

SUPREMEX ANNONCE DES RÉSULTATS POUR LE T1 2026

Montréal (Québec), le 7 mai 2026 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX : SXP), chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre clos le 31 mars 2026. La Société tiendra un appel conférence pour discuter de ses résultats, aujourd'hui à 9 h 00 (heure de l'Est).

Faits saillants du rendement financier du premier trimestre et évènements récents

- Ventes totales atteignant 74,8 millions \$, en hausse comparativement aux ventes de 70,2 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2025.
- Ventes tirées du secteur des enveloppes atteignant 50,9 millions \$, comparativement aux ventes de 48,4 millions \$ enregistrées à la même période de l'exercice précédent.
- Ventes tirées du secteur des emballages et des produits spécialisés atteignant 24,0 millions \$, comparativement aux ventes de 21,8 millions \$ enregistrées au cours de la même période de l'exercice précédent.
- Résultat net de 0,8 million \$ (ou 0,03 \$ par action), comparativement au résultat net de 1,9 million \$ (ou 0,08 \$ par action) enregistré au cours du premier trimestre de 2024.
- BAIIA ajusté¹ de 9,9 millions \$, soit 13,2 % des ventes, en hausse comparativement au BAIIA ajusté de 8,8 millions \$, soit 12,6 % des ventes, enregistré à la même période de l'exercice précédent.
- Le 29 janvier 2026, la Société a lancé une initiative d'optimisation impliquant la fermeture de son installation Enveloppe à Indianapolis, Indianapolis. La direction s'attend à ce que cette initiative entraînera des économies de coûts annuelles de plus de 1,5 million \$, une fois toutes les mesures mises en œuvre.
- Acquisition, le 20 avril 2026, des actions d'Imprimerie Fantasia Ltée, faisant affaires sous Étiquettes iFlex (« iFlex ») une entreprise de fabrication d'étiquettes située à Saint-Laurent, au Québec.
- Parallèlement à l'acquisition de iFlex, la Société a entrepris une réorganisation de ses activités d'étiquettes, y compris la relocalisation prévue de son usine d'étiquettes existante à Laval, au Québec, et de iFlex nouvellement acquise à Saint-Laurent, Québec, avec toutes les opérations d'étiquettes à être regroupées dans l'usine de boîtes pliantes de Lachine, au Québec. Comme cette annonce a été faite après la fin du trimestre, aucune provision n'a été enregistrée dans les états financiers du premier trimestre 2026. La Société estime qu'elle enregistrera une provision pour restructuration d'environ 0,2 million \$ au deuxième trimestre 2026, et générer des économies de coûts annuelles supérieures à 0,5 million \$.
- Le 6 mai 2026, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,05 \$ par action ordinaire, payable le 18 juin 2026 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 4 juin 2026.

Faits saillants financiers (en milliers de dollars, à l'exception des montants par action et des marges)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2026	2025
État des résultats		
Ventes	74 841	70 228
Résultat d'exploitation	3 723	3 778
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	9 880	8 829
Marge de BAIIA ajusté ⁽¹⁾	13,2%	12,6%
Résultat net	785	1 920
Résultat net de base et dilué par action	0,03	0,08
Résultat net ajusté ⁽¹⁾	1,850	2 152
Résultat net ajusté par action ⁽¹⁾	0,08	0,09
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	(832)	6 965
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	(1 835)	6 800

⁽¹⁾ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entités. Se reporter à la section sur les mesures

¹ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

financières non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

« Supremex a généré un bon chiffre d'affaires et a affiché une croissance du BAIIA ajusté au premier trimestre, » a déclaré Stewart Emerson, président et chef de la direction de la Société. « Dans le secteur Enveloppe, nos ventes du trimestre ont encore une fois augmenté d'un exercice à l'autre, stimulées par la vaste portée géographique de la Société sur les marchés américains et par l'apport provenant des récentes acquisitions. Les prix se sont améliorés alors que nous avons commencé à limiter les facteurs liés au portefeuille de produits qui ont pesé sur le rendement de l'exercice précédent. Dans le secteur Emballage et produits spécialisés, grâce aux efforts déployés pour développer les ventes d'emballages en carton plat et d'emballages destinés au commerce électronique, Supremex a poursuivi sur sa lancée, enregistrant une croissance des ventes de 10 % et sa meilleure marge de BAIIA ajusté des trois dernières années. »

