

SUPREMEX ANNONCE DES RÉSULTATS POUR LE T1 2025 ET SON INTENTION DE RENOUELER SON OFFRE PUBLIQUE DE RACHAT (« OPR »)

Montréal (Québec), le 8 mai 2025 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX : SXP), chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre clos le 31 mars 2025. La Société tiendra un appel conférence pour discuter de ses résultats, aujourd'hui à 9 h 00 (heure de l'Est).

Faits saillants du rendement financier du premier trimestre et événements récents

- Ventes totales atteignant 70,2 millions \$, en baisse comparativement aux ventes de 73,3 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2024.
- Ventes tirées du secteur des enveloppes atteignant 48,4 millions \$, comparativement aux ventes de 53,4 millions \$ enregistrées à la même période de l'exercice précédent.
- Ventes tirées du secteur Emballage et produits spécialisés atteignant 21,8 millions \$, comparativement aux ventes de 19,8 millions \$ enregistrées au cours de la même période de l'exercice précédent.
- Résultat net de 1,9 million \$ (ou 0,08 \$ par action), comparativement au résultat net de 3,5 millions \$ (ou 0,14 \$ par action) enregistré au cours du premier trimestre de 2024.
- BAIIA ajusté¹ de 8,8 millions \$, soit 12,6 % des ventes, comparativement au BAIIA ajusté de 10,5 millions \$, soit 14,3 % des ventes, enregistré à la même période de l'exercice précédent.
- La dette nette¹ a diminué de 5,8 millions \$ pour atteindre 35,4 millions \$, soit l'équivalent de 0,9x le BAIIA ajusté.
- Sous réserve d'approbation par la TSX, la Société entend renouveler son OPR.
- Le 7 mai 2025, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,05 \$ par action ordinaire, payable le 20 juin 2025 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 5 juin 2025.

Faits saillants financiers (en milliers de dollars, à l'exception des montants par action et des marges)	Périodes de trois mois closes		
	31 mars 2025	31 décembre 2024	31 mars 2024
État des résultats			
Ventes	70 228	69 075	73 268
Résultat d'exploitation	3 778	8 811	5 763
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	8 829	12 919	10 483
Marge de BAIIA ajusté ⁽¹⁾	12,6%	18,7%	14,3 %
Résultat net	1 920	5 819	3 496
Résultat net de base et dilué par action	0,08	0,23	0,14
Résultat net ajusté ⁽¹⁾	2 152	5 211	3 514
Résultat net ajusté par action ⁽¹⁾	0,09	0,20	0,14
Flux de trésorerie			
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	6 965	9 201	5 096
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	6 800	8 676	4 733

⁽¹⁾ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entités. Se reporter à la section sur les mesures financières non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

« Supremex a généré de bons résultats financiers malgré l'incertitude causée par la menace des tarifs douaniers nord-américains », a déclaré Stewart Emerson, président et chef de la direction de Supremex. « Grâce à une portée de plus en plus importante sur le marché américain, notre secteur d'activité des enveloppes a enregistré son quatrième trimestre consécutif de croissance des volumes d'une année à l'autre, bien que les prix restent affectés par des facteurs liés à la composition des produits. Dans le secteur de l'emballage, l'amélioration significative des volumes dans les cartons pliants et la forte demande pour des solutions de traitement des commandes pour le commerce électronique ont entraîné une croissance des ventes de près de 10 % et une hausse importante de la rentabilité. »

¹ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

« Pour l'avenir, nous nous attendons à ce que la position bien établie de Supremex sur des marchés clés soutiendra la dynamique des volumes, améliorant ainsi davantage l'absorption. Les gains d'efficacité et de productivité, ainsi que les économies de coûts réalisées grâce aux initiatives d'optimisation, devraient également favoriser l'amélioration de la rentabilité. Parallèlement, notre bilan solide et notre capacité à générer des flux de trésorerie nous donnent la flexibilité nécessaire pour poursuivre des initiatives stratégiques, notamment des acquisitions ciblées dans nos deux secteurs d'activité, que nous pouvons intégrer efficacement et rapidement dans notre réseau. Enfin, nous continuons à progresser vers la conclusion d'une transaction de cession-bail sur deux propriétés afin de libérer de la valeur pour nos actionnaires », a conclu M. Emerson.

