
COMMUNIQUÉ

Source : Supremex Inc.

Contact : Stéphane Lavigne, CA
Vice-président et chef de la direction financière
(514) 595-0555

SUPREMEX INC: RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2011

- À ne pas diffuser aux États-Unis ou sur les fils de presse des États-Unis -

- | |
|--|
| <ul style="list-style-type: none">• CONVERSION EN CORPORATION COMPLÉTÉE LE 1^{ER} JANVIER 2011• BAIIA AVANT FRAIS DE RESTRUCTURATION DE 8,1 MILLIONS \$ COMPARATIVEMENT À 9,9 MILLIONS \$ AU PREMIER TRIMESTRE DE 2010• RÉDUCTION DE LA DETTE DE 3,4 MILLIONS \$ AU PREMIER TRIMESTRE DE 2011; RATIO DE LEVIER FINANCIER DE 1,94 AU 31 MARS 2011• RÉSULTAT NET PAR ACTION DE 0,10 \$ PAR RAPPORT À 0,14 \$ AU PREMIER TRIMESTRE DE 2010 |
|--|

Montréal (Québec), le 1 juin 2011 – Supremex Inc., le plus grand fournisseur canadien d'enveloppes standards et sur mesure (TSX : SXP), a annoncé aujourd'hui ses résultats du premier trimestre terminé le 31 mars 2011, conformément aux normes internationale d'information financière (« IFRS ») nouvellement adoptées.

Au cours du premier trimestre de 2011, les produits d'exploitation de Supremex se sont élevés à 39,1 millions \$ comparativement à 41,2 millions \$ pour le trimestre terminé le 31 mars 2010, soit une diminution de 2,1 millions \$ ou 5,1 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à la diminution du nombre d'unités vendues au Canada et le renforcement du dollar canadien. Les produits d'exploitation tirés des ventes au Canada ont diminué de 2,2 millions \$ ou 5,7 %, passant de 38,4 millions \$ à 36,2 millions \$, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont augmenté de 0,1 million \$ ou 3,6 %, passant de 2,8 millions \$ à 2,9 millions \$.

La diminution des produits d'exploitation tirés des ventes au Canada découle d'une baisse de 4,2 % des unités vendues combinée à une diminution de 1,7 % du prix de vente moyen. La baisse du nombre d'unités vendues est constatée dans l'ensemble du marché.

L'augmentation des produits d'exploitation tirés des ventes aux États-Unis découle d'une hausse de 21,3% du nombre d'unités vendues contrebalancée par une baisse de 14,2 % du prix de vente moyen, en tenant compte du renforcement du dollar canadien. L'augmentation du nombre d'unités vendues est principalement due au nouveau partenariat américain à Buffalo et aux contrats signés durant la deuxième demie de 2010.

Le BAIIA avant les frais de restructuration au premier trimestre de 2011 s'est élevé à 8,1 millions \$ comparativement à 9,9 millions \$ pour la période équivalente de 2010, ce qui représente une baisse de 1,8 million \$ ou 18,2 %. La marge de BAIIA avant les frais de restructuration a été de 20,7 % comparativement à 24,0 % au premier trimestre de 2010.

Le résultat net du premier trimestre de 2011 s'est élevé à 2,9 millions \$ ou 0,10 \$ par action comparativement à 4,1 millions \$ ou 0,14 \$ par action pour la période équivalente de 2010, soit une baisse de 1,2 million \$.

Des flux de trésorerie de 1,0 million \$ ont été utilisés dans les activités d'exploitation durant le premier trimestre de 2011 comparativement aux flux de trésorerie générés de 6,9 millions \$ pour la période équivalente de l'an dernier.

«Même si notre BAIIA avant frais de restructuration est plus bas que celui du premier trimestre de 2010, il est toutefois similaire à celui du dernier trimestre de 2010, ce qui est une bonne indication de la stabilité de notre fond de commerce. La consolidation de l'industrie Nord Américaine de l'enveloppe se poursuit, avec la vente du groupe des enveloppes de la société Mead Westvaco à Cenveo au premier trimestre. Ceci aura un effet stabilisateur pour l'industrie» a déclaré Gilles Cyr, président et chef de la direction de Supremex.

«Nos ventes sur le sol américain continuent de croître, même en dépit de la force du dollar canadien. Le nouveau partenariat à Buffalo ainsi que les nouveaux contrats signés durant la deuxième demie de 2010 nous apporte du volume récurrent. Le volume canadien est toujours légèrement à la baisse, et les contrats majeurs sont souvent renouvelés après avoir été en soumission publique. Nous remportons notre part du gâteau, mais les prix sont très compétitifs.

