

SUPREMEX ANNONCE DES RÉSULTATS POUR LE T2 2024 ET MAINTIENT LES DIVIDENDES

Montréal (Québec), le 8 août 2024 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX : SXP), chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor, annonce aujourd'hui ses résultats pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2024. La Société tiendra un appel conférence pour discuter de ses résultats, aujourd'hui à 10 h 00 (heure de l'Est).

Faits saillants du rendement financier du deuxième et événements récents

- Ventes totales atteignant 69,3 millions \$, en baisse de 3,3 %, comparativement aux ventes de 71,7 millions \$ enregistrées au deuxième trimestre de 2023.
- Ventes tirées du secteur des enveloppes atteignant 49,5 millions \$, en hausse de 0,4 %, comparativement aux ventes de 49,2 millions \$ enregistrées au cours de la même période de l'exercice précédent.
- Ventes tirées du secteur des produits d'emballage et des produits spécialisés atteignant 19,9 millions \$, en baisse de 11,4 %, comparativement aux ventes de 22,4 millions \$ enregistrées au cours de la même période de l'exercice précédent.
- Résultat net s'est établi à 2,0 millions \$, comparativement à 2,1 millions \$ de l'année précédente.
- Résultat par action à 0,08 \$, stable comparativement à l'année précédente.
- Le BAIIA ajusté¹ s'est établi à 9,0 millions \$, soit 13,0 % des ventes, comparativement au BAIIA ajusté de 9,6 millions \$, soit 13,3 % des ventes, au cours du même trimestre de 2023.
- Le 1^{er} mai 2024, la Société a annoncé l'acquisition des actifs de Forest Envelope Group (« Forest Envelope »), un chef de file régional dans le secteur de la fabrication d'enveloppes spécialisées établi à Bolingbrook, dans l'Illinois.
- Le 24 juillet 2024, la Société a annoncé des initiatives d'optimisation conçues pour améliorer les coûts, l'efficacité, la productivité et les synergies globales au sein de ses activités du secteur Enveloppe qui devraient entraîner des économies annuelles supérieures à 2,0 millions \$ une fois que toutes les mesures auront été prises mis en œuvre.
- Le 7 août 2024, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action ordinaire, payable le 20 septembre 2024 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 5 septembre 2024.

| | Périodes de trois mois closes le 30 juin | | Périodes de six mois closes le 30 juin | |
|---|---|--------|---|---------|
| | 2024 | 2023 | 2024 | 2023 |
| États des résultats | | | | |
| Ventes | 69 337 | 71 666 | 142 605 | 160 088 |
| Résultat d'exploitation | 3 905 | 4 471 | 9 668 | 18 842 |
| BAIIA ajusté ⁽¹⁾ | 8 998 | 9 562 | 19 481 | 28 403 |
| Marge de BAIIA ajusté ⁽¹⁾ | 13,0 % | 13,3 % | 13,7 % | 17,7 % |
| Résultat net | 1 980 | 2 113 | 5 476 | 11 609 |
| Résultat net de base et dilué par action | 0,08 | 0,08 | 0,22 | 0,45 |
| Résultat net ajusté ⁽¹⁾ | 2 105 | 2 270 | 5 619 | 12 050 |
| Résultat net ajusté par action ⁽¹⁾ | 0,08 | 0,09 | 0,22 | 0,47 |
| Flux de trésorerie | | | | |
| Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation | 10 222 | 10 006 | 15 318 | 17 547 |
| Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾ | 10 920 | 9 808 | 15 653 | 13 211 |

⁽¹⁾ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entités. Se reporter à la section sur les mesures financières non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

¹ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

« Le maintien de la forte génération de flux de trésorerie disponibles a permis à Supremex de réduire davantage sa dette et de racheter des actions au cours du deuxième trimestre », a déclaré Stewart Emerson, président et chef de la direction de Supremex. « Notre volume d'enveloppes a augmenté de près de 10 % par rapport à l'an dernier, grâce à des initiatives fructueuses visant à étendre notre portée sur le vaste marché américain. Dans le secteur de l'emballage, la rentabilité s'est nettement améliorée comparativement aux trimestres précédents, grâce à des mesures d'optimisation de l'efficacité, mais le volume continue d'accuser un retard. Bien que la reprise du marché et les initiatives de développement des affaires prennent plus de temps que prévu, nous gérons de manière proactive l'utilisation de nos actifs et notre structure de coûts afin de favoriser les gains d'efficacité et de productivité au sein de notre réseau, alors que nous continuons à exécuter méthodiquement notre stratégie commerciale visant à créer une valeur durable pour les actionnaires. »