« En ce qui concerne l'avenir, les fondations de la Société sont plus solides que jamais, tant sur le plan opérationnel que financier, alors que nous continuons de positionner méthodiquement Supremex pour en assurer la réussite à long terme. Sur le plan opérationnel, notre concentration soutenue sur l'amélioration de la productivité et l'optimisation de l'empreinte porte ses fruits, tandis que nos équipes dans les deux secteurs d'activité continuent de stimuler la croissance des ventes en tirant parti de notre marque, en augmentant notre part de portefeuille auprès des clients actuels et en attirant de nouveaux clients. Sur le plan financier, grâce à un bilan pratiquement libre de dette, Supremex dispose d'une marge de manœuvre exceptionnelle pour réaliser son plan d'affaires et assurer une croissance durable et rentable à long terme, » a conclu M. Emerson.

Sommaire de la période de trois mois close le 31 mars 2026

Ventes

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2026, les ventes totales se sont établies à 74,8 millions \$, ce qui représente une augmentation de 4,6 millions \$, ou 6,6 %, comparativement aux ventes totales enregistrées au même trimestre de 2025.

Secteur Enveloppe

Les ventes d'enveloppes se sont établies à 50,9 millions \$, soit une augmentation de 5,0 % comparativement aux ventes de 48,4 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2025. Cette variation s'explique par une augmentation de 6,0 % du nombre d'unités vendues, qui reflète l'acquisition de nouveaux clients et la croissance du portefeuille de la clientèle aux États-Unis, ainsi que le volume de ventes généré par les acquisitions d'Enveloppe Laurentide et d'Elite Enveloppe. Les prix de vente moyens ont connu une baisse de 0,9 % comparativement au premier trimestre de 2025, principalement en raison d'un portefeuille de produits et d'une composition de la clientèle moins favorables aux États-Unis. Les ventes d'enveloppes représentaient 67,9 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 68,9 % pour la même période de l'exercice précédent.

Secteur Emballage et produits spécialisés

Les ventes de produits d'emballage et de produits spécialisés se sont établies à 24,0 millions \$, soit une augmentation de 10,0 % comparativement aux ventes de 21,8 millions \$ enregistrées au premier trimestre de 2025. Cette augmentation reflète principalement une hausse des ventes d'emballages en carton plat générée par l'accroissement de la part du portefeuille d'importantes sociétés de biens emballés pour la vente au détail, la poursuite du développement du marché secondaire des emballages destinés au commerce électronique, les nouveaux contrats conclus avec des clients existants ainsi que les ventes découlant de l'acquisition de Trans-Graphique au troisième trimestre de 2025. Les ventes du secteur des emballages et des produits spécialisés représentaient 32,1 % de l'ensemble des ventes de la Société pour le trimestre, comparativement à 31,1 % pour la même période de l'exercice précédent.

BAIIA² et BAIIA ajusté²

Le BAIIA s'est établi à 8,4 millions \$, comparativement à 8,5 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice précédent. Le BAIIA ajusté s'est établi à 9,9 millions \$ comparativement à 8,8 millions \$ pour le premier trimestre de

² Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

2025, une augmentation de 11,9 %. Cette augmentation reflète une hausse des ventes et une amélioration de la marge brute, qui s'élève à 28,0 % au premier trimestre de 2026, comparativement à 27,6 % au même trimestre de 2025. Bien que les frais de vente et d'administration aient augmenté de 0,4 million \$ comparativement à l'année précédente, ils ont représenté 14,8 % des ventes pour le premier trimestre 2026, contre 15,2 % pour 2025. En conséquence, la marge du BAIIA ajusté s'est établie à 13,2 % des ventes, comparativement à 12,6 % au trimestre équivalent de 2025.

Secteur Enveloppe

Le BAIIA ajusté s'est établi à 8,4 millions \$, comparativement à 8,3 millions \$ pour le premier trimestre de 2025. L'augmentation des ventes a amélioré l'absorption des coûts fixes de fabrication et a contribué à l'accroissement de la marge, ce qui a largement compensé l'effet de la baisse des prix de vente moyens, qui étaient en grande partie liée à l'effet de mix. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des enveloppes a atteint 16,6 %, comparativement à 17,2 % pour la même période de 2025.