Sommaire de la période de trois mois close le 31 mars 2025

Ventes

Les ventes totales pour la période de trois mois close le 31 mars 2025 se sont établies à 70,2 millions \$, ce qui représente une baisse de 3,0 millions \$, ou 4,1 %, comparativement aux ventes totales enregistrées au même trimestre de 2024.

Secteur Enveloppe

Les ventes d'enveloppes se sont établies à 48,4 millions \$, soit une baisse de 9,4 % comparativement aux ventes de 53,4 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2024. Cette variation s'explique par une baisse de 11,0 % des prix de vente moyens par rapport à ceux du premier trimestre de l'exercice précédent, qui est principalement attribuable à un portefeuille de produits et à une composition de la clientèle moins favorables dans les marchés américains et canadiens. Ces facteurs ont toutefois été contrebalancés en partie par une augmentation de 1,8 % du nombre d'unités vendues, cette hausse étant le reflet d'une plus grande pénétration du marché américain et d'un effet de change favorable. Les ventes d'enveloppes représentaient 68,9 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 72,9 % pour la même période de l'exercice précédent.

Secteur Emballage et produits spécialisés

Les ventes d'emballages et de produits spécialisés se sont établies à 21,8 millions \$, soit une augmentation de 9,9 % comparativement aux ventes de 19,8 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2024. Cette hausse s'explique par une plus forte demande reliée aux conditions économiques dans certains secteurs d'activité, comparativement à l'exercice précédent, et par une augmentation de la demande d'emballages destinés au commerce électronique. Les ventes du secteur Emballage et produits spécialisés représentaient 31,1 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 27,1 % pour la même période de l'exercice précédent.

BAIIA² et BAIIA ajusté²

Le BAIIA s'est établi à 8,5 millions \$, comparativement à 10,5 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice précédent. Le BAIIA ajusté s'est établi à 8,8 millions \$, comparativement à 10,5 millions \$ pour le premier trimestre de 2024. Cette diminution, qui reflète une baisse des ventes et une augmentation des frais de vente et d'administration, a été atténuée en partie par une baisse des charges d'exploitation. La marge de BAIIA ajusté s'est établie à 12,6 % des ventes, comparativement à 14,3 % pour le même trimestre de 2024.

Secteur Enveloppe

Le BAIIA ajusté s'est établi à 8,3 millions \$, comparativement à 10,9 millions \$ pour le premier trimestre de 2024. Cette baisse, qui reflète principalement une diminution des prix de vente moyens en raison d'un portefeuille de produits et d'une composition de la clientèle moins favorables, a été contrebalancée en partie par les avantages tirés de la mise en œuvre des mesures d'optimisation annoncées en juillet 2024 et des mesures d'optimisation de l'approvisionnement. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur Enveloppe a atteint 17,2 %, comparativement à 20,4 % pour la même période de 2024.

² Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Secteur Emballage et produits spécialisés

Le BAIIA ajusté s'est établi à 3,3 millions \$, comparativement à 1,2 million \$ pour le premier trimestre de 2024. Cette augmentation reflète principalement les effets de l'augmentation du volume des ventes sur l'absorption des frais fixes et des mesures d'optimisation de l'approvisionnement. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur Emballage et produits spécialisés a atteint 15,0 %, comparativement à 6,1 % pour la même période de 2024.

Charges corporatives et autres charges non allouées

Les charges corporatives et autres charges non allouées se sont élevées à 2,8 millions \$, comparativement à 1,6 million \$ pour le premier trimestre de 2024. Cette augmentation résulte principalement d'une augmentation des honoraires professionnels, d'une perte liée à la conversion de devises et d'une hausse des charges de rémunération associée aux UAD et aux UAR.

Résultat net, résultat net ajusté³, résultat net par action et résultat net ajusté par action³

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2025, le résultat net a atteint 1,9 million \$ (ou 0,08 \$ par action), comparativement à 3,5 millions \$ (ou 0,14 \$ par action) pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2025, le résultat net ajusté a atteint 2,2 millions \$ (ou 0,09 \$ par action), comparativement à 3,5 millions \$ (ou 0,14 \$ par action) pour le même trimestre de 2024.