Sommaire de la période de trois mois close le 30 juin 2024

Ventes

Les ventes totales pour la période de trois mois close le 30 juin 2024 se sont établies à 69,3 millions \$, ce qui représente une baisse de 2,3 millions \$, ou 3,3 %, comparativement aux ventes du même trimestre de 2023.

Secteur Enveloppes

Les ventes d'enveloppes se sont établies à 49,5 millions \$, soit une augmentation de 0,4 % comparativement aux ventes de 49,2 millions \$ enregistrées au deuxième trimestre de 2023. Cette variation s'explique principalement par une augmentation de 9,8 % du nombre d'unités vendues, ce qui reflète les efforts déployés par la Société pour pénétrer davantage le marché américain des enveloppes, et par l'apport généré par l'acquisition des actifs de Forest Envelope. Ces augmentations ont cependant été atténuées en partie par une baisse de 8,5 % des prix de vente moyens comparativement à l'exercice précédent. Les ventes d'enveloppes représentaient 71,3 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 68,7 % pour la même période de l'exercice précédent.

Secteur Emballages et produits spécialisés

Les ventes d'emballages et de produits spécialisés se sont établies à 19,9 millions \$, soit une baisse de 11,4 % comparativement aux ventes de 22,4 millions \$ enregistrées au deuxième trimestre de 2023. Cette diminution, qui reflète une baisse de la demande dans certains secteurs d'activité, plus étroitement reliée aux conditions économiques, a été atténuée en partie par une hausse de la demande d'emballages destinés au commerce électronique. Les ventes d'emballages et de produits spécialisés représentaient 28,7 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 31,3 % pour la même période de l'exercice précédent.

BAIIA² et BAIIA ajusté²

Le BAIIA s'est établi à 8,8 millions \$, comparativement à 9,4 millions \$ pour le deuxième trimestre de l'exercice précédent. Le BAIIA ajusté s'est établi à 9,1 millions \$, comparativement à 9,6 millions \$ pour le deuxième trimestre de 2023. Cette diminution, qui reflète une baisse des ventes et une augmentation des frais de vente et d'administration, a été atténuée en partie par une baisse des charges d'exploitation. La marge de BAIIA ajusté s'est établie à 13,1 % des ventes, comparativement à 13,3 % pour le même trimestre de 2023.

Secteur Enveloppe

Le BAIIA ajusté s'est établi à 8,0 millions \$, soit une baisse comparativement à 9,7 millions \$ au deuxième trimestre de 2023. Cette diminution, qui est principalement attribuable à une baisse des prix de vente moyens, surtout sur le marché américain, a été atténuée en partie par une augmentation du nombre d'unités vendues. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des enveloppes a atteint 16,2 %, comparativement à 19,6 % pour la même période de 2023.

² Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Secteur des produits d'emballage et des produits spécialisés

Le BAIIA ajusté s'est établi à 2,8 millions \$, comparativement à 1,7 million \$ pour le deuxième trimestre de 2023. Cette augmentation reflète principalement les mesures de réduction des coûts mises en place à la fin de 2023 pour améliorer la rentabilité et l'efficacité et, dans une moindre mesure, la reprise d'une provision liée à une acquisition précédente. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des emballages et des produits spécialisés a atteint 13,7 %, comparativement à 7,4 % pour la même période de 2023.

Charges corporatives et autres charges non allouées

Au deuxième trimestre de 2024, les charges du siège social et les autres charges non allouées se sont établies à 1,7 million \$, demeurant relativement stables comparativement à 1,8 million \$ pour l'exercice précédent.

Résultat net, résultat net ajusté³, résultat net par action et résultat net ajusté par action³

Pour la période de trois mois close le 30 juin 2024, le résultat net a atteint 2,0 millions \$ (ou 0,08 \$ par action), comparativement à 2,1 millions \$ (ou 0,08 \$ par action) pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Pour la période de trois mois close le 30 juin 2024, le résultat net ajusté a atteint 2,1 millions \$ (ou 0,08 \$ par action), comparativement à 2,3 millions \$ (ou 0,09 \$ par action) pour le même trimestre de 2023.

