

SUPREMEX ANNOUCE SES RÉSULTATS POUR LE T1 2019 ET DÉCLARE UN DIVIDENDE TRIMESTRIEL RÉGULIER

Montréal (Québec), le 8 mai 2019 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX : SXP), chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre clos le 31 mars 2019 et déclare un dividende régulier trimestriel.

Faits saillants du premier trimestre de 2019 et événements récents

- Produits des activités en hausse de 1,5 %, pour s'établir à 49,7 millions de dollars, comparativement à 48,9 millions de dollars pour le premier trimestre de 2018.
- Produits des activités provenant des produits d'emballage et des produits spécialisés en hausse de 10,0 %, pour s'établir à 14,2 millions de dollars, comparativement à 12,9 millions de dollars.
- Le 1^{er} janvier 2019, Supremex a adopté IFRS 16 – Contrats de location qui précise comment les contrats de location seront comptabilisés.
- Le BAIIA¹ s'est élevé à 6,4 millions de dollars. Excluant l'impact de l'IRFS 16, le BAIIA de Supremex se serait chiffré à 5,1 millions de dollars comparativement à 6,4 millions de dollars au premier trimestre de 2018. La norme comptable IFRS 16 a été adoptée au 1^{er} janvier 2019, ce qui a donné lieu à une diminution des charges liées aux contrats de location-exploitation de 1,3 million de dollars pour ce trimestre. Se référer à la norme IFRS 16, Contrats de location, sous la rubrique *Nouvelle norme comptable* dans les états financiers consolidés intermédiaires résumés de la Société.
- Le BAIIA ajusté¹ s'est élevé à 6,4 millions de dollars. Excluant l'impact de l'IRFS 16, le BAIIA ajusté de Supremex aurait été de 5,1 million de dollars comparativement à 6,6 millions de dollars au premier trimestre de 2018.
- Résultat net de 1,8 million de dollars (ou 0,06 \$ par action), comparativement à un résultat net de 3,3 millions de dollars (ou 0,12 \$ par action).
- Résultat net ajusté¹ s'est établi à 1,8 million de dollars (ou 0,06 \$ par action), comparativement à 3,6 millions de dollars (ou 0,13 \$ par action).
- Rachat de 8 200 actions ordinaires de la Société pour annulation totalisant 26 524 dollars, en vertu du programme d'offre publique de rachat dans le cours normal des activités.
- Approbation d'un dividende trimestriel de 0,065 \$ par action, équivalent à celui du trimestre correspondant de l'exercice précédent.
- Annonce une nouvelle facilité de crédit garantie de premier rang d'une durée de quatre ans de 115 millions de dollars, assortie de conditions améliorées.

« La croissance des produits est demeurée vigoureuse au cours du premier trimestre. Toutefois, le retard de la mise en service de la nouvelle usine Durabox et les inefficacités qui en ont découlées ainsi que l'impact négatif de la perte d'une portion du portefeuille de produits d'un client de l'emballage ont

¹ Se référer au rapprochement du résultat net et du BAIIA ajusté ainsi qu'aux définitions du BAIIA ajusté et du résultat net ajusté à la section Mesures non conformes aux IFRS. L'adoption de la norme IFRS 16 a eu une incidence importante sur l'état de la situation financière et l'état du résultat de la Société, puisque la presque totalité des contrats de location-exploitation ont été inscrits à l'actif avec une obligation locative correspondante, alors que les charges locatives ont été remplacées par l'amortissement de l'actif au titre du droit d'utilisation et une charge d'intérêt.

