



COMMUNIQUÉ

Source : Fonds de revenu Supremex

Contact : Stéphane Lavigne, CA
Vice-président et chef de la direction financière
(514) 595-0555

FONDS DE REVENU SUPREMEX : RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE 2007

- À ne pas diffuser aux États-Unis ou sur les fils de presse des États-Unis -

Montréal (Québec), le 6 août 2007 – Le Fonds de revenu Supremex (« le Fonds »), le plus grand fournisseur canadien d'enveloppes standards et sur mesure (TSX : SXP.UN), a annoncé aujourd'hui ses résultats du second trimestre terminé le 30 juin 2007.

Les données financières suivantes comprennent les résultats du Fonds couvrant la période de six mois terminée le 30 juin 2007 et la période de 92 jours terminée le 30 juin 2006 ainsi que les résultats de Supremex pour la période du 1^{er} janvier au 30 mars 2006.

Au cours du second trimestre de l'exercice 2007, le Fonds a rapporté des produits d'exploitation de 43,7 millions \$ comparativement à 47,7 millions \$ pour le trimestre terminé le 30 juin 2006, soit une diminution de 4,0 millions \$ ou 8,4 %. Cette baisse a été observée aussi bien au Canada qu'aux États-Unis. Les produits d'exploitation réalisés au Canada ont diminué de 3,2 millions \$ ou 7,9 %, passant de 40,5 millions \$ à 37,3 millions \$, tandis que les produits d'exploitation réalisés aux États-Unis ont diminué de 0,8 million \$ ou 11,1 %, passant de 7,2 millions \$ à 6,4 millions \$.

La diminution des produits d'exploitation au Canada est attribuable à une baisse de 5,1 % du prix de vente moyen jumelée à un recul de 2,8 % du nombre d'unités vendues. Le ralentissement des marchés des revendeurs et du publi-postage ainsi qu'une intensification de la concurrence expliquent la baisse du volume et des prix. Le renforcement du dollar canadien ainsi que la faiblesse du marché américain sont les principaux facteurs explicatifs de la baisse aux États-Unis et au Canada.

Le BAIIA du second trimestre s'est élevé à 9,5 millions \$ par rapport à un BAIIA rajusté de 11,7 millions \$ pour la période équivalente de 2006, soit une baisse de 2,2 millions \$ ou 18,8 %.

Le bénéfice net du second trimestre s'est élevé à 5,8 millions \$ ou 0,19 \$ par part comparativement à 5,4 millions \$ ou 0,17 \$ par part pour la période équivalente de 2006.

L'encaisse distribuable du second trimestre s'est élevée à 7,8 millions \$ ou 0,25 \$ par part. Pour le premier semestre de l'exercice en cours, elle s'établit à 17,3 millions \$ ou 0,55 \$ par unité. Le ratio de distribution du Fonds, soit les fonds distribués en pourcentage des fonds générés aux fins de distribution, s'est élevé à 114,9 % pour le trimestre et 103,8 % pour la première moitié de l'exercice.

Les flux de trésorerie d'exploitation se sont élevés à 6,5 millions \$ pour le second trimestre de 2007 comparativement à 9,2 millions \$ pour le trimestre terminé le 30 juin 2006.

« Il s'agit d'un trimestre décevant qui démontre la nécessité pour notre industrie de poursuivre sa consolidation. Notre environnement d'affaires demeure difficile alors que nos volumes de ventes reculent dans certains marchés. Simultanément, nous subissons une forte pression à la baisse sur les prix et ce, aussi bien en raison des importations que de la compétition locale. L'impact du renforcement du dollar

canadien se reflète non seulement sur nos ventes aux États-Unis mais également sur nos ventes auprès des revendeurs. Dans ce dernier marché, nous avons dû ajuster nos prix afin de demeurer concurrentiels avec les importations en provenance des États-Unis.

Compte tenu de la consolidation actuelle dans l'industrie du papier, le marché a véritablement pris une dimension nord-américaine. Tous les fabricants canadiens d'enveloppes sont désormais en mesure de se procurer du papier, leur principale dépense de matière première, en payant en devises américaines, ce qui entraîne une réduction des prix de vente dans le marché.

La faiblesse du marché, l'intensification de la concurrence canadienne et américaine ainsi qu'un nombre croissant de clients qui recourent à des appels d'offres sont autant de facteurs qui ont affecté nos marges bénéficiaires.

Il est clair dans mon esprit que ces défis demeureront présents tout au long de l'exercice. Nous estimons toutefois que l'acquisition proposée de NPG devrait contribuer immédiatement à notre rentabilité en plus de renforcer notre capacité de bien gérer la capacité excédentaire de l'industrie canadienne.

Cette acquisition ainsi que la performance généralement plus forte des troisième et quatrième trimestres nous incitent présentement à maintenir la distribution mensuelle au niveau actuel.

En tant que porteurs de parts, tous les dirigeants de Supremex ont à cœur le succès de notre entreprise et nous ne ménageons aucun effort afin de maximiser la valeur offerte à tous nos porteurs de parts dans une perspective à long terme, » a déclaré Gilles Cyr, président et chef de la direction du Fonds.