Sommaire de la période de six mois close le 30 juin 2024

Ventes

Les ventes totales pour la période de six mois close le 30 juin 2024 se sont établies à 142,6 millions \$, ce qui représente une baisse de 17,5 millions \$, ou 10,9 %, comparativement aux ventes du même trimestre de 2023.

Secteur Enveloppe

Les ventes d'enveloppes se sont établies à 102,9 millions \$, soit une baisse de 10,8 millions \$, ou 9,5 %, comparativement aux ventes de 113,7 millions \$ enregistrées pour la période de six mois close le 30 juin 2023. Cette variation est attribuable à une diminution de 5,7 % du nombre d'unités vendues comparativement à l'exercice précédent, la baisse du nombre d'unités vendues au premier trimestre ayant été compensée par une augmentation au deuxième trimestre, et par une diminution de 4,0 % des prix de vente moyens. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par l'apport généré par les actifs de Forest Envelope. Les ventes d'enveloppes représentaient 72,2 % des ventes de la Société pour la période, comparativement à 71,0 % pour la même période de l'exercice précédent.

Secteur Emballage et Produits spécialisés

Les ventes d'emballages et de produits spécialisés se sont établies à 39,7 millions \$, soit une baisse de 6,7 millions \$, ou 14,4 %, comparativement aux ventes de 46,4 millions \$ enregistrées au même trimestre de 2023. Cette variation, qui reflète une baisse de la demande dans certains secteurs d'activité, plus étroitement liée aux conditions économiques, a été atténuée en partie par une hausse de la demande d'emballages destinés au commerce électronique. Les ventes d'emballages et de produits spécialisés représentaient 27,8 % des ventes de la Société pour le premier semestre de 2024, comparativement à 29,0 % pour la même période de l'exercice précédent.

BAIIA⁴ et BAIIA ajusté⁸

Le BAIIA s'est établi à 19,3 millions \$, soit une baisse comparativement à 27,8 millions \$ pour le premier semestre de 2023. Le BAIIA ajusté s'est établi à 19,5 millions \$, soit une baisse comparativement à 28,4 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent. Cette diminution, qui reflète une baisse des ventes, a été atténuée en partie par une baisse des charges d'exploitation et par une diminution des frais de vente et d'administration. La marge de BAIIA ajusté s'est établie à 13,7 % pour le premier semestre de 2024, comparativement à 17,7 % pour le premier semestre de 2023.

³ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

⁴ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Secteur Enveloppe

Le BAIIA ajusté s'est établi à 18,9 millions \$, soit une baisse comparativement à 26,9 millions \$ pour le premier semestre de 2023. Cette diminution est principalement attribuable à une baisse des prix de vente moyens, surtout sur le marché américain. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des enveloppes a atteint 18,4 %, comparativement à 23,7 % pour la même période de 2023.

Secteur Emballage et Produits spécialisés

Le BAIIA ajusté s'est établi à 3,9 millions \$, comparativement à 5,5 millions \$ pour le premier semestre de 2023. Cette diminution reflète principalement une baisse de la demande dans certains secteurs d'activité, plus étroitement reliée aux conditions économiques, ce qui a eu une incidence défavorable sur l'absorption des frais fixes. Ce facteur a toutefois été contrebalancé en partie par les avantages tirés des mesures de réduction des coûts et, dans une moindre mesure, par la reprise d'une provision liée à une acquisition précédente. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des emballages et des produits spécialisés a atteint 9,9 %, comparativement à 11,9 % pour la même période de 2023.

Charges corporatives et autres charges non allouées

Les charges du siège social et les autres charges non allouées se sont élevées à 3,4 millions \$, comparativement à 4,0 millions \$ pour le premier semestre de 2023. Cette diminution est principalement attribuable à un ajustement favorable de la valeur de marché des UAD et des UAP ainsi qu'à un gain de change.

Résultat net, résultat net ajusté⁵, résultat net par action et résultat net ajusté par action⁵

Pour la période de six mois close le 30 juin 2024, le résultat net a atteint 5,5 millions \$ (ou 0,22 \$ par action), comparativement à 11,6 millions \$ ou 0,45 \$ par action pour la même période de l'exercice précédent.