Trésorerie et sources de financement

Flux de trésorerie

Des flux de trésorerie nets de 7,0 millions \$ ont été générés par les activités d'exploitation au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2025, comparativement à 5,1 millions \$ pour la même période de 2024. Cette variation, qui est principalement attribuable à la libération de 0,6 million \$ en fonds de roulement au premier trimestre de 2025 par opposition à des besoins en fonds de roulement de 2,6 millions \$ durant l'exercice précédent, a été atténuée en partie par une baisse de la rentabilité lors du présent exercice comparativement à l'exercice précédent.

Pour le premier trimestre de 2025, les flux de trésorerie disponibles totalisaient 6,8 millions \$, comparativement à 4,7 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent, ce qui s'explique principalement par une hausse des flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation.

Dette et effet de levier

La dette totale a diminué pour s'établir à 38,0 millions \$ au 31 mars 2025, comparativement à 43,1 millions \$ au 31 décembre 2024. Cette diminution est essentiellement attribuable au remboursement de la dette, résultant d'une génération de flux de trésorerie disponibles. Au 31 mars 2025, le ratio de la dette nette³ sur le BAIIA ajusté³ était de 0,9x, comparativement à 1,0x au 31 décembre 2024.

Déclaration d'un dividende

Le 7 mai 2025, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,05 \$ par action ordinaire, payable le 20 juin 2025, aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 5 juin 2025. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale similaire.

³ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Perspectives

À la suite des conditions défavorables que le marché a connues en 2023 et 2024, la demande pour les produits de la Société se normalise progressivement, bien que la volatilité économique actuelle et l'incertitude commerciale actuelle causent de l'imprévisibilité. Alors que la Société poursuit son expansion dans le marché vaste et fragmenté des enveloppes aux États-Unis, elle subira de plus en plus les pressions de la concurrence, mais elle s'appuiera sur sa solide réputation et sur sa présence géographique pour stimuler les ventes, tout en continuant de contrôler ses dépenses de manière proactive.

La Société continue de mettre l'accent sur l'optimisation de l'efficacité opérationnelle, de la productivité et de l'utilisation de la capacité dans l'ensemble de son réseau, comme en témoignent les initiatives annoncées en juillet 2024 pour le secteur Enveloppe et en octobre 2023 pour le secteur Emballage et produits spécialisés, ainsi que sur l'exploitation de toutes les synergies de ventes et de coûts provenant des récentes acquisitions d'entreprises.

En ce qui concerne le déploiement de capitaux, Supremex poursuivra sa recherche d'occasions d'acquisitions, principalement dans le secteur des produits d'emballage et des produits spécialisés, tout en continuant de procurer un rendement à ses actionnaires.

Le 8 mai 2025 – Téléconférence pour discuter des résultats du premier trimestre :

Une conférence téléphonique pour discuter des résultats de la Société pour le premier trimestre clos le 31 mars 2025 aura lieu le jeudi 8 mai 2025, à 9 h 00 heures (heure de l'Est). La conférence téléphonique sera diffusée en direct sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs, sous Web Diffusion.

Veillez prendre note que la téléconférence sera tenue en anglais. Pour participer à la conférence (professionnels de la communauté d'investissement seulement) ou l'écouter en direct, veuillez appeler les numéros suivants. Nous suggérons aux participants d'appeler au moins 5 minutes avant l'heure de début prévue.

- Participants locaux (Toronto) et participants internationaux : 647 846-8776
- Participants de l'Amérique du Nord : 1 833 752-3804

Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs sous Webdiffusion. Pour écouter un enregistrement de la conférence téléphonique, veuillez composer sans frais le 1 855-669-9658 ou 412 317-0088 et composer le code 3698048. L'enregistrement sera disponible jusqu'au jeudi 15 mai 2025.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés et ne doivent pas être considérées comme des alternatives aux mesures de la performance financière préparées conformément aux IFRS. La direction considère ces indicateurs comme des informations pouvant aider les investisseurs à évaluer la rentabilité de la Société et permettre une meilleure comparabilité des résultats d'une période à l'autre.