Secteur Emballage et produits spécialisés

Le BAIIA ajusté s'est établi à 3,7 millions \$, comparativement à 3,3 millions \$ pour le premier trimestre de 2025, une hausse de 12,9 %. Cette hausse reflète principalement l'effet de l'augmentation du volume des ventes, ce qui a amélioré l'absorption des frais fixes de fabrication et a contribué à l'accroissement de la marge, qui s'est établie à 30,4 % au premier trimestre de 2026, comparativement à 29,1 % au même trimestre de 2025. Exprimé en pourcentage des ventes sectorielles, le BAIIA ajusté provenant du secteur des emballages et des produits spécialisés a atteint 15,4 %, comparativement à 15,0 % pour la même période de 2025.

Charges corporatives et autres charges non allouées

Les charges corporatives et les autres charges non allouées se sont élevées à 2,3 millions \$, comparativement à 2,8 millions \$ pour le premier trimestre de 2025. Cette baisse résulte principalement d'une diminution des honoraires professionnels.

Résultat net, résultat net ajusté³, résultat net par action et résultat net ajusté par action³

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2026, le résultat net a atteint 0,8 million \$ (ou 0,03 \$ par action), comparativement à 1,9 million \$ (ou 0,08 \$ par action) pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Pour la période de trois mois close le 31 mars 2026, le résultat net ajusté a atteint 1,9 million \$ (ou 0,08 \$ par action), comparativement à 2,2 millions \$ (ou 0,09 \$ par action) pour le même trimestre de l'exercice précédent.

Trésorerie et sources de financement

Flux de trésorerie

Au cours de la période de trois mois close le 31 mars 2026, les flux de trésorerie nets affectés aux activités d'exploitation se sont élevés à 0,8 million \$, comparativement aux flux de trésorerie nets de 7,0 millions \$ générés par les activités d'exploitation au cours de la même période de 2025. Cette variation est surtout attribuable à des besoins en fonds de roulement de 7,4 millions \$ au premier trimestre de 2026, principalement en raison du règlement de l'impôt sur le résultat découlant de la transaction de vente et cession-bail conclue lors de l'exercice précédent, à un chiffre d'affaires plus élevé d'une année à l'autre ce qui a entraîné une augmentation des comptes clients, et à une baisse de la rentabilité lors du présent exercice comparativement à l'exercice précédent.

Pour le premier trimestre de 2026, les flux de trésorerie disponibles affichaient un montant négatif de 1,8 million \$, par opposition au montant positif de 6,8 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent. Cette variation est principalement attribuable à une baisse des flux de trésorerie liée aux activités d'exploitation, qui s'explique par le règlement de l'impôt sur le résultat découlant de la transaction de vente et cession-bail conclue lors de l'exercice précédent.

³ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

Dette et effet de levier

La dette totale a augmenté pour s'établir à 8,5 millions \$ au 31 mars 2026, comparativement à 4,1 millions \$ au 31 décembre 2025. Cette variation est essentiellement attribuable aux besoins en fonds de roulement, principalement en raison du règlement des impôts sur le revenu découlant de la transaction de vente et cession-bail de l'année précédente.

Déclaration d'un dividende

Le 6 mai 2026, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,05 \$ par action ordinaire, payable le 18 juin 2026, aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 4 juin 2026. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale similaire.

Perspectives

La demande pour les produits de Supremex est influencée par la volatilité économique actuelle, par l'incertitude commerciale persistante, par l'augmentation des tarifs postaux et la réduction des normes de services du United States Postal Service ainsi que par l'atteinte à la réputation de Postes Canada en raison des questions liées aux relations de travail. Ces facteurs contribuent à la variabilité de l'environnement opérationnel de Supremex. Alors qu'elle poursuit son expansion sur le vaste marché fragmenté des enveloppes aux États-Unis, la Société pourra compter sur sa solide réputation et sa portée géographique pour stimuler la croissance des ventes, tout en s'efforçant de contrôler proactivement ses dépenses.