Pour la période de six mois close le 30 juin 2024, le résultat net ajusté a atteint 5,6 millions \$ (ou 0,22 \$ par action), comparativement à 12,1 millions \$ ou 0,47 \$ par action pour la même période de 2023.

Trésorerie et sources de financement

Flux de trésorerie

Des flux de trésorerie nets de 10,2 millions \$ ont été générés par les activités d'exploitation au cours de la période de trois mois close le 30 juin 2024, comparativement à 10,0 millions \$ pour la même période de 2023. Cette augmentation, qui est principalement attribuable à une baisse des besoins en fond de roulement au cours du présent exercice comparativement à l'exercice précédent, a été atténuée en partie par une baisse de la rentabilité.

Pour la période de six mois close le 30 juin 2024, des flux de trésorerie nets de 15,3 millions \$ ont été générés par les activités d'exploitation, comparativement à 17,5 millions \$ pour la même période de 2023. Cette diminution, qui reflète principalement une baisse de la rentabilité, a été contrebalancée en partie par une diminution des besoins en fonds de roulement pour l'exercice 2024 comparativement à l'exercice précédent.

Pour le deuxième trimestre de 2024, les flux de trésorerie disponibles⁵ totalisaient 10,9 millions \$, comparativement à 9,8 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent. Cette augmentation est principalement attribuable à la cession d'immobilisations corporelles au cours du présent exercice, contrairement à un ajout net d'immobilisations corporelles lors de l'exercice précédent, et à une légère augmentation des flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation.

Pour la période de six mois close le 30 juin 2024, les flux de trésorerie se sont établis à 15,7 millions \$, comparativement à 13,2 millions \$ pour la même période de 2023. Cette augmentation, qui est principalement attribuable à la cession nette d'immobilisations corporelles au cours du présent exercice, contrairement à un ajout net d'immobilisations corporelles lors de l'exercice précédent, a été atténuée en partie par une diminution des flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation.

⁵ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Dette et effet de levier

La dette totale de la Société a diminué à 51,8 millions \$ au 30 juin 2024, comparativement à 56,8 millions \$ au 31 décembre 2023. La variation est essentiellement attribuable au remboursement de la dette résultant de la génération de flux de trésorerie disponibles.

Offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPR »)

Au cours des périodes de trois et six mois closes le 30 juin 2024, la Société a racheté 492 800 et 811 400 actions ordinaires aux fins d'annulation dans le cours normal des activités de l'OPR pour une contrepartie de 1,9 million \$ et 3,3 millions \$, respectivement. Après la clôture de la période, 157 800 actions supplémentaires ont été achetées pour annulation pour une contrepartie totale de 0,6 million \$.

Déclaration d'un dividende

Le 7 août 2024, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action ordinaire, payable le 20 septembre 2024, aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 5 septembre 2024. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale similaire.

Évènement postérieur

Le 24 juillet 2024, la Société a annoncé des initiatives d'optimisation visant à améliorer les coûts, l'efficacité globale, la productivité et à réaliser des synergies au sein de ses activités du secteur Enveloppe. Tout d'abord, la Société a cessé la production dans sa très petite usine de Niagara Falls, dans l'État de New York, et a conservé les locaux comme centre de distribution. De plus, Supremex fermera son usine de Concord, en Ontario, dont le bail expire en février 2025, et transférera l'équipement de production le plus efficace, principalement dans ses autres usines d'enveloppes de la région du Grand Toronto, à Mississauga et à Etobicoke, au cours des prochains mois.

En lien avec ces déménagements, Supremex enregistrera des frais de restructuration d'environ 2,7 millions \$ avant impôts pour une période s'étendant du troisième trimestre de 2024 au premier trimestre de 2025. Ces initiatives devraient permettre de réaliser des économies annuelles de plus de 2 millions \$ une fois que toutes les mesures auront été mises en œuvre, principalement grâce à la réduction des loyers et d'autres coûts fixes, ainsi qu'à de modestes améliorations de la productivité.

