

SUPREMEX ANNONCE SES RÉSULTATS POUR LE T1 2017 ET DÉCLARE UN DIVIDENDE TRIMESTRIEL RÉGULIER

Montréal (Québec), le 5 mai 2017 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX : SXP), chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et fournisseur de produits d'emballage et de produits spécialisés en plein essor, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre clos le 31 mars 2017 et déclare un dividende régulier trimestriel.

Faits saillants du premier trimestre et événements récents

- Produits des activités au premier trimestre de 2017 en hausse de 9,4 % par rapport à l'année précédente, pour s'établir à 45,2 millions de dollars.
- Produits des activités provenant du marché canadien des enveloppes en baisse de 4,8 %, à 28,1 millions de dollars.
- Produits des activités provenant du marché américain des enveloppes en croissance de 19,1 % par rapport à l'année précédente, atteignant 11,0 millions de dollars.
- Produits des activités provenant du marché des produits d'emballage et des produits spécialisés en forte hausse, avec une croissance de 137,8 % pour s'établir à 6,1 millions de dollars.
- Résultats nets en croissance de 26,4 %, pour s'établir à 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action) comparativement à 3,2 millions de dollars (ou 0,11 \$ par action).
- BAIIA¹ de 6,9 millions de dollars, une baisse de 0,2 million de dollars ou 3,5 % par rapport à 7,1 millions de dollars.
- Maintenu une solide flexibilité financière avec un faible ratio d'endettement de 1,0x le BAIIA².
- Nomination de Bertrand Jolicoeur à titre de chef de la direction financière et mise en place d'initiatives afin de renforcer davantage son équipe de direction.
- Approbation d'un versement de dividende trimestriel de 0,06 \$ par action, équivalent au dividende du dernier trimestre et en hausse de 9,1 % par rapport à celui de l'année précédente.
- Rachat de 28 100 actions pour annulation dans le cadre du programme de rachat d'actions lors du trimestre, totalisant 139 358 \$.

« Nos revenus ont progressés de près de 10% au courant du premier trimestre avec une zone de croissance provenant du marché des produits d'emballage et des produits spécialisés, suivi du marché américain de l'enveloppe. Je suis heureux de constater que notre stratégie de diversification continue de progresser, » a dit Stewart Emerson, président et chef de la direction de Supremex.

« Notre part grandissante des revenus provenant d'un marché américain des enveloppes plus concurrentiel, l'intégration et les améliorations apportées à nos récentes acquisitions ainsi que les coûts temporaires liés à l'augmentation de la capacité de production des équipements ont eu une incidence sur nos marges de BAIIA lors du premier trimestre. Bien que nous soyons fiers de notre capacité à maintenir une structure organisationnelle allégée et efficace, nous sommes ravis des récentes nominations à notre équipe de direction, tout particulièrement dans le contexte d'un

¹ Se référer au rapprochement du résultat net et du BAIIA et du BAIIA ajusté ainsi qu'à leur définition.

² Calculé en tant que facilité de crédit renouvelable (nette des frais de financement reportés), moins liquidités, divisé par le BAIIA.

programme actif de fusions et acquisitions. Nous nous attendons à ce que ces récentes nominations améliorent nos capacités actuelles, nous permettent d'accélérer l'intégration des acquisitions et d'accroître davantage l'efficacité organisationnelle. »

« Lors du trimestre, nous avons maintenu un solide bilan, accompagné d'un faible niveau d'endettement. Nous avons également créé de la valeur pour nos actionnaires au moyen de versements de dividendes et de notre programme de rachat d'actions. Tout ceci en conservant la flexibilité financière nécessaire afin d'affecter nos capitaux de façon stratégique si des occasions de croissance ou de diversification stratégique devaient survenir, » a conclu M. Emerson.

Aperçu du rendement au premier trimestre de 2017

Les produits d'activités pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2017 ont augmenté de 9,4% ou de 3,9 millions de dollars pour s'établir à 45,2 millions de dollars, par rapport à 41,3 millions lors de la période de trois mois terminée le 31 mars 2016. Cette augmentation est principalement attribuable aux acquisitions conclues lors de l'année fiscale 2016 selon la stratégie de diversification de la société.