La Société continue de se concentrer sur l'optimisation de l'efficacité opérationnelle, de la productivité et de l'utilisation de la capacité dans l'ensemble de son réseau, ainsi que sur l'exploitation de toutes les synergies de ventes et de coûts provenant des récentes acquisitions d'entreprises. À cet égard, les initiatives annoncées en janvier 2026 dans le secteur des enveloppes devraient se traduire par des économies annuelles de plus de 1,5 million \$, une fois que toutes les mesures auront été mises en place.

Dans le prolongement de ces initiatives, et parallèlement à sa toute récente acquisition, la Société réorganise ses activités liées aux étiquettes en fermant ses installations de production d'étiquettes à Laval, au Québec, ainsi que l'installation de fabrication d'étiquettes à Saint-Laurent, au Québec, récemment acquise. L'ensemble des activités de production d'étiquettes sera regroupé dans l'usine de boîtes pliantes située à Lachine, au Québec, ce qui devrait générer des économies annuelles supplémentaires estimées à plus de 0,5 million de dollars.

En ce qui concerne le déploiement de capitaux, Supremex poursuivra sa recherche d'occasions d'acquisitions, principalement dans le secteur des produits d'emballage et des produits spécialisés, tout en continuant de procurer un rendement à ses actionnaires.

Le 7 mai 2026 – Téléconférence pour discuter des résultats du premier trimestre :

Une conférence téléphonique pour discuter des résultats de la Société pour le premier trimestre clos le 31 mars 2026 aura lieu le jeudi 7 mai 2026, à 9 h 00 heures (heure de l'Est). La conférence téléphonique sera diffusée en direct sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs, sous Web Diffusion.

Veillez prendre note que la téléconférence sera tenue en anglais. Pour participer à la conférence (professionnels de la communauté d'investissement seulement) ou l'écouter en direct, veuillez appeler les numéros suivants. Nous suggérons aux participants d'appeler au moins 5 minutes avant l'heure de début prévue.

- Participants locaux (Toronto) et participants internationaux : 647 846-8776
- Participants de l'Amérique du Nord : 1 833 752-3804

Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible sur le site Web de la Société dans la section Investisseurs sous Webdiffusion. Pour écouter un enregistrement de la conférence téléphonique, veuillez composer

sans frais le 1 855-669-9658 ou 412 317-0088 et composer le code 2745276. L'enregistrement sera disponible jusqu'au jeudi 14 mai 2026.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Les mesures financières non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés et ne doivent pas être considérées comme des alternatives aux mesures de la performance financière préparées conformément aux IFRS. La direction considère ces indicateurs comme des informations pouvant aider les investisseurs à évaluer la rentabilité de la Société et permettre une meilleure comparabilité des résultats d'une période à l'autre.

Ces mesures financières non conformes aux IFRS sont définies comme suit :

Mesure non conforme aux IFRS	Définition
BAIIA	<p>Le BAIIA représente le résultat avant frais de financement nets, impôt sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles, des actifs au titre de droits d'utilisation et des immobilisations incorporelles.</p> <p>La Société utilise le BAIIA pour évaluer son rendement. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société.</p>
BAIIA ajusté	<p>Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA qu'on a ajusté pour en retirer les éléments significatifs qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. Ces éléments significatifs incluent le cas échéant, mais sans s'y limiter, la charge de dépréciation des actifs, les dépenses de restructuration, l'ajustement de valeur des stocks acquis, les frais liés à l'acquisition d'entreprises et gain sur vente et cession-bail.</p> <p>La Société utilise le BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de ses activités, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats d'exploitation de la Société et qu'elle augmente la transparence et la clarté des principaux résultats de la Société. Cette mesure permet aussi aux utilisateurs de mieux évaluer la rentabilité opérationnelle de la Société comparativement aux exercices précédents.</p>
Marge du BAIIA ajusté	<p>La marge du BAIIA ajusté est un ratio exprimé en pourcentage et calculé en divisant le BAIIA ajusté par les ventes.</p> <p>La Société utilise la marge du BAIIA ajusté pour évaluer le rendement de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société. La direction estime que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et les tendances connexes.</p>
Résultat net ajusté	<p>Le résultat net ajusté correspond au résultat net dont les éléments significatifs énumérés dans la définition susmentionnée du BAIIA ajusté ont été retirés, net d'impôts.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, et/ou ne reflètent pas les dépenses d'exploitation de la Société et ne sont pas indicatifs de la performance opérationnelle de base de la Société, net d'impôts. La direction croit que cette mesure non conforme aux IFRS fournit aux utilisateurs une autre façon d'évaluer les résultats de la Société, sans l'effet des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités ou qui ne reflètent pas la performance opérationnelle, ce qui est très utile pour évaluer les activités courantes et les tendances actuelles du rendement de la Société. La direction croit également que cette mesure non conforme aux IFRS permet aux utilisateurs de mieux comprendre les résultats de la Société et d'en améliorer la comparabilité d'une période à l'autre.</p>

