréal Inc. (« Montréal ») en 2008 et de Pioneer Enveloppe Ltd. (« Pioneer ») en 2010, la Société a adopté un plan afin d'intégrer et de restructurer chacune des entreprises acquises. À ce titre, la Société a enregistré une provision relativement aux indemnités de départ et frais de réaffectation et de retrait pour certains employés et certaines installations des entreprises acquises. Au 30 septembre 2012, le solde de la provision pour frais de restructuration était de 0,4 million de dollars (0,5 million de dollars au 31 décembre 2011). Ce montant est lié à des indemnités de départ différées pour des employés en invalidité longue durée et est payable à vue.

Au cours de 2011, la Société a engagé des frais de restructuration additionnels relativement aux indemnités de départ et autres frais dans le cadre de la restructuration des activités à Toronto et à Montréal. Le solde de ces frais de 0,2 million de dollars, au 31 décembre 2011, a été payé au cours du premier trimestre de 2012.

Supremex Inc.**NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS****30 septembre 2012 et 2011****[Non audité]****5. PROVISIONS (suite)**

Le tableau suivant présente un sommaire des montants comptabilisés et payés relativement aux frais de restructuration :

	30 septembre 2012	31 décembre 2011
	\$	\$
Solde, au début de la période	656 567	931 297
Frais de restructuration passés en charges	—	1 089 401
Paiements au comptant	(222 579)	(1 364 131)
Solde, à la fin de la période	433 988	656 567

6. FACILITÉS DE CRÉDIT GARANTIES

Les montants dus en vertu des facilités de crédit renouvelable et d'emprunt à terme sont les suivants :

	30 septembre 2012	31 décembre 2011
	\$	\$
Facilité de crédit renouvelable	7 000 000	5 000 000
Facilité d'emprunt à terme	46 250 000	50 000 000
Moins : Frais de financement reportés, montant net	(701 260)	(823 066)
	52 548 740	54 176 934
Tranche courante	(5 000 000)	(5 000 000)
Tranche non courante des facilités de crédit garanties	47 548 740	49 176 934

En vertu des modalités des facilités de crédit garanties, la Société est dans l'obligation, entre autres, de respecter certaines clauses restrictives. Au 30 septembre 2012, la Société respectait toutes ces clauses restrictives. Les facilités de crédit sont garanties par une hypothèque et une sureté réelle visant la totalité des actifs existants et futurs de la Société et de ses filiales.

Les remboursements minimums requis en vertu des facilités de crédit garanties sont comme suit :

	\$
2012	1 250 000
2013	5 000 000
2014	5 000 000
2015	42 000 000

Au 30 septembre 2012, le taux d'intérêt sur les facilités de crédit renouvelable et d'emprunt à terme était de 3,54 % (3,53 % au 31 décembre 2011). Le 14 janvier 2011, la Société a conclu un swap de taux d'intérêt d'un montant de 30 millions de dollars pour payer un taux fixe de 2,84 % jusqu'au 14 janvier 2016, excluant la marge applicable.

Supremex Inc.**NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS****30 septembre 2012 et 2011****[Non audité]****6. FACILITÉS DE CRÉDIT GARANTIES (suite)**

Les frais de financement sont comme suit :

	Périodes de trois mois closes le 30 septembre		Périodes de neuf mois closes le 30 septembre	
	2012	2011	2012	2011
	\$	\$	\$	\$
Intérêts sur les facilités de crédit garanties	663 703	807 408	1 988 997	2 527 760
Autres intérêts	15 568	3 784	25 232	8 045
Amortissement des frais de financement reportés	56 859	211 502	172 697	634 507
(Gain) perte à l'évaluation de l'instrument financier dérivé (swap de taux d'intérêt)	(130 592)	1 147 209	(388 393)	1 812 270
	605 538	2 169 903	1 798 533	4 982 582

7. DIVIDENDESLes dividendes déclarés du 1^{er} janvier 2012 au 30 septembre 2012 sont comme suit :

Date de déclaration	Date de clôture des registres	Date de paiement	Par action \$	Dividende \$
15 février 2012	29 février 2012	15 mars 2012	0,03	878 933
7 mai 2012	31 mai 2012	15 juin 2012	0,03	878 933
31 juillet 2012	31 août 2012	17 septembre 2012	0,03	878 210
Total				2 636 076

8. RÉGIMES D'AVANTAGES SOCIAUX DES EMPLOYÉS

La charge liée aux régimes de retraite à prestations déterminées de la Société s'est établie à un revenu de 75 300 \$ et à un coût de 1 486 600 \$ pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012 (2011 – coût de 449 600 \$ et 1 594 600 \$). Au cours du troisième trimestre de 2012, la Société a effectué la conversion, pour le service futur, de ses régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées.

9. CAPITAL-ACTIONS

La variation du capital-actions et des parts du Fonds est comme suit:

	Fonds de revenu Supremex		Supremex Inc.	
	Nombre de parts	Parts du Fonds \$	Nombre d'actions Ordinaires	Capital- actions \$
Solde, au 31 décembre 2010	29 297 767	282 798 322	—	—
Conversion en société par actions (note 1)	(29 297 767)	(282 798 322)	29 297 767	10 000 000
Solde, au 31 décembre 2011	—	—	29 297 767	10 000 000
Rachat de capital-actions pour annulation	—	—	(76 000)	(25 941)
Solde, au 30 septembre 2012	—	—	29 221 767	9 974 059

Supremex Inc.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS

30 septembre 2012 et 2011

[Non audité]

9. CAPITAL-ACTIONS (suite)

Au 1^{er} janvier 2011, toutes les parts en circulation du Fonds ont été échangées contre des actions ordinaires de la Société selon un ratio de une pour une (note 1).

Dans le cadre d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités ayant débuté le 5 décembre 2011, la Société pouvait acheter, à des fins d'annulation, un maximum de 1 500 000 actions ordinaires jusqu'au 4 décembre 2012. Au cours des périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012, la Société a racheté aux fins d'annulation 71 000 actions ordinaires et 76 000 actions ordinaires à des prix se situant entre 1,60 \$ et 1,62 \$ par action ordinaire. L'excédent du coût des actions ordinaires sur leur valeur comptable moyenne a été comptabilisé en réduction du surplus d'apport à la Société.

10. INFORMATIONS SECTORIELLES

La Société exerce ses activités dans un seul secteur d'activité, soit la fabrication et la vente d'enveloppes. Au 30 septembre 2012, les actifs non courants de la Société totalisaient 96 901 040 \$ au Canada et 853 663 \$ aux États-Unis (au 31 décembre 2011 – 130 876 557 \$ et 1 002 270 \$, respectivement). Les produits d'exploitation de la Société se sont élevés à 27 889 063 \$ et à 89 433 994 \$ au Canada et 2 814 227 \$ et à 8 704 349 \$ aux États-Unis pour les périodes de trois et neuf mois closes le 30 septembre 2012, selon l'emplacement des clients (2011 – 31 157 201 \$ et 98 417 972 \$ au Canada et 2 866 803 \$ et 8 774 833 \$ aux États-Unis, respectivement).

11. EVENEMENTS POSTÉRIEURS

Le 8 novembre 2012, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,03 \$ par action ordinaire, payable le 17 décembre 2012 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 30 novembre 2012.