Les produits des activités tirés du marché canadien des enveloppes se sont établis à 28,1 millions de dollars, une diminution de 1,4 million de dollars, ou 4,8 %, par rapport au premier trimestre de 2016. La baisse provient d'une réduction de 5,3 % du volume qui a été en légèrement atténuée par une hausse de 0,6 % des prix de vente moyens. La baisse du volume suit les tendances générales du marché.

Les produits des activités tirés du marché américain des enveloppes ont augmenté à 11,0 millions, représentant une augmentation de 19,1% principalement grâce à la contribution de *Bowers Envelope Company, Inc.*, située dans le Midwest des États-Unis. Le nombre d'unités vendues était en hausse de 24,5 % et les prix de vente moyens, en baisse de 4,3 % principalement à cause d'un dollar américain plus faible pendant la période comparativement à la même période de l'année précédente.

Les produits des activités tirés des produits d'emballage et des produits spécialisés ont le plus contribué à la croissance des revenus au cours du trimestre, en croissance de 3,5 millions de dollars, ou de 137,8 %, pour atteindre 6,1 millions de dollars. Cette performance est principalement le résultat des acquisitions de *Papier Durabox inc.* située au Québec et, dans une moindre mesure, de *Printer Gateway Inc.* situé en Ontario.

Le BAIIA s'est établi à 6,9 millions de dollars pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2017, comparativement à 7,1 millions de dollars pour la même période en 2016, soit une diminution de 0,2 million de dollars ou 3,0 %. Les marges de BAIIA s'établissent à 15,3 %, contre 17,3 % au premier trimestre de l'année précédente.

La stratégie de la Société qui consiste à faire croître sa présence dans le marché américain des enveloppes et de diversifier ses activités vers les produits d'emballage a mené à la conclusion de trois acquisitions pendant l'année 2016, qui se sont toutes conclues lors de la seconde moitié de l'année. Depuis, l'acquisition de *Bowers Envelope Company, Inc.* a fait croître la part des revenus provenant des États Unis, un marché plus vaste et plus compétitif pour les enveloppes. De plus, la Société a poursuivi ses activités d'intégration des trois entreprises afin de bien les positionner pour la croissance future. Ceci inclut l'arrêt temporaire planifié d'une composante d'équipement de l'une de ces acquisitions dans le domaine de l'emballage pour en augmenter sa capacité de production. Les frais de vente et d'administration ont également augmenté avec les acquisitions conclues en 2016.

Le résultat net du premier trimestre a augmenté de 26,4% pour atteindre 4,1 millions de dollars (ou 0,14 \$ par action) comparé à 3,2 millions de dollars (ou 0,11 \$ par action) lors du trimestre correspondant de 2016, ce qui est principalement attribuable à une plus faible dotation en amortissement, s'établissant à 1,2 million de dollars comparativement à 2,4 millions de dollars lors de la période comparable de l'année précédente.

Déclaration d'un dividende

Le 4 mai 2017, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,06 \$ par action, payable le 14 juillet 2017, aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 30 juin 2017. Ce dividende est équivalent au dividende payé lors du dernier trimestre et représente une augmentation de 9,1 % par rapport au dividende payé lors du premier trimestre de l'année précédente. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » pour l'application de la Loi sur l'impôt sur le revenu (Canada) et toute législation provinciale semblable.

Capitalisation et programme de rachat d'actions

La société a reçu l'approbation pour un programme d'offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPR ») le 29 juillet 2016, par lequel elle peut racheter, pour fins d'annulation, jusqu'à 500 000 actions ordinaires pendant une période maximale de douze mois. Lors du premier trimestre de 2017, la Société a racheté, à travers ce processus d'offre publique de rachat, 28 100 actions pour annulation, totalisant 139 358 \$. Après la fin du trimestre, 24 400 actions supplémentaires ont été rachetées pour fins d'annulation par voie d'OPR, totalisant 117 484 \$.