Mesure non conforme aux IFRS	Définition
Résultat net ajusté par action	<p>Le résultat net ajusté par action représente le résultat net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période concernée.</p> <p>La Société utilise le résultat net ajusté par action pour évaluer le rendement et la rentabilité de la Société, à l'exclusion des éléments qui ne font pas partie du cours normal des activités, net d'impôts, sur une base par action.</p>
Flux de trésorerie disponibles	<p>Cette mesure correspond aux flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation selon les états consolidés des flux de trésorerie, desquels ont été déduits les ajouts d'immobilisations corporelles et incorporelles, nets de cessions.</p> <p>La direction considère que les flux de trésorerie disponibles sont un bon indicateur de la santé financière et du rendement opérationnel de la Société, parce qu'ils indiquent le montant des liquidités disponibles pour gérer la croissance, pour rembourser la dette et pour réinvestir dans la Société. La direction considère que cette mesure utile offre aux investisseurs une perspective sur la capacité de la Société à générer des liquidités, après avoir effectué les dépenses en immobilisations nécessaires pour soutenir les activités de la Société et la création de valeur à long terme.</p>
Dette nette	<p>La dette nette représente la dette totale de la Société, déduction faite des frais de financement reportés et de la trésorerie.</p> <p>La Société utilise la dette nette comme un indicateur du niveau d'endettement et du levier financier de la Société, puisqu'elle représente le montant de la dette qui n'est pas couvert par les liquidités disponibles. La direction pense que les investisseurs pourraient tirer parti de l'utilisation de la dette nette pour déterminer le levier financier d'une entreprise.</p>
Ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté	<p>Le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté représente la dette nette divisée par le BAIIA ajusté des douze derniers mois (« DDM »).</p> <p>La direction utilise ce ratio pour surveiller le levier financier de la Société et elle estime que certains investisseurs se servent de ce ratio comme une mesure du levier financier.</p>

Les tableaux suivants présentent le rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS :

Rapprochement du résultat net au BAIIA ajusté (en milliers de dollars, à l'exception des marges)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2026	2025
Résultat net	785	1 920
Impôt sur le résultat	1 455	801
Frais de financement nets	1 483	1 057
Amortissement des immobilisations corporelles	1 208	1 488
Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation	1 708	1 568
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 802	1 682
BAIIA	8 441	8 516
Frais d'acquisitions reliés aux acquisitions d'entreprises	26	—
Dépenses de restructuration	1 413	313
BAIIA ajusté	9 880	8 829
Marge de BAIIA ajusté (%)	13,2%	12,6%

Rapprochement du résultat net au résultat net ajusté et du résultat net par action au résultat net ajusté par action (en milliers de dollars, à l'exception des montants par action)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2026	2025
Résultat net	785	1 920
Ajustements, net d'impôt		
Frais d'acquisitions reliés aux acquisitions d'entreprises	19	—
Dépenses de restructuration	1 046	232
Résultat net ajusté	1 850	2 152
Résultat net par action	0,03	0,08
Ajustements, net d'impôt, par action	0,05	0,01
Résultat net ajusté par action	0,08	0,09

Rapprochement des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation aux flux de trésorerie disponibles (en milliers de dollars)	Périodes de trois mois closes le 31 mars	
	2026	2025
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation	(832)	6 965
Acquisitions d'immobilisations corporelles (nettes de cessions)	(1 003)	(140)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	—	(25)
Flux de trésorerie disponibles	(1 835)	6 800

Ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté (en milliers de dollars, à l'exception des ratios)	Au 31 mars 2026	Au 31 décembre 2025
Dette totale	8 463	4 135
Frais de financement reportés	(294)	(63)
Trésorerie	(4 042)	(3 090)
Dette nette	4 127	982
BAIIA ajusté – DDM ⁽¹⁾	31 003	29 952
Ratio dette nette sur BAIIA ajusté	0,13	0,03

(1) Se reporter à la section « Résultats d'exploitation trimestriels sélectionnés » pour plus d'informations sur les résultats de chacun des huit derniers trimestres.