Perspectives

La demande pour les produits de l'entreprise revient graduellement à ses niveaux historiques, bien que la reprise du marché prenne plus de temps que prévu puisqu'elle demeure quelque peu affectée par la persistance de taux d'intérêt élevés et de l'inflation. Alors que la Société poursuit son expansion sur le vaste marché fragmenté des enveloppes aux États-Unis, Supremex sera de plus en plus soumise aux pressions concurrentielles, mais elle comptera sur sa solide réputation et sa portée géographique pour stimuler les ventes, tout en s'efforçant d'exercer un contrôle proactif de ses dépenses.

La Société continue de se concentrer sur l'optimisation de l'efficacité opérationnelle, de la productivité et de l'utilisation de la capacité dans l'ensemble de son réseau, ainsi que sur l'exploitation de toutes les synergies de ventes et de coûts provenant des récentes acquisitions d'entreprises. À cet égard, les initiatives annoncées le 24 juillet 2024 pour le secteur de l'enveloppe devraient se traduire par des économies annuelles de plus de 2,0 millions \$, tandis que les initiatives annoncées en octobre 2023 pour le secteur de l'emballage et des produits spécialisés devraient se traduire par des économies annuelles d'environ 1,5 million \$ une fois que toutes ces mesures auront été mises en œuvre.

En ce qui concerne le déploiement de capitaux, Supremex continuera de rechercher des acquisitions stratégiques, principalement dans le secteur des produits d'emballage et des produits spécialisés, tout en continuant de procurer un rendement à ses actionnaires.

Le 8 août 2024 – Téléconférence pour discuter des résultats du deuxième trimestre :

Une conférence téléphonique pour discuter des résultats de la Société pour le premier trimestre clos le 30 juin 2024 aura lieu le jeudi 8 août 2024, à 10 h 00 heures (heure de l'Est).

La conférence téléphonique sera diffusée en direct sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs, sous Web Diffusion.

Veillez prendre note que la téléconférence sera tenue en anglais. Pour participer à la conférence (professionnels de la communauté d'investissement seulement) ou l'écouter en direct, veuillez appeler les numéros suivants. Nous suggérons aux participants d'appeler au moins 5 minutes avant l'heure de début prévue.

- Numéro de confirmation : 10023550
- Participants locaux (Vancouver) et participants internationaux : 647 484-8814
- Participants de l'Amérique du Nord : 1 844 763-8274

Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs sous Webdiffusion. Pour écouter un enregistrement de la conférence téléphonique, veuillez composer sans frais le 1 855-669-9658 ou 604-674-8052 et composer le code 0748. L'enregistrement sera disponible jusqu'au jeudi 15 août 2024.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés et ne doivent pas être considérées comme des alternatives aux mesures de la performance financière préparées conformément aux IFRS. La direction considère ces indicateurs comme des informations pouvant aider les investisseurs à évaluer la rentabilité de la Société et permettre une meilleure comparabilité des résultats d'une période à l'autre.

Ces mesures financières non conformes aux IFRS sont définies comme suit :

| Mesure non conforme aux IFRS | Définition |
|------------------------------|--|
| BAIIA | <p>Le BAIIA représente le résultat avant frais de financement nets, impôt sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs au titre de droits d'utilisation et des immobilisations incorporelles.</p> <p>La Société utilise le BAIIA pour évaluer son rendement. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société.</p> |
| BAIIA ajusté | <p>Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA qu'on a ajusté pour en retirer les éléments significatifs qui ne font pas partie du cours normal des activités. Ces éléments significatifs incluent le cas échéant, mais sans s'y limiter, la charge de dépréciation des actifs, les dépenses de restructuration, l'ajustement de valeur des stocks acquis et les frais liés à l'acquisition d'entreprises.</p> <p>La Société utilise le BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de ses activités, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société et qu'elle augmente la transparence et la clarté des principaux résultats de la Société. Cette mesure permet aussi aux utilisateurs de mieux évaluer la rentabilité opérationnelle de la Société comparativement aux exercices précédents.</p> |
| Marge du BAIIA ajusté | <p>La marge du BAIIA ajusté est un ratio exprimé en pourcentage et calculé en divisant le BAIIA ajusté par les ventes.</p> <p>La Société utilise la marge du BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et les tendances connexes.</p> |