Rapprochement du résultat net et du BAIIA

(en milliers de dollars)

| | Périodes de trois mois terminées le | |
|--|-------------------------------------|-----------------|
| | 31 mars 2017 | 31 mars 2016 |
| | \$ | \$ |
| Résultat net | 4 081 | 3 228 |
| Impôts sur le résultat | 1 433 | 1 220 |
| Frais de financement, net | 184 | 258 |
| Amortissement d'immobilisations corporelles | 823 | 1 247 |
| Amortissement des immobilisations incorporelles | 374 | 1 135 |
| Perte à la cession d'immobilisations corporelles | — | 57 |
| BAIIA ⁽¹⁾ | 6 895 | 7 145 |

⁽¹⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA ». Le BAIIA n'est pas une mesure conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs.

Définition du BAIIA et des mesures non conformes aux IFRS

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles et perte sur la cession d'immobilisations corporelles.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure de rendement reconnue en vertu des IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures semblables présentées par d'autres entités. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être interprété comme un substitut au résultat net établi conformément aux IFRS comme indicateur du rendement de la Société. Supremex estime que le BAIIA est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers afin d'évaluer la capacité génératrice de trésoreries opérationnelles d'une entreprise et sa capacité d'acquitter ses charges financières.

Téléconférence :

Une téléconférence pour discuter des résultats du premier trimestre 2017 de la Société sera tenue le 5 mai à 9h00 (heure de l'Est). La téléconférence sera accessible via webdiffusion, à partir du site de la Société dans la section Investisseurs, sous Web Diffusion.

Veillez prendre note que la téléconférence sera tenue en anglais.

Pour participer à la conférence (professionnels de la communauté d'investissement seulement) ou l'écouter en direct :

- Depuis la grande région de Montréal, appelez le 514 807-9895
- Ailleurs en Amérique du Nord, appelez sans frais le 1 888-231-8191
- La conférence en différé sera également disponible dans la section Investisseurs du site Web de la Société.

Assemblée annuelle des actionnaires :

Supremex tiendra son assemblée annuelle des actionnaires le vendredi 5 mai 2017 à 11h00 aux bureaux de Stikeman Elliott S.E.N.C.R.L. à Toronto. Lors de l'évènement, l'équipe de direction présentera les réalisations de l'année 2016 et discutera de son objectif de poursuivre le renforcement de Supremex en tant qu'un des plus importants fabricants nord-américains d'enveloppes, de produits d'emballage et de produits spécialisés.

Détails de l'assemblée :

- Vendredi 5 mai 2017 à 11h00
- Stikeman Elliott S.E.N.C.R.L., 5300 Commerce Court West, 199 Bay Street, Toronto, Ontario, M5L 1B9
- Pour faciliter l'accès à l'édifice et aux bureaux où sera tenue l'assemblée, veuillez réserver auprès de investors@supremex.com ou appeler (514) 595-0555 poste 2316

Informations prospectives

Le présent communiqué contient des informations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant les prévisions du BAIIA ou BAIIA ajusté, le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les résultats, les circonstances, le rendement ou les attentes futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2016.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être considérées comme étant une garantie de résultats ou de rendement futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : les cycles économiques, les fonds disponibles, la diminution de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation de la capitalisation des régimes de retraite de la Compagnie, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les incertitudes et les risques sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2016, notamment à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indument à ces informations prospectives, sauf si autrement requis par la législation en valeurs mobilières applicable. La Société décline expressément toute intention et décline toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'évènements futurs ou autrement.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com et sur le site Web de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex inc. est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées et fournisseur de produits d'emballage et de produits spécialisés en plein essor. Seul fabricant national d'enveloppes au Canada, Supremex compte des installations réparties dans sept provinces et trois installations aux États-Unis, et emploie environ 780 employés. Avec une présence grandissante, Supremex peut efficacement fabriquer et distribuer des produits qui répondent aux exigences de sociétés importantes, des revendeurs nationaux, des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions. Pour plus d'information, visitez le www.supremex.com.

-30-

Contact:

Bertrand Jolicoeur

investors@supremex.com

(514) 595-0555 poste 2316