
COMMUNIQUÉ

Source : Fonds de revenu Supremex

Contact : Stéphane Lavigne, CA
Vice-président et chef de la direction financière
(514) 595-0555

FONDS DE REVENU SUPREMEX : RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2009

- À ne pas diffuser aux États-Unis ou sur les fils de presse des États-Unis -

- RATIO DE DISTRIBUTION DE 50,7 % POUR LE PREMIER TRIMESTRE
- BAIIA DE 10,0 MILLIONS \$ PAR RAPPORT À 11,3 MILLIONS \$ POUR LE PREMIER TRIMESTRE DE 2008; MARGE DE BAIIA DE 21,8 % COMPARATIVEMENT À 23,8 % EN 2008
- RÉDUCTION DE LA DETTE DE 4 MILLIONS \$
- BÉNÉFICE NET PAR UNITÉ DE 0,14 \$ PAR RAPPORT À 0,21 \$ AU PREMIER TRIMESTRE 2008

Montréal (Québec), le 7 mai 2009 – Le Fonds de revenu Supremex (« le Fonds »), le plus grand fournisseur canadien d'enveloppes standards et sur mesure (TSX : SXP.UN), a annoncé aujourd'hui ses résultats du premier trimestre terminé le 31 mars 2009.

Au cours du premier trimestre de 2009, les produits d'exploitation du Fonds se sont élevés à 45,9 millions \$ comparativement à 47,5 millions \$ pour le trimestre terminé le 31 mars 2008, soit une diminution de 1,6 million \$ ou 3,4 %. La diminution des produits d'exploitation est due à la baisse des ventes au Canada. Les produits d'exploitation tirés des ventes au Canada ont diminué de 1,4 million \$ ou 3,2 %, passant de 43,8 millions \$ à 42,4 millions \$, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis ont diminué de 0,2 million \$ ou 5,4 %, passant de 3,7 millions \$ à 3,5 millions \$.

La diminution des produits d'exploitation tirés des ventes au Canada découle d'une diminution de 10,2 % des unités vendues, contrebalancée par une augmentation de 7,6 % du prix de vente moyen. La régression du nombre d'unités vendues résulte de la perte de parts de marché et du ralentissement de l'économie, principalement dans le marché de la revente, du publipostage et des ventes réalisées auprès de grandes corporations et institutions financières.

La diminution des produits d'exploitation tirés des ventes aux États-Unis est attribuable à une baisse de 26,4 % du nombre d'unités vendues, contrebalancée par une augmentation de 30,4 % du prix de vente moyen, en tenant compte de la faiblesse du dollar canadien. Un marché à la baisse aux États-Unis est le facteur principal influençant les ventes aux États-Unis.

Le BAIIA du premier trimestre s'est élevé à 10,0 millions \$ par rapport à 11,3 millions \$ pour la période équivalente de 2008, soit une baisse de 1,3 million \$ ou 11,5 %. La marge de BAIIA a été de 21,8 % comparativement à 23,8 % au premier trimestre de 2008. La baisse de la marge de BAIIA est expliquée par la hausse du coût des matières premières, due à la baisse du dollar canadien qui n'a pas été transférée aux clients.

Le bénéfice net du premier trimestre s'est élevé à 4,2 millions \$ ou 0,14 \$ par part comparativement à 6,3 millions \$ ou 0,21 \$ par part pour la période équivalente de 2008, soit une baisse de 2,1 millions \$ ou 33,0 %.

L'encaisse distribuable du premier trimestre s'est élevée à 8,7 millions \$ ou 0,30 \$ par part comparativement à 9,4 millions \$ ou 0,32 \$ par part au premier trimestre de 2008. Le ratio de distribution du Fonds, soit les fonds distribués en pourcentage des fonds générés aux fins de distribution, s'est élevé à 50,7 % pour le trimestre comparativement à 90,4 % pour le premier trimestre de 2008.

Les flux de trésorerie d'exploitation se sont établis à 6,0 millions \$ au premier trimestre de 2009 comparativement à 8,2 millions \$ pour la période équivalente de l'an dernier.

« Malgré le ralentissement marqué de l'économie canadienne, Supremex a généré des résultats satisfaisants et est en bonne position financière pour traverser la tempête, » a déclaré Gilles Cyr, président et chef de la direction du Fonds.

« Au premier trimestre, tel que prévu, nous avons réduit notre dette de 4 millions \$ et nous sommes confiants de pouvoir atteindre notre objectif de 2009 de réduire la dette d'environ 15 millions \$. Le crédit est toujours difficile pour plusieurs corporations, mais notre capacité de réduire notre endettement dans un contexte économique difficile est très appréciée par notre syndicat bancaire. Nous avons débuté les négociations avec nos banquiers et nous sommes confiants de pouvoir renouveler notre entente de crédit dans les prochains mois. Ces négociations ont été entamées bien avant l'expiration de notre convention de crédit car nous avons besoin de flexibilité pour pouvoir continuer de faire les acquisitions potentielles que nous contemplons actuellement.