Ces mesures financières non conformes aux IFRS sont définies comme suit :

Mesure non conforme aux IFRS	Définition
BAIIA	<p>Le BAIIA représente le résultat avant frais de financement nets, impôt sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs au titre de droits d'utilisation et des immobilisations incorporelles.</p> <p>La Société utilise le BAIIA pour évaluer son rendement. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société.</p>

Mesure non conforme aux IFRS	Définition
BAIIA ajusté	<p>Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA qu'on a ajusté pour en retirer les éléments significatifs qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. Ces éléments significatifs incluent le cas échéant, mais sans s'y limiter, la charge de dépréciation des actifs, les dépenses de restructuration, l'ajustement de valeur des stocks acquis et les frais liés à l'acquisition d'entreprises.</p> <p>La Société utilise le BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de ses activités, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société et qu'elle augmente la transparence et la clarté des principaux résultats de la Société. Cette mesure permet aussi aux utilisateurs de mieux évaluer la rentabilité opérationnelle de la Société comparativement aux exercices précédents.</p>
Marge du BAIIA ajusté	<p>La marge du BAIIA ajusté est un ratio exprimé en pourcentage et calculé en divisant le BAIIA ajusté par les ventes.</p> <p>La Société utilise la marge du BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et les tendances connexes.</p>
Résultat net ajusté	<p>Le résultat net ajusté correspond au résultat net dont les éléments significatifs énumérés dans la définition susmentionnée du BAIIA ajusté ont été retirés, net d'impôts.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société, net d'impôts. La direction croit que cette mesure non conforme aux IFRS fournit aux utilisateurs une autre façon d'évaluer les résultats de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités ou qui ne reflètent pas la performance opérationnelle, ce qui est très utile pour évaluer les activités courantes et les tendances actuelles du rendement de la Société. La direction croit également que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et d'en améliorer la comparabilité d'une période à l'autre.</p>
Résultat net ajusté par action	<p>Le résultat net ajusté par action représente le résultat net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période concernée.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté par action pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, net d'impôts, sur une base par action.</p>
Flux de trésorerie disponibles	<p>Cette mesure correspond aux flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation selon les états consolidés des flux de trésorerie, desquels ont été déduits les ajouts d'immobilisations corporelles et incorporelles, nets de cessions.</p> <p>La direction considère que les flux de trésorerie disponibles sont un bon indicateur de la santé financière et du rendement opérationnel de la Société, parce qu'ils indiquent le montant des liquidités disponibles pour gérer la croissance, pour rembourser la dette et pour réinvestir dans la Société. La direction considère que cette mesure utile offre aux investisseurs une perspective sur la capacité de la Société à générer des liquidités, après avoir effectué les dépenses en immobilisations nécessaires pour soutenir les activités de la Société et la création de valeur à long terme.</p>
Dette nette	<p>La dette nette représente la dette totale de la Société, déduction faite des frais de financement reportés et de la trésorerie.</p> <p>La Société utilise la dette nette comme un indicateur du niveau d'endettement et du levier financier de la Société, puisqu'elle représente le montant de la dette qui n'est pas couvert par les liquidités disponibles. La direction pense que les investisseurs pourraient tirer parti de l'utilisation de la dette nette pour déterminer le levier financier d'une entreprise.</p>

Mesure non conforme aux IFRS	Définition
Ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté	Le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté représente la dette nette divisée par le BAIIA ajusté des douze derniers mois (« DDM »). La direction utilise ce ratio pour surveiller le levier financier de la Société et elle estime que certains investisseurs se servent de ce ratio comme une mesure du levier financier.

Les tableaux suivants présentent le rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS :

Rapprochement du résultat net au BAIIA ajusté (en milliers de dollars, à l'exception des marges)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2025	2024
Résultat net	1 920	3 496
Impôt sur le résultat	801	1 153
Frais de financement nets	1 057	1 114
Amortissement des immobilisations corporelles	1 488	1 633
Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation	1 568	1 354
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 682	1 709
BAIIA	8 516	10 459
Dépenses de restructuration	313	24
BAIIA ajusté	8 829	10 483
Marge de BAIIA ajusté (%)	12,6%	14,3 %