| Mesure non conforme aux IFRS | Définition |
|---|---|
| Résultat net ajusté | <p>Le résultat net ajusté correspond au résultat net dont les éléments significatifs énumérés dans la définition susmentionnée du BAIIA ajusté ont été retirés, net d'impôts.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, net d'impôts. La direction croit que cette mesure non conforme aux IFRS fournit aux utilisateurs une autre façon d'évaluer les résultats de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, ce qui est très utile pour évaluer les activités courantes et les tendances actuelles du rendement de la Société. La direction croit également que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et d'en améliorer la comparabilité d'une période à l'autre.</p> |
| Résultat net ajusté par action | <p>Le résultat net ajusté par action représente le résultat net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période concernée.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté par action pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, net d'impôts, sur une base par action.</p> |
| Flux de trésorerie disponibles | <p>Cette mesure correspond aux flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation selon les états consolidés des flux de trésorerie, desquels ont été déduits les ajouts d'immobilisations corporelles et incorporelles, nets de cessions.</p> <p>La direction considère que les flux de trésorerie disponibles sont un bon indicateur de la santé financière et du rendement opérationnel de la Société, parce qu'ils indiquent le montant des liquidités disponibles pour gérer la croissance, pour rembourser la dette et pour réinvestir dans la Société. La direction considère que cette mesure utile offre aux investisseurs une perspective sur la capacité de la Société à générer des liquidités, après avoir effectué les dépenses en immobilisations nécessaires pour soutenir les activités de la Société et la création de valeur à long terme.</p> |
| Dette nette | <p>La dette nette représente la dette totale de la Société, déduction faite des frais de financement reportés et de la trésorerie.</p> <p>La Société utilise la dette nette comme un indicateur du niveau d'endettement et du levier financier de la Société, puisqu'elle représente le montant de la dette qui n'est pas couvert par les liquidités disponibles. La direction pense que les investisseurs pourraient tirer parti de l'utilisation de la dette nette pour déterminer le levier financier d'une entreprise.</p> |
| Ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté | <p>Le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté représente la dette nette divisée par le BAIIA ajusté des douze derniers mois.</p> <p>La direction utilise ce ratio pour surveiller le levier financier de la Société et elle estime que certains investisseurs se servent de ce ratio comme une mesure du levier financier.</p> |

Les tableaux suivants présentent le rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS :

| Rapprochement du résultat net au BAIIA ajusté (en milliers de dollars, à l'exception des marges) | Périodes de trois mois closes le 30 juin | | Périodes de six mois closes le 30 juin | |
|---|---|--------------|---|---------------|
| | 2024 | 2023 | 2024 | 2023 |
| Résultat net | 1 980 | 2 113 | 5 476 | 11 609 |
| Impôt sur le résultat | 631 | 850 | 1 784 | 4 255 |
| Frais de financement nets | 1 294 | 1 508 | 2 408 | 2 978 |
| Amortissement des immobilisations corporelles | 1 730 | 1 722 | 3 363 | 3 269 |
| Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation | 1 478 | 1 380 | 2 832 | 2 726 |
| Amortissement des immobilisations incorporelles | 1 716 | 1 777 | 3 425 | 2 970 |
| BAIIA | 8 829 | 9 350 | 19 288 | 27 807 |
| Frais d'acquisition liés aux acquisitions d'entreprise | 111 | 72 | 111 | 263 |
| Dépréciation des actifs | 75 | — | 75 | — |
| Dépenses de restructuration | 37 | 129 | 61 | 255 |
| Ajustement de valeur sur stocks acquis par le biais d'une acquisition d'entreprise | (54) | 11 | (54) | 78 |
| BAIIA ajusté | 8 998 | 9 562 | 19 481 | 28 403 |
| Marge de BAIIA ajusté (%) | 13,0 % | 13,3 % | 13,7 % | 17,7 % |

| Rapprochement du résultat net au résultat net ajusté et du résultat net par action au résultat net ajusté par action (en milliers de dollars, à l'exception des montants par action) | Périodes de trois mois closes le 30 juin | | Périodes de six mois closes le 30 juin | |
|---|---|--------------|---|---------------|
| | 2024 | 2023 | 2024 | 2023 |
| Résultat net | 1 980 | 2 113 | 5 476 | 11 609 |
| Ajustements, net d'impôt | | | | |
| Frais d'acquisition liés aux acquisitions d'entreprise | 82 | 53 | 82 | 194 |
| Dépréciation des actifs | 56 | — | 56 | — |
| Dépenses de restructuration | 27 | 95 | 45 | 188 |
| Ajustement de valeur sur stocks acquis par le biais d'une acquisition d'entreprise | (40) | 9 | (40) | 59 |
| Résultat net ajusté | 2 105 | 2 270 | 5 619 | 12 050 |
| Résultat net par action | 0,08 | 0,08 | 0,22 | 0,45 |
| Ajustements, net d'impôt, par action | — | 0,01 | — | 0,02 |
| Résultat net ajusté par action | 0,08 | 0,09 | 0,22 | 0,47 |