Informations prospectives

Le présent communiqué de presse contient des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, y compris, mais sans s'y limiter, des énoncés concernant le BAIIA, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté par action, les flux de trésorerie disponibles, la dette nette, le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté⁴, la répartition du chiffre d'affaires entre ses secteurs Enveloppe et Emballage, les dépenses en immobilisations, les versements de dividendes, l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités, le régime d'achat automatique d'actions et l'achat prévu pour annulation d'actions ordinaires de la Société en vertu de ceux-ci, et le rendement futur de Supremex ainsi que des énoncés ou des informations semblables sur les circonstances, les attentes, le rendement et les résultats futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, s'attendre à, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations ont trait aux événements futurs ou au rendement futur et reflètent les hypothèses, les attentes et les estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats d'exploitation, du rendement, des perspectives et des occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué de presse. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2025 et dans la notice annuelle de la Société en date du 27 mars 2026. Supremex prévient que de telles hypothèses pourraient ne pas se réaliser et que les conditions économiques tels que des incertitudes économiques, des ralentissements économiques ou des récessions, ou l'imposition de tarifs douaniers ou de restrictions commerciales pourraient rendre ces hypothèses, bien que jugées raisonnables au moment où elles ont été faites, sujettes à une plus grande incertitude.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et à certaines incertitudes. Elles ne devraient pas être lues comme étant des garanties de résultats ou de rendement futurs et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections énoncées dans ces informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent, entre autres : la diminution de la consommation d'enveloppes, la stratégie de croissance et de diversification, le personnel clé, la pénurie de main d'œuvre, les contributions aux régimes d'avantages sociaux des employés, l'augmentation du coût des matières premières, la cybersécurité et la protection des données, la perturbation des activités, la dépendance et perte de relations avec les clients, l'augmentation de la concurrence, les conditions économiques et l'incertitude, le risque lié au commerce international et à l'environnement fiscal (y compris les tarifs, les quotas et les restrictions douanières et autres), la fluctuation des taux de change, la fluctuation des taux d'intérêt, les risques de crédit liés aux créances clients, la disponibilité des capitaux, les

⁴ Mesures ou ratios financiers non conformes aux IFRS. Se reporter à la section sur les mesures non conformes aux IFRS pour les définitions et les rapprochements.

inquiétudes concernant la protection de l'environnement, le risque éventuel de litige et l'absence de garantie de verser des dividendes. Ces risques et ces incertitudes sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2025 et, dans la notice annuelle de la Société en date du 27 mars 2026, en particulier dans les « Facteurs de risque ». Par conséquent, la Société ne peut garantir que les énoncés prospectifs ou les informations prospectives se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indument à ces informations prospectives, sauf s'ils sont tenus de le faire en vertu des lois applicables en matière de valeurs mobilières. La Société décline expressément toute intention ainsi que toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca et sur le site Web de Supremex.

À propos de Supremex

Supremex est un chef de file nord-américain dans la fabrication et la distribution d'enveloppes ainsi qu'un fournisseur de solutions d'emballage en plein essor. Supremex compte neuf installations manufacturières réparties dans quatre provinces au Canada et quatre installations manufacturières dans trois états aux États-Unis, et emploie approximativement 900 personnes. Avec son vaste réseau, Supremex peut fabriquer et distribuer efficacement des produits d'enveloppe et d'emballage qui répondent aux exigences de grandes sociétés nationales et multinationales, d'entreprises de publipostage, de distributeurs, d'organismes publics, de PME et de fournisseurs de solutions. Pour plus d'information, visitez www.supremex.com.

Personne -ressource :

Normand Macaulay
Chef de la direction financière
investors@supremex.com
514 595-0555, poste 2316

Martin Goulet, M.Sc., CFA
MBC Capital Markets Advisors
mgoulet@maisonbrison.com
514 731-0000, poste 229