Au premier trimestre, nous avons complété la restructuration de nos opérations à Toronto suite à l'annonce de la fermeture de notre usine de Markham au printemps dernier. Nous avons encore encouru environ \$300,000 de coûts non-récurrents au premier trimestre, mais le niveau de productivité est maintenant revenu à la normale. Ces dépenses additionnelles de \$300,000 n'ont toutefois pas été classifiées dans nos frais de restructuration au cours du trimestre. En février 2011, nous avons complété la vente de notre usine de Markham pour une somme de 5,8 millions \$. Dans un même ordre d'esprit, nous avons mis en branle le projet de fusionner nos 2 usines de Montréal afin de ne conserver que l'usine située à Lasalle. Le bail de l'usine de Notre-Dame expirera le 31 octobre et ne sera pas renouvelé.

Nous avons réduit notre dette de 3,4 millions \$ au premier trimestre et notre ratio de levier financier total était de 1,94 à la fin du trimestre et par conséquent nous respectons toutes les clauses restrictive de nos facilités de crédit. Nos flux de trésorerie ont été affectés par une hausse de notre fond de roulement principalement dû au paiement des programmes incitatifs annuels ainsi que par une baisse de nos comptes à payer.

Nous travaillons activement sur des opportunités qui nous permettrait de diversifier Supremex dans des industries connexes et qui pourrait nous apporter de la croissance et compléter nos lignes d'affaires existantes» de conclure Gilles Cyr.

Conversion en une société par actions

Le 1^{er} janvier 2011, le Fonds de revenu Supremex (le « Fonds ») a complété sa conversion, passant d'une structure de fiducie de revenu à une société par actions appelée Supremex Inc. par l'entremise d'un plan d'arrangement approuvé par le tribunal en vertu de l'article 192 de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions* (la « Conversion »). La Conversion a impliqué l'échange, à raison d'une action ordinaire par part transférée, de toutes les parts en circulation du Fonds pour des actions ordinaires de Supremex Inc. (les « Actions ordinaires »). Par conséquent, le 1^{er} janvier 2011, immédiatement après la clôture de la Conversion, il y avait 29,297,767 Actions ordinaires émises et en circulation.

Adoption des IFRS

Les états financiers consolidés non vérifiés de Supremex pour le trimestre terminé le 31 mars 2011 ont été préparés conformément aux IFRS. Les montants se rapportant à l'exercice terminé le 31 décembre 2010 ont été mis à jour pour refléter l'adoption des IFRS. Les détails des différences comptables les plus importantes se trouvent dans nos états financiers intermédiaires non vérifiés.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs liés à des événements ou au rendement futurs de Supremex. Un énoncé est prospectif lorsqu'il repose sur les connaissances et attentes actuelles de Supremex pour présenter une prévision quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs peuvent contenir des expressions comme *prévoir*, *présumer*, *croire*, *devoir*, *viser*, *avoir l'intention de*, *pouvoir*, *entendre* et *chercher à*, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces énoncés sont fondés sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible de Supremex à la date des présentes. Les énoncés prospectifs sont assujettis à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être lus comme étant des garanties de résultat ou de rendements futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante de ces conclusions, prévisions ou projections. Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les hypothèses, attentes, estimations, risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2010 et, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Supremex n'a pas l'intention ni l'obligation de mettre à jour ou de réviser ces énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Pour obtenir plus de détails, veuillez vous référer aux états financiers ci-joints. Les états financiers ainsi que le rapport de gestion sont disponibles sur les sites <http://www.sedar.com> et <http://supremex.com>.

Mesures non conformes aux PCGR

Le BAIIA désigne le bénéfice découlant des activités poursuivies avant frais de financement nets, impôts sur les bénéfices, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs incorporels et de la rémunération différée, dépréciation de l'écart d'acquisition et perte (gain) à la cession d'immobilisation corporelles.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure du rendement selon les PCGR et n'a pas de significations normalisées prescrites par les PCGR. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du bénéfice net établi conformément aux IFRS comme indicateurs du rendement de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex Inc. est le plus grand fabricant et distributeur d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes au Canada. Avec des installations manufacturières dans sept provinces, Supremex est le seul fabricant national d'enveloppes au Canada et compte environ 650 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits en réponse aux exigences de grands clients nationaux, comme d'importantes sociétés canadiennes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Supremex
Rapprochement du BAIIA au Bénéfice net
(non vérifié)

	Période de trois mois terminée le 31 mars 2011	Période de trois mois terminée le 31 mars 2010
Bénéfice net de la période	2 872 295	4 073 306
Plus (moins) :		
Amortissement des immobilisations corporelles	1 162 186	1 156 130
Amortissement des actifs incorporels	1 540 975	1 540 975
Amortissement de la rémunération différée	-	315 079
Perte (gain) à la cession d'immobilisations corporelles	26 181	12 483
Frais de financement, montant net	1 169 038	1 327 069
Provision d'impôts sur les bénéfices	1 122 311	1 495 047
BAIIA	7 892 986	9 920 089