Rapprochement du résultat net au résultat net ajusté et du résultat net par action au résultat net ajusté par action (en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2025	2024
Résultat net	1 920	3,496
Ajustements, net d'impôt		
Dépenses de restructuration	232	18
Résultat net ajusté	2 152	3,514
Résultat net par action	0,08	0,14
Ajustements, net d'impôt, par action	0,01	—
Résultat net ajusté par action	0,09	0,14

Rapprochement des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation aux flux de trésorerie disponibles (en milliers de dollars)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2025	2024
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation	6 965	5 096
Acquisitions d'immobilisations corporelles (nettes de cessions)	(140)	(363)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(25)	—
Flux de trésorerie disponibles	6 800	4 733

Ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté (en milliers de dollars, à l'exception des ratios)	Au 31 mars 2025	Au 31 décembre 2024
Dette totale	37 974	43 142
Frais de financement reportés	(130)	(159)
Trésorerie	(2 423)	(1 794)
Dette nette	35 421	41 189
BAIIA ajusté – DDM ⁽¹⁾	38 679	40 333
Ratio dette nette sur BAIIA ajusté	0,9	1,0

Informations prospectives

Le présent communiqué de presse contient des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, y compris, mais sans s'y limiter, des énoncés concernant le BAIIA, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté par action, les flux de trésorerie disponibles, la dette nette, le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté⁴, la répartition du chiffre d'affaires entre ses secteurs Enveloppe et Emballage, les dépenses en immobilisations, les versements de dividendes et le rendement futur de Supremex ainsi que des énoncés ou des informations semblables sur les circonstances, les attentes, le rendement et les résultats futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, s'attendre à, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, les attentes et les estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et des occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué de presse. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2024 et dans la notice annuelle de la Société en date du 20 mars 2025. Supremex prévient que de telles hypothèses pourraient ne pas se réaliser et que les conditions économiques tels que des incertitudes économiques, des ralentissements économiques ou des récessions, ou l'imposition de tarifs douaniers ou de restrictions commerciales pourraient rendre ces hypothèses, bien que jugées raisonnables au moment où elles ont été faites, sujettes à une plus grande incertitude.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et à certaines incertitudes. Elles ne devraient pas être lues comme étant des garanties de résultats ou de rendement futurs et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : la diminution de la consommation d'enveloppes, la stratégie de croissance et de diversification, le personnel clé, la pénurie de main d'œuvre, les contributions aux régimes d'avantages sociaux des employés, l'augmentation du coût des matières premières, la cybersécurité et la protection des données, la perturbation des activités, la dépendance et perte de relations avec les clients, l'augmentation de la concurrence, les conditions économiques et l'incertitude, le risque lié au commerce international et à l'environnement fiscal (y compris les tarifs, les quotas et les restrictions douanières et autres), la fluctuation des taux de change, la fluctuation des taux d'intérêt, les risques de crédit liés aux créances clients, la disponibilité des capitaux, les inquiétudes concernant la protection de l'environnement, le risque éventuel de litige et l'absence de garantie de verser des dividendes. Ces risques et ces incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2024 et, dans la notice annuelle de la Société en date du 20 mars 2025, en particulier dans les « Facteurs de risque ». Par conséquent, la Société ne peut garantir que les énoncés prospectifs ou les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indument à ces informations prospectives, sauf s'ils sont tenus de le faire en vertu des lois applicables en matière de valeurs mobilières. La Société décline expressément toute intention ainsi que toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca et sur le site Web de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor. Supremex compte neuf installations manufacturières réparties dans quatre provinces au Canada et cinq installations manufacturières dans quatre états aux États-Unis, et emploie approximativement 900 personnes. Avec son vaste réseau, Supremex peut fabriquer et distribuer efficacement des produits d'enveloppe et d'emballage qui répondent aux exigences de grandes sociétés nationales et multinationales, d'entreprises de publipostage, de distributeurs, d'organismes publics, de PME et de fournisseurs de solutions.

⁴ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Pour plus d'information, visitez www.supremex.com.

Personne -ressource :

Stewart Emerson
Président & Chef de la direction
investors@supremex.com
514 595-0555, poste 2316

Martin Goulet, M.Sc., CFA
MBC Capital Markets Advisors
mgoulet@maisonbrison.com
514 731-0000, poste 229