« durement affecté notre rentabilité d'exploitation » a dit Stewart Emerson, président et chef de la direction de Supremex inc. « Pour notre plateforme d'enveloppes au Canada, les retombées générées par nos récentes mesures de réduction des coûts ont porté leurs fruits et nous prévoyons que tous les avantages de notre restructuration annoncée au quatrième trimestre de 2018 seront réalisés d'ici la fin du deuxième trimestre de 2019. Bien que Durabox ait grandement contribué à notre croissance depuis son acquisition en 2016, cette entreprise a affiché un rendement négatif au cours des trois derniers trimestres. La position de Durabox continue de s'améliorer et nous avons pris des mesures énergiques pour rectifier la situation et assurer son développement à long terme. »

« Le marché des enveloppes demeure une partie très rentable de nos activités et nous entendons préserver sa contribution à notre bénéfice net. Nous continuons à prévoir une forte demande dans l'avenir pour notre offre de produits d'emballage en carton plat et d'emballages destinés au commerce électronique. Nous demeurons déterminés à créer de la valeur pour nos actionnaires, au moyen de dividendes et de notre programme de rachat d'actions, s'il y a lieu, tout en accélérant la mise en œuvre de notre stratégie de diversification afin d'assurer une croissance et une rentabilité durables à long terme, » a conclu M. Emerson.

Aperçu du rendement au premier trimestre de 2019

Les produits des activités pour la période de trois mois close le 31 mars 2019 ont augmenté de 0,8 million de dollars, ou 1,5 %, pour s'établir à 49,7 millions de dollars, comparativement à 48,9 millions de dollars pour la période de trois mois close le 31 mars 2018. La croissance des produits des activités ordinaires provenant de la vente de produits d'emballage et de produits spécialisés ainsi que de la vente d'enveloppes aux États-Unis a été atténuée par une baisse des ventes d'enveloppes au Canada.

Les produits des activités tirés du marché canadien des enveloppes se sont établis à 24,2 millions de dollars, une diminution de 1,7 million de dollars, ou 6,6 %, par rapport aux produits des activités du premier trimestre de 2018, qui atteignaient 25,9 millions de dollars. La diminution de volume de 13,8 % est principalement attribuable aux effets conjugués du déclin de longue durée du marché des enveloppes, des mouvements de clientèles et de la fluctuation des contrats. Les prix de vente moyens ont augmenté de 8,4 % en raison de l'inflation du coût des intrants. À titre de référence, le volume de courrier commercial de la Société canadienne des postes a diminué de 6,2 %, 187 millions de pièces ayant été traitées en moins au cours de l'exercice 2018 comparativement à 2017².

Les produits des activités tirés du marché américain des enveloppes se sont établis à 11,3 millions de dollars, soit une augmentation de 1,2 million de dollars, ou 11,3 %, comparativement aux produits des activités du premier trimestre de 2018, qui se chiffraient à 10,1 millions de dollars. Le nombre d'unités vendues était en baisse de 2,5 % alors que les prix de vente moyens étaient en hausse de 14,2 %, cette augmentation étant causée par les effets conjugués d'un portefeuille de produits plus favorable, d'une augmentation des prix des clients en vigueur en vue d'atténuer la hausse du coût des intrants et d'une variation favorable liée à la conversion de devises, due à la faiblesse du dollar canadien. À titre de référence, le volume de courrier « First Class-Mail » du United States Postal Service a diminué de 2,8 % au cours de leur premier trimestre clos le 31 décembre 2018³.

Les produits des activités tirés des produits d'emballage ont atteint 14,2 millions de dollars, soit une augmentation de 10,0 % ou 1,3 million de dollars, comparativement aux produits du premier trimestre de l'exercice précédent, qui atteignaient 12,9 millions de dollars. Cette hausse est principalement attribuable à l'apport généré par l'acquisition d'Imprimerie G2 et de Pharmaflex, conclue le 30 avril 2018.