| Rapprochement des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation aux flux de trésorerie disponibles (en milliers de dollars) | Périodes de trois mois closes le 30 juin | | Périodes de six mois closes le 30 juin | |
|--|---|---------------|---|---------------|
| | 2024 | 2023 | 2024 | 2023 |
| Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation | 10 222 | 10,006 | 15 318 | 17,547 |
| Acquisitions d'immobilisations corporelles (nettes des cessions) | 764 | (164) | 401 | (4,297) |
| Acquisitions d'immobilisations incorporelles | (66) | (34) | (66) | (39) |
| Flux de trésorerie disponibles | 10 920 | 9,808 | 15 653 | 13,211 |

Informations prospectives

Le présent rapport de gestion contient des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, y compris, mais sans s'y limiter, des énoncés concernant le BAIIA, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté par action, les flux de trésorerie disponibles, la dette nette, le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté⁶, les dépenses en immobilisations, les versements de dividendes et le rendement futur de Supremex ainsi que des énoncés ou des informations semblables sur les circonstances, les

⁶ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

attentes, le rendement et les résultats futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, s'attendre à, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, les attentes et les estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et des occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent rapport de gestion. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 et dans la notice annuelle de la Société en date du 28 mars 2024. Supremex prévient que de telles hypothèses pourraient ne pas se réaliser et que les conditions économiques telles qu'une inflation accrue et des hausses importantes des taux d'intérêt des banques centrales, des ralentissements économiques ou des récessions pourraient rendre ces hypothèses, bien que jugées raisonnables au moment où elles ont été faites, sujettes à une plus grande incertitude.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et à certaines incertitudes. Elles ne devraient pas être lues comme étant des garanties de résultats ou de rendement futurs et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : la diminution de la consommation d'enveloppes, la stratégie de croissance et de diversification, le personnel clé, la pénurie de main d'œuvre, les contributions aux régimes d'avantages sociaux des employés, la cybersécurité et la protection des données, l'augmentation du coût des matières premières, la perturbation des activités, la dépendance et perte de relations avec les clients, l'augmentation de la concurrence, les cycles économiques, la fluctuation des taux de change, la fluctuation des taux d'intérêt, les risques de crédit liés aux créances clients, la disponibilité des capitaux, les inquiétudes concernant la protection de l'environnement, le risque éventuel de litige, l'absence de garantie de verser des dividendes et d'autres risques externes tels que les crises sanitaires mondiales et pandémies et l'inflation. Ces risques et ces incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 et, dans la notice annuelle de la Société en date du 28 mars 2024, en particulier dans les "Facteurs de risque". Par conséquent, la Société ne peut garantir que les énoncés prospectifs ou les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indument à ces informations prospectives, sauf s'ils sont tenus de le faire en vertu des lois applicables en matière de valeurs mobilières. La Société décline expressément toute intention ainsi que toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca et sur le site Web de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor. Supremex compte dix installations manufacturières réparties dans quatre provinces au Canada et cinq installations manufacturières dans trois états aux États-Unis, et emploie plus de 900 personnes. Avec une présence grandissante, Supremex peut fabriquer et distribuer efficacement des produits d'enveloppe et d'emballage qui répondent aux exigences de grandes sociétés nationales et multinationales, d'entreprises de publipostage, de distributeurs, d'organismes publics, de PME et de fournisseurs de solutions.

Pour plus d'information, visitez www.supremex.com.

Personne -ressource :

Stewart Emerson
Président & Chef de la direction
investors@supremex.com
514 595-0555, poste 2316

Martin Goulet, M.Sc., CFA
MBC Capital Markets Advisors
mgoulet@maisonbrison.com
514 731-0000, poste 229