Le fléchissement du dollar canadien nous aidera à mousser nos ventes aux États-Unis, mais cela prendra du temps et ne sera pas facile à faire à cause de la baisse significative du volume sur le marché américain et de la surcapacité importante qui existe présentement dans ce marché. Ces conditions difficiles qui existent sur le marché américain ont motivé des fabricants à exporter leurs produits au Canada avec une stratégie de prix agressif, mais ils perdent présentement de leur avantage compétitif dû à la baisse du dollar canadien.

Dans un contexte économique difficile, beaucoup d'opportunités se présenteront et Supremex est très bien positionné pour en tirer profit grâce à ses importants flux de trésorerie, » de conclure Gilles Cyr.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs liés à des événements ou au rendement futurs du Fonds. Un énoncé est prospectif lorsqu'il repose sur les connaissances et attentes actuelles du Fonds pour présenter une prévision quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs peuvent contenir des expressions comme *prévoir*, *présumer*, *croire*, *devoir*, *viser*, *avoir l'intention de*, *pouvoir*, *entendre* et *chercher à*, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces énoncés sont fondés sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible du Fonds à la date des présentes. Les énoncés prospectifs sont assujettis à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être lus comme étant des garanties de résultat ou de rendements futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante de ces conclusions, prévisions ou projections. Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les hypothèses, attentes, estimations risquées et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2008 et, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Le Fonds n'a pas l'intention ni l'obligation de mettre à jour ou de réviser ces énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Pour obtenir plus de détails, veuillez vous référer aux états financiers ci-joints. Les états financiers ainsi que le rapport de gestion sont disponibles sur les sites <http://www.sedar.com> et <http://supremex.com>.

Mesures non conformes aux PCGR

Le BAIIA désigne le bénéfice découlant des activités poursuivies avant frais de financement nets, impôts sur les bénéfices, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs incorporels, de la rémunération différée et du gain à la cession de matériel et d'outillage.

La direction estime que l'encaisse distribuable est une mesure de rendement généralement utilisée par les fonds de revenu canadiens comme indicateur de la performance financière. L'encaisse distribuable est définie comme étant les flux de trésorerie des activités d'exploitation ajustés de la variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement, de la variation des obligations au titre des avantages complémentaires de retraite, de la variation de l'actif au titre des prestations de retraite constituées et des investissements nets en capital de maintien. L'encaisse distribuable est importante car elle donne aux investisseurs une indication de l'encaisse disponible à des fins de distribution aux porteurs de parts.

Le BAIIA et l'encaisse distribuable ne constituent pas des mesures du rendement selon les PCGR et n'ont pas de significations normalisées prescrites par les PCGR. Par conséquent, le BAIIA et l'encaisse distribuable peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA et l'encaisse distribuable ne doivent pas être considérés comme des mesures de remplacement du bénéfice net établis conformément aux PCGR comme indicateurs du rendement du Fonds ou comme des mesures de remplacement des flux de trésorerie d'exploitation, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

À propos du Fonds

Le Fonds de revenu Supremex est le plus grand fabricant et distributeur d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes au Canada. Avec des installations manufacturières dans sept provinces, Supremex est le seul fabricant national d'enveloppes au Canada et compte environ 725 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits en réponse aux exigences de grands clients nationaux, comme d'importantes sociétés canadiennes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Fonds de revenu Supremex
Rapprochement du BAIIA au Bénéfice net
(non vérifié)

| | Période de trois mois terminée le 31 mars 2009 | Période de trois mois terminée le 31 mars 2008 |
|---|---|---|
| Bénéfice net de la période | 4 206 954 | 6 332 348 |
| Plus (moins) : | | |
| Amortissement des immobilisations corporelles | 1 191 520 | 1 156 933 |
| Amortissement des actifs incorporels | 1 540 975 | 1 501 725 |
| Amortissement de la rémunération différée | 1 293 658 | 1 323 723 |
| Gain à la cession d'immobilisations corporelles | (70 811) | (13 928) |
| Frais de financement, montant net | 1 424 361 | 1 406 419 |
| Provision (recouvrement) d'impôts sur les bénéfices | 430 732 | (391 886) |
| BAIIA | 10 017 389 | 11 315 334 |

Fonds de revenu Supremex
Rapprochement de l'encaisse distribuable aux flux de trésorerie d'exploitation
(non vérifié)

| | Période de trois mois terminée le 31 mars 2009 | Période de trois mois terminée le 31 mars 2008 |
|--|---|---|
| Flux de trésorerie d'exploitation | 5 977 016 | 8 224 333 |
| Plus (moins) : | | |
| Variation nette des soldes hors caisse du fonds de roulement | 2 699 123 | 1 993 109 |
| Variation des obligations au titre des avantages complémentaires de retraite | 4 500 | 4 500 |
| Variation des actifs au titre des prestations de retraite constituées | (37 900) | (272 000) |
| Investissements en capital de maintien | 24 513 | (575 478) |
| Encaisse distribuable | 8 667 252 | 9 374 464 |