² [Rapport annuel de 2018 de la Société canadienne des postes.](#)

³ [Rapport financier du premier trimestre de 2019 du United States Postal Service \(Form 10-Q\).](#)

Le BAIIA s'est établi à 6,4 millions de dollars pour le premier trimestre de 2019. En excluant l'impact de l'IFRS 16, le BAIIA aurait été de 5,1 millions de dollars comparativement à 6,4 millions de dollars au premier trimestre de 2018. L'adoption de la norme comptable IFRS 16 a eu une incidence importante sur l'état de la situation financière et l'état des résultats de la Société, puisque la presque totalité des contrats de location-exploitation ont été capitalisés à l'actif avec un passif correspondant, alors que les charges d'exploitation ont diminué de 1,3 million de dollars. Cette baisse, abstraction faite de l'incidence de la norme IFRS 16, est largement attribuable aux coûts supplémentaires encourus pour le démarrage de la nouvelle usine Durabox, à la réduction de la contribution reliée à la baisse de volume, et aux effets des pressions inflationnistes sur le coût des intrants. Le BAIIA ajusté s'est établi à 6,4 millions de dollars. En excluant l'impact de l'IFRS 16, le BAIIA ajusté aurait représenté 5,1 millions de dollars ou 10,4 % des revenus, comparativement à 6,6 millions de dollars au premier trimestre de 2018 ou le BAIIA ajusté représentait 13,5% des revenus.

Le résultat net pour la période de trois mois close le 31 mars 2019 a atteint 1,8 million de dollars (ou 0,06 \$ par action), comparativement à 3,3 millions de dollars (ou 0,12 \$ par action) pour le trimestre correspondant de 2018. Le résultat net ajusté pour le premier trimestre de 2019 a atteint 1,8 million de dollars (ou 0,06 \$ par action), comparativement à 3,6 millions de dollars (ou 0,13 \$ par action) pour le trimestre correspondant de 2018.

Des flux de trésorerie de 3,0 millions de dollars ont été générés par les activités d'exploitation lors de la période de trois mois close le 31 mars 2019. En excluant l'impact de la norme IFRS 16, les activités d'exploitation auraient généré des liquidités de 2,1 millions de dollars comparativement à 3,2 millions de dollars pour la période correspondante en 2018, en raison d'une baisse du résultat net.

Déclaration d'un dividende

Le 7 mai 2019, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,065 \$ par action ordinaire, payable le 16 juillet 2019 aux porteurs inscrits à la fermeture des bureaux le 28 juin 2019. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale similaire.

Mesures de rendement non conformes aux IFRS

Rapprochement du résultat net et du BAIIA ajusté

(en milliers de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2019	2018
Résultat net	1 808	3 345
Impôts sur le résultat	672	1 234
Frais de financement, net	833	363
Amortissement des immobilisations corporelles	1 409	967
Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation	1 173	—
Amortissement des immobilisations incorporelles	546	449
BAIIA⁽¹⁾	6 441	6 358
Dépense pour rémunération éventuelle reliée à l'acquisition d'entreprise	—	256
BAIIA ajusté⁽¹⁾	6 441	6 614
Dépense de loyers prise en compte dans l'évaluation de l'obligation locative	(1 284)	—
BAIIA ajusté ⁽¹⁾ proforma pour IFRS 16	5 157	6 614
Marge du BAIIA ajusté⁽¹⁾ proforma pour IFRS 16	10,4 %	13,5 %

⁽¹⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA et du BAIIA ajusté dans la section des mesures non conformes aux IFRS »

Rapprochement du résultat net et du résultat net ajusté

(en milliers de dollars)

	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2019	2018
Résultat net	1 808	3 345
Ajustement, net d'impôts		
Dépense pour rémunération éventuelle reliée à l'acquisition d'entreprise	—	256
Résultat net ajusté ⁽¹⁾	1 808	3 601

⁽¹⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA, BAIIA ajusté et du résultat net ajusté dans la section des mesures non conformes aux IFRS »

Mesures non conformes aux IFRS : Définition du BAIIA, du BAIIA ajusté et du résultat net ajusté

Les références au « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs au titre de droits d'utilisation et des immobilisations incorporelles. Les références au « BAIIA ajusté » correspondent au BAIIA ajusté pour retirer les éléments spéciaux non-récurrents. Ces éléments spéciaux incluent, entre autres, la charge de dépréciation du goodwill, les dépenses de restructuration, les dépenses pour rémunération éventuelle liée à des regroupements d'entreprises et les frais de démarrage d'une nouvelle installation. Supremex est d'avis que le BAIIA ou le BAIIA ajusté est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers afin d'évaluer la capacité d'une entreprise de générer des flux de trésorerie provenant de ses activités d'exploitation et d'acquitter ses charges financières. Le BAIIA ajusté permet aux lecteurs d'évaluer les résultats de la Société sans l'effet d'éléments non-récurrents, le rendant essentiel pour évaluer les opérations courantes de la Société.