Depuis le début de l'exercice, les produits d'exploitation du Fonds se sont élevés à 91,4 millions \$ comparativement à 97,1 millions \$ pour les six premiers mois de 2006, soit une baisse de 5,7 millions \$ ou 5,9 %. Le BAIIA rajusté du premier semestre de 2007 s'est élevé à 20,8 millions \$ comparativement à 23,6 millions \$ pour la période équivalente de 2006, soit une diminution de 2,8 millions \$ ou 11,9 %.

Appel conférence

Un appel conférence portant sur les résultats du deuxième trimestre sera transmis sur les sites <http://supremex.com> et <http://events.onlinebroadcasting.com/supremex/080707/index.php?l=fr> à 10h00, heure de l'Est, le 7 août 2007 et il sera disponible subséquemment sur ces sites Internet.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs liés au rendement futur du Fonds. Ces énoncés sont fondés sur nos hypothèses, attentes et estimations actuelles à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, de la performance et des opportunités futurs de Supremex. L'information prospective qui figure dans le présent communiqué est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible du Fonds à la date des présentes. Les énoncés prospectifs, sont assujettis à certains risques et incertitudes, et les résultats réels pourraient différer de manière importante de ces conclusions, prévisions ou projections énoncées dans cette information prospective. Les risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2006 et, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Le Fonds n'a pas l'intention ni l'obligation de mettre à jour ou de réviser ces énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement à moins d'y être tenu selon les lois sur les valeurs mobilières applicables.

Pour obtenir plus de détails, veuillez vous référer aux états financiers ci-joints. Les états financiers ainsi que le rapport de gestion sont disponibles sur les sites <http://www.sedar.com> et <http://supremex.com>.

Mesures non conformes aux PCGR

Le BAIIA désigne le bénéfice découlant des activités poursuivies avant frais de financement nets, impôts sur les bénéfices, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs incorporels, de la rémunération différée et du gain à la cession de matériel et d'outillage.

Le BAIIA rajusté est le BAIIA rajusté pour tenir compte de la conversion, à la clôture du financement public, d'une partie du régime d'intéressement de la direction de Supremex en parts du Fonds ainsi que de la charge non monétaire reliée à la réévaluation des stocks à leur juste valeur estimative au moment de l'acquisition de Supremex par le Fonds.

La direction estime que l'encaisse distribuable est une mesure de rendement généralement utilisée par les fonds de revenu canadiens comme indicateur de la performance financière. L'encaisse distribuable est définie comme étant les flux de trésorerie des activités d'exploitation ajustés de la variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement, de la variation des obligations au titre des avantages complémentaires de retraite, de la variation de l'actif au titre des prestations de retraite constituées, de la charge non monétaire reliée à la réévaluation des stocks et des investissements nets en capital de maintien. L'encaisse distribuable est importante car elle donne aux investisseurs une indication de l'encaisse disponible à des fins de distribution aux porteurs de parts.

Le BAIIA, le BAIIA rajusté et l'encaisse distribuable ne constituent pas des mesures du rendement selon les PCGR et n'ont pas de significations normalisées prescrites par les PCGR. Par conséquent, le BAIIA, le BAIIA rajusté et l'encaisse distribuable peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA, le BAIIA rajusté et l'encaisse distribuable ne doivent pas être considérés comme des mesures de remplacement du bénéfice net établis conformément aux PCGR comme indicateurs du rendement du Fonds ou comme des mesures de remplacement des flux de trésorerie d'exploitation, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

À propos du Fonds

Le Fonds de revenu Supremex est le plus grand fabricant et distributeur d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes au Canada. Avec 11 installations manufacturières dans sept villes situées dans sept provinces, Supremex est le seul fabricant national d'enveloppes au Canada et compte environ 750 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits en réponse aux exigences de grands clients nationaux, comme d'importantes sociétés canadiennes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Fonds de revenu Supremex
Rapprochement du BAIIA et du BAIIA rajusté au bénéfice net
(Non vérifié)

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2007	Période de trois mois terminée le 30 juin 2006
Bénéfice net de la période	5 824 887	5 394 675
Plus (moins):		
Amortissement des immobilisations corporelles	969 502	859 786
Amortissement des actifs incorporels	1 405 500	1 405 500
Amortissement de la rémunération différée	1 390 982	1 476 166
Perte (gain) à la cession d'immobilisations corporelles	882	(81 451)
Frais de financement, montant net	1 049 439	1 070 628
Recouvrement d'impôts sur les bénéfices	(1 178 322)	(2 717 884)
BAIIA	9 462 870	7 407 420
Plus (moins):		
Charge non monétaire reliée à la réévaluation des stocks	-	4 304 069
BAIIA rajusté	9 462 870	11 711 489

Fonds de revenu Supremex
Rapprochement de l'encaisse distribuables aux flux de trésorerie d'exploitation
(Non vérifié)

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2007	Période de trois mois terminée le 30 juin 2006
Flux de trésorerie d'exploitation	6 464 042	9 153 672
Plus (moins):		
Variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement	1 840 801	(3 031 999)
Variation des obligations au titre des avantages complémentaires de retraite	4 500	4 000
Variation des actifs au titre des prestations de retraite constituées	145 400	243 463
Charge non monétaire reliée à la réévaluation des stocks	-	4 304 069
Investissements en capital de maintien	(622 292)	(24 055)
Encaisse distribuable	7 832 451	10 649 150