
COMMUNIQUÉ

Source : Supremex Inc.

Contact : Gilles Cyr, CPA, CA
Président et chef de la direction
(514) 595-0555

SUPREMEX INC: RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2012

- | |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none">• BAIIA DE 7,2 MILLIONS \$ COMPARATIVEMENT À 7,4 MILLIONS \$ AU QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2011• RÉSULTAT NET DE 3,2 MILLIONS \$ COMPARATIVEMENT À 3,0 MILLIONS \$ AU QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2011 |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

Montréal (Québec), le 11 mars 2013 – Supremex Inc., le plus grand fournisseur canadien d'enveloppes standards et sur mesure (TSX : SXP), a annoncé aujourd'hui ses résultats du quatrième trimestre terminé le 31 décembre 2012.

Au cours du quatrième trimestre de 2012, les produits d'exploitation de Supremex se sont élevés à 33,7 millions \$ comparativement à 36,7 millions \$ pour le trimestre terminé le 31 décembre 2011, soit une diminution de 3,0 millions \$ ou 8,1 %. La diminution des produits d'exploitation est principalement due à la diminution du nombre d'unités vendues au Canada. Les produits d'exploitation tirés des ventes au Canada ont diminué de 3,0 millions \$ ou 8,8 %, passant de 33,9 millions \$ à 30,9 millions \$, tandis que les produits tirés des ventes aux États-Unis sont demeurés stables.

La diminution des produits d'exploitation tirés des ventes au Canada découle d'une baisse de 9,5 % des unités vendues contrebalancée partiellement par une hausse de 0,8 % du prix de vente moyen. La baisse du nombre d'unités vendues s'est ressentie dans la plupart des comptes mais de façon plus accentuée dans les marchés des revendeurs nationaux et des sociétés canadiennes importantes.

Le BAIIA au quatrième trimestre de 2012 s'est élevé à 7,2 millions \$ comparativement à 7,4 millions \$ pour la période équivalente de 2011, ce qui représente une baisse de 0,2 million \$ ou 2,7 %. La marge du BAIIA a été de 21,4 % comparativement à 21,3 % au quatrième trimestre de 2011. L'amélioration de la marge est attribuable à la mise en place de plusieurs mesures de réduction de coûts, incluant la conversion, pour le service futur, de ses régimes à prestations déterminées en régimes à cotisations déterminées depuis le 1^{er} juillet 2012, contrebalancée partiellement par l'impact de la réduction du volume de ventes.

Le résultat net du quatrième trimestre de 2012 sont de 3,2 millions \$ ou 0,11 \$ par action comparativement à 3,0 million \$ ou 0,10 \$ par action pour la période équivalente de 2011, soit une hausse de 0,2 million \$ suite à la baisse des frais de financement mais contrebalancée par la baisse du BAIIA.

Des flux de trésorerie de 8,9 millions \$ ont été générés par les activités d'exploitation durant le quatrième trimestre de 2012 comparativement à 9,5 millions \$ pour la période équivalente de l'an dernier.

En 2012, les produits d'exploitation de Supremex se sont élevés à 131,9 millions \$ comparativement à 143,9 millions \$ en 2011, ce qui représente une diminution de 12 millions \$ ou 8,4 %. Le BAIIA pour l'année 2012 s'est élevé à 25,1 millions \$ comparativement à 28,4 millions \$ pour la même période de 2011, soit une baisse de 3,3 millions \$ ou 11,8 %. Le résultat net de l'année 2012 représente une perte de 18,7 millions \$ comparativement à un bénéfice de 8,3 millions \$ en 2012, soit une baisse de 27 millions \$ suite à l'enregistrement d'une charge pour dépréciation du goodwill de 28,9 millions \$ qui a été enregistrée au cours du troisième trimestre de 2012.

« En dépit du déclin du marché, je suis relativement satisfait de nos résultats du dernier trimestre. Nos produits d'exploitation étaient à la baisse de 8,1 %, mais nous avons été en mesure d'atténuer l'impact par des mesures de compression des coûts ainsi que par un changement dans la composition des produits. Ceci s'est traduit par un BAIIA de 7,2 millions de dollars, légèrement moins qu'en 2011 », a déclaré Gilles Cyr, président et chef de la direction de Supremex.

« Les bases de l'industrie changent et nous changeons avec elles. Nous produisons actuellement de plus en plus d'enveloppes qui sont différentes des enveloppes traditionnelles. Que ce soit des enveloppes d'emballage qui protègent leur contenu ou des enveloppes qui protègent les gens contre le vol d'identité. Supremex est bien positionnée pour bénéficier de la croissance de ces produits. Non seulement avons-nous, au fil des années, modifié l'équipement nécessaire pour produire ces biens, mais nous avons également développé les compétences qui nous mettent dans une position unique pour bénéficier de ces marchés en pleine croissance », de conclure M. Cyr.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant les prévisions du BAIIA, le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les résultats, les circonstances, le rendement ou les attentes futurs prévus. Un énoncé est prospectif lorsqu'il repose sur les connaissances et attentes actuelles de Supremex pour présenter une prévision quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs peuvent contenir des expressions comme *prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, pouvoir, entendre et chercher à*, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces énoncés sont fondés sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats opérationnels, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué.

Les énoncés prospectifs sont assujettis à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être lus comme étant des garanties de résultats ou de rendements futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, prévisions ou projections dans ces énoncés prospectifs. Ces risques, incertitudes et autres facteurs comprennent les suivants : les cycles économiques, les fonds disponibles, le déclin de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation du financement des régimes de retraite, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les hypothèses, attentes, estimations, risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion de l'exercice clos le 31 décembre 2012, notamment, à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs.

Les états financiers ainsi que le rapport de gestion sont disponibles sur les sites www.sedar.com et www.supremex.com.

Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles, (gain) perte à la cession d'immobilisations corporelles et dépréciation du goodwill.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure de rendement reconnue selon les IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du résultat net établi selon les IFRS comme indicateur de la performance de la Société.

À propos de Supremex

Supremex Inc. est le plus grand fabricant et distributeur d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et de produits connexes au Canada. Avec des installations manufacturières dans six provinces, Supremex est le seul fabricant national d'enveloppes au Canada et compte environ 550 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits en réponse aux exigences de grands clients nationaux, comme d'importantes sociétés canadiennes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

Supremex**Rapprochement du BAIIA au Résultat net
(non vérifié)**

	Période de trois mois terminée le 31 décembre 2012	Période de trois mois terminée le 31 décembre 2011
Résultat net de la période	3 231 527	2 950 094
Plus (moins) :		
Amortissement des immobilisations corporelles	915 800	852 340
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 540 975	1 540 975
Perte à la cession d'immobilisations corporelles	—	85 881
Frais de financement	562 895	992 169
Impôts sur le résultat	980,757	1 009 935
BAIIA	7 231 954	7 431 394