Les références au « résultat net ajusté » correspondent au résultat net ajusté pour retirer les éléments spéciaux non récurrents, tel que décrit ci-haut, déduction faite des impôts sur le résultat.

Le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté n'est pas une mesure des résultats conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres entités. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA, le BAIIA ajusté ou le résultat net ajusté ne doit pas être considéré comme une mesure de remplacement du résultat net établi selon les IFRS comme indicateur du rendement de la Société

Conférence téléphonique

Une conférence téléphonique pour discuter des résultats du premier trimestre clos le 31 mars 2019 de la Société aura lieu le 8 mai 2019, à 9 heures (heure de l'Est). La conférence téléphonique sera diffusée en direct sur le site Web de la Société, dans la section Investisseurs, sous Web Diffusion.

Veuillez prendre noter que la téléconférence sera tenue en anglais. Pour participer à la conférence (professionnels de l'investissement seulement) ou l'écouter en direct :

- De la grande région de Montréal, composer le 514 807-9895 ;
- D'ailleurs en Amérique du Nord, composer le numéro sans frais 1 888 231-8191 ;
- La conférence sera également disponible en différé à la section Investisseurs du site Web de la Société.

Assemblée annuelle des actionnaires

Supremex tiendra son assemblée annuelle des actionnaires le mercredi 8 mai 2019 à 11 heures à l'hôtel Fairmont Le Reine Élisabeth, à Montréal. Lors de l'évènement, l'équipe de direction présentera les réalisations de l'année 2018 et discutera de son objectif de poursuivre le renforcement de Supremex en tant qu'un des plus importants fabricants nord-américains d'enveloppes, de produits d'emballage et de produits spécialisés.

- Le mercredi, 8 mai 2019, débutant à 11 heures ;
- À l'hôtel Fairmont Le Reine Élisabeth, situé au 900, boul. René-Lévesque Ouest, Montréal (Québec) Canada (salle de conférence Crescent).

Informations prospectives

Le présent communiqué contient des informations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant le BAIIA, le BAIIA ajusté et le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les circonstances, les attentes, le rendement et les résultats futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, s'attendre à, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, les attentes et les estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et des occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué. Les hypothèses, les attentes et les estimations sont abordées tout au long de notre rapport de gestion de l'exercice se terminant le 31 décembre 2018.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et à certaines incertitudes. Elles ne devraient pas être lues comme étant des garanties de résultats ou de rendements futurs et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : les cycles économiques, les fonds disponibles, la diminution de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, la fluctuation des taux d'intérêt et les risques éventuels de litige. Ces risques et incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion de l'exercice se terminant le 31 décembre 2018, notamment à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs ou les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces informations prospectives, sauf s'ils sont tenus de le faire en vertu des lois applicables en matière de valeurs mobilières. La Société décline expressément toute intention ainsi que toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'évènements futurs ou pour toute autre raison.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com et sur le site Web de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor. Supremex compte 12 installations réparties dans sept provinces au Canada et trois installations aux États-Unis, et emploie environ 810 personnes. Avec une présence grandissante, Supremex peut fabriquer et distribuer efficacement des produits de papier et d'emballage qui répondent aux exigences de grandes sociétés nationales et multinationales, de distributeurs, d'organismes publics, de PME et de fournisseurs de solutions. Pour plus d'information, visitez www.supremex.com.

Personne-ressource :

Président et chef de la direction

Stewart Emerson

investors@supremex.com

514 595-0